БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№27 (458) 13 апреля 1998 года понедельник

СЕГОДНЯ

ГОСУДАРСТВО ХОЧЕТ ПОИГРАТЬ В МОНОПОЛИЮ

В прошлом номере «БДГ» сообщила о том, что в настоящее время в правительстве подготовлен документ, призванный «решить проблемы», связанные с белорусской внешнеэкономической деятельностью. Сегодня мы имеем возможность познакомить своих читателей с этим «образцом» экономической мысли.

Стр. 6

РЕВОЛЮЦИЯ ПРОДОЛЖАЕТСЯ?

Историю фирмы Владимира Кудинова можно назвать зеркальным отражением короткой и несчастливой истории предпринимательства в современной Беларуси. Государство в счет «ущерба», нанесенного Владимиром Кудиновым казне, экспроприировало все его имущество. Имущество это на сегодняшний день разворовано, помещения, где некогда были успешно работающие цеха, пустуют, виноватых во всем этом нет, да их никто и не ищет.

Стр. 19

СОБЫТИЕ

БЕЛОРУССКОЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО ИСЧЕРПАЛО РЕЗЕРВЫ В ПЕРЕГОВОРАХ С «ГАЗПРОМОМ»

Андрей МАХОВСКИЙ

На прошлой неделе истек срок, который правительство выделило субъектам хозяйствования для погашения задолженности за энергоносители. Подводя итоги, пришлось констатировать, что в течение марта долг увеличился до катастрофических размеров: в сравнении с началом месяца — в два с половиной раза.

Несмотря на уговоры и угрозы, задолженность остается, и в ближайшем будущем, похоже, не исчезнет. Не помогли и новые механизмы расчетов. Большинство предприятий не только не погасили прежнюю задолженность, но и не смогли рассчитаться за текущие поставки.

Задолженность за газ пошла вверх с начала 1998 года. К концу 1997 г. долг составлял еще вполне приемлемую для нашей страны сумму — $167 млн. Однако в течение января он раздулся уже до $247 млн. 16 марта руководство «Газпрома» уменьшило текущие поставки газа в Беларусь на 30%. 18 марта об этом было официально извещено белорусское правительство.

В первые дни после сокращения поставок белорусские власти не проявляли беспокойства. Сначала президент, а потом и премьер Сергей Линг позволили себе даже погрозить пальцем российскому правительству: мол, если поставки не возобновятся, мы можем пересмотреть условия транзита газа по белорусской территории. Правда, даже белорусское правительство понимало, что этот аргумент довольно слаб. Видимо, поэтому Сергей Линг оговорился, что прибегать к такой мере никто не будет и проблема будет решена по возможности полюбовно.



Кебич — Кокореву: «Не лезь вперед батьки в пекло»

Прийти к соглашению с руководителями «Газпрома» так и не удалось. Вице-премьер Валерий Кокорев в пятницу откровенно заявил, что в переговорах с «Газпромом» правительство Беларуси исчерпало все резервы. Более того, если до 15 апреля существует договоренность об отсрочке наших платежей, то после этой даты может быть введен режим ограничения поставок — режим, соответствующий уровню оплат.

А ситуация с оплатами у нас следующая. Задолженность растет в арифметической прогрессии. На начало марта она составляла $320 млн (из них долги собственно за газ — приблизительно $260 млн и за электроэнергию — $60 млн). На начало апреля наш долг составлял уже $470 млн. Таким образом, о полном ее погашении белорусской стороне сейчас думать не приходится. Куда более насущная проблема — оплата текущих поставок газа. За январь—март выросли долги за газ и электроэнергию практически по всем министерствам. Если в начале года предприятия Минпрома получали газ по предоплате, то сейчас они едва рассчитываются за половину поставок. Примерно такая же ситуация в иных отраслях. Особенно тревожной она остается в концерне «Белтопэнерго», где задолженность за газ наиболее высокая.

Правительство наше стремительное падение в долговую яму объясняет только одной причиной. Как заявил Валерий Кокорев, все дело в том, что Россия резко сократила оплату энергоносителей бартерными поставками белорусской продукции. Беларусь не может оплачивать деньгами 70% поставок газа, потому что Россия оплачивает наши товары деньгами только на 20%.

Еще более резок был Александр Лукашенко. По итогам совещания о погашении задолженности за энергоресурсы он сделал несколько довольно неожиданных заявлений. В частности, выяснилось, что газ мы получаем все-таки по мировым ценам. Значит, для того чтобы погасить долги, нужно при расчете бартерными поставками *«исходить из мировых цен на белорусские товары»*. Это очень смелое умозаключение, поскольку Беларусь получает российский газа в среднем на $30 дешевле за каждую тысячу кубометров, чем страны Европы. Что касается увеличения цены на белорусскую продукцию, то вопрос об этом перед «Газпромом» вообще не стоит. Напротив, речь идет о том, чтобы добиться от белорусской стороны сокращения бартерных сделок.

Однако вряд ли проблема упирается только в бартерный вопрос. Напомним, что уже с 16 марта Беларусь получает газа на 30% меньше. Между тем задолженность за него не уменьшается, а увеличивается. Причем характерно, что размер долга уже в два раза превышает привычную для Беларуси суммув $200-240 млн. Такого роста не наблюдалось по крайней мере с 1996 года.

Возможно, объяснение этому беспрецедентному росту кроется в заявлении, сделанном Александром Лукашенко 8 апреля. Белорусский президент высказался в том смысле, что механизм погашения задолженности нужно изучить самым серьезным образом. По его словам, на погашении белорусских долгов *некоторые наживаются и жируют*. Загадочными злоумышленниками, скорее всего, являются те фирмы, которые в прошлом году погасили часть белорусского долга, получив взамен отечественную продукцию. На конец 1997 года переуступка долга составляла $117 млн. К началу марта размер переуступленного долга уменьшился до $60 млн, соответственно увеличился белорусский долг непосредственно перед «Газпромом».

Судя по заявлению Александра Лукашенко, впредь *«на белорусских долгах никто наживаться не будет»*. Между тем самостоятельно решить проблему расчетов за энергоносители Беларусь не в состоянии. Можно, конечно, грозить «Газпрому» введением платы за транзит, но нужно помнить, что в этом случае газ мы будем получать по действительно мировым ценам.

P.S. Проблема поставок газа в Беларусь уже вышла на широкую аудиторию. Однако пока не получила должного звучания возникшая проблема с поставками нефти. В связи с падением мировых цен на нефть страны ОПЕК уже объявили о намерении уменьшить квоты поставок на мировой рынок «черного золота». На аналогичные меры вынуждена будет пойти и Россия. В связи с этим под вопросам оказались ранее достигнутые с российскими компаниями договоренности о поставках нефти на наши НПЗ. На нынешнюю неделю запланирована встреча президента Беларуси с руководителями нефтяных компаний России, поставляющими нам нефть. Будут оговариваться объемы поставок, условия взаиморасчетов и инвестиционные программы данных компаний на нашей территории.

ПЕРЕГОВОРЫ

...И КТО ЕГО ЗНАЕТ, НА ЧТО НАМЕКАЕТ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

9 апреля состоялась встреча Александра Лукашенко с представителем консультативно-мониторинговой группы ОБСЕ в Беларуси Хансом Георгом Виком. Александр Лукашенко в очередной раз заявил, что в ближайшее время никаких выборов не будет. Интересно, что руководитель миссии ОБСЕ отказался комментировать итоги встречи с белорусским президентом, о чем добросовестно сообщил журналистам его личный секретарь.

Следует отметить, что это была первая встреча Лукашенко с Хансом Георгом Виком. Президент не присутствовал на открытии представительства ОБСЕ и, судя по всему, не собирался встречаться с главой миссии. Сам факт переговоров свидетельствует о появлении насущных проблем, требующих незамедлительного обсуждения. Кстати, это является косвенным доказательством того, что Москва действительно предъявила Беларуси некие политические требования: ведь согласие на открытие представительства ОБСЕ было дано не без влияния со стороны Кремля.

Комментируя состоявшиеся переговоры, Александр Лукашенко еще раз обнаружил свое неудовольствие по поводу открытия в Беларуси миссии ОБСЕ. В частности, он заявил: *«Если не будет объективности в работе миссии, мы не найдем общего языка. Пусть мы меньше, чем США, Германия, Россия. Но мы суверенное государство, которое вправе проводить свою политику»*.

Нельзя также исключать, что на переговорах затрагивалась и тема президентских выборов. Вопрос об их сроках не является окончательно решенным, хотя представители белорусских властей во главе с Лукашенко неоднократно заявляли о том, что выборы главы государства состоятся не раньше 2001. Международная общественность так и не признала легитимность принятой на референдуме конституции, согласно которой выборы президента откладываются на два года. А это значит, что в следующем году у нынешней власти могут появиться новые и более серьезные, чем сегодня, осложнения во взаимоотношениях с Западом. Возможно, именно поэтому президент после беседы с г-ном Виком высказал явное раздражение: *«Те, кто ожидает от этой встречи каких-то глобальных решений, выборов, ошибаются. Это инсинуации, ничем не подтвержденные»*.

ПРАВА ЧЕЛОВЕКА

СЕВЕРИНЕЦ ЕСТЬ, А СЛЕДОВАТЕЛЯ НЕТ

Отдел информации «БДГ»

Возбужденное против лидера «Молодого фронта» Павла Северинца уголовное дело, скорее всего, получит широкий общественный резонанс. Похоже, власти попытаются выжать все возможное из акции протеста 2 апреля, чтобы вынести максимально жесткий приговор лидеру организации, приобретающей все большую популярность среди молодежи. Видимо, этим объясняется то обстоятельство, что по делу лидера молодофронтовцев следователь до сих пор не назначен.

Сразу после того, как Павлу Северинцу предъявили обвинение в злостном хулиганстве, его адвокат Гарри Погоняйло подал ходатайство об освобождении своего подзащитного из-под стражи и прекращении дела. По мнению защитника, в материалах, которые имеются в деле, в том числе и в материалах милицейской оперативной съемки, нет ничего, что можно было бы квалифицировать как злостное хулиганство со стороны Павла Северинца. По мнению адвоката, его подзащитного можно обвинить максимум в мелком хулиганстве, которое является административным правонарушением и не требует заключения под стражу на время следствия.

Следователь по делу Павла Северинца до сих пор не назначен. По этой причине Гарри Погоняйло пока не удалось добиться свидания со своим подзащитным, поскольку такое разрешение может дать лишь следователь. Сейчас адвокат собирает документы о состоянии здоровья Павла Северинца, который не так давно проходил курс стационарного лечения. Г-н Погоняйло считает, что, скорее всего, власти попытаются максимально затянуть расследование, как это было и в деле Вадима Лабковича и Алексея Шидловского, чтобы как можно дольше удерживать Павла Северинца под стражей.

СКАНДАЛ

КАРАДЖИЧ В БЕЛАРУСИ ПОКА НЕ НАШЕЛСЯ

Отдел информации «БДГ»

В конце прошедшей недели французская пресса выступила с сенсационным сообщением. Газета «Le Monde» со ссылкой на источники во французской разведке написала о том, что военный преступник Радован Караджич скрывается на территории Беларуси.

Наверное, общественное мнение было готово к подобному предположению: любовь белорусского руководства ко всякого рода славянским братьям и международным изгоям известна. Кстати, в свое время Лукашенко и Караджич получили одну и ту же награду — орден Андрея Первозванного.

Однако в белорусских властных структурах информацию о пребывании Караджича на территории нашей страны опровергли. В пресс-службе МИД заявили, что не располагают официальной информацией по этому вопросу. Начальник консульского управления МИД Михаил Алексейчик заявил, что он ничего не знает о нахождении Караджича в нашей стране, а если бы тот оформлял белорусскую визу, то об этом начальнику консульского управления было бы известно. В белорусском бюро Интерпола заявили, что военный преступник Радован Караджич не числится в списке разыскиваемых на территории Беларуси преступников.

Несмотря на официальные комментарии, «БДГ» по-прежнему пытается узнать подробности.

СОТРУДНИЧЕСТВО

ВОЙНА СПУСТЯ 53 ГОДА

Отдел информации «БДГ»

В повестку дня очередной сессии Палаты представителей не внесена ратификация соглашения между Беларусью и Германией об уходе за военными могилами. Это — международный скандал. Напомним, что документ был подписан еще в июне 1996 года белорусским послом в Германии по поручению правительства.

Ратификация документа входила в проект повестки дня четвертой сессии нижней палаты, однако при голосовании за включение этого вопроса депутаты решили изучить его более подробно и отложили процедуру на неопределенный срок. Понятно, что соглашение за два года с момента подписания вполне могло быть изучено в деталях. Кстати, все заинтересованные министерства и ведомства внесли свои замечания, связанные с ратификацией данного документа. Скорее всего, истинной причиной переноса сроков ратификации стала позиция депутатов-коммунистов. Предварительно парламентарии от ПКБ хорошо поработали в округах и нашли недовольных предстоящей ратификацией. Коммунисты собрали письма от местных ветеранских организаций, в которых договор об уходе за могилами называется *«оскорбительным»* и *«предательским»*. Позиция парламентариев от ПКБ понятна: блокирование ими закона о ратификации соглашения поможет увеличить политический капитал в среде определенного круга избирателей.

По мнению временного поверенного в делах Германии в РБ доктора Петера Кольба, соглашение является очень важным для примирения народов: *«На наш взгляд, живущих людей можно примирить только тогда, когда произойдет примирение мертвых в их могилах... Кладбища погибших на войне, которые есть во многих странах мира, по нашему мнению, являются одним из тех мест, которые наилучшим образом призывают людей беречь мир... Если все эти отдельные могилы не привести в порядок, то в дальнейшем еще больше будут распространяться случаи мародерства и продажи военных реликвий, что уже происходит в настоящее время. Мертвые должны служить делу примирения живых над их могилами, а не спекулятивным сделкам»*.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ФИЛОСОФСКИЕ КНИГИ — ОПАСНЫЙ ГРУЗ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Еще не забылась история, когда белорусские власти задержали гражданина США, раввина Велвела Табака. Тогда потребовалось вмешательство американского посла, чтобы г-на Табака отпустили. Все это время он находился в Минске, под подпиской о невыезде, а 9 апреля, наконец, начался судебный процесс. Велвел Табак обвиняется в покушении на контрабанду.

Напомним, что г-н Табак был задержан в аэропорту «Минск-2» 28 января этого года. Велвел Табак обвиняется на основании того, что в апреле прошедшего года пытался вывезти из Беларуси четыре книги на древнееврейском языке, изданные до 1930 года. Несмотря на то, что они не входят в списки историко-культурных ценностей, дело было доведено до суда. 75-я статья Уголовного кодекса, по которой обвиняется Велвел Табак, предусматривает широкий спектр наказаний — от штрафа до 8 лет лишения свободы с конфискацией имущества.

В интервью «БДГ» г-н ТАБАК изложил свою версию этой запутанной истории с книгами.

— Эти книги мне подарил несколько лет назад один старый еврей из Минска. Это не манускрипты, как утверждали белорусские государственные СМИ, а именно книги, изданные типографским способом в Западной Европе. Это чисто философские книги по иудаизму. Их могут читать далеко не все, кто понимает язык. Кстати, эти книги написаны не на современном иврите, а на древнееврейском языке, который ближе всего к арамейскому. Сегодня он используется как язык ученых.

Я приезжал в Минск по делам в марте прошлого года. Тогда же решил забрать подаренные мне книги. Понятно, что мне даже не пришло в голову их прятать, они лежали в чемодане вместе с остальными вещами. Я спокойно предъявил книги таможенникам, перевел их названия и годы издания. А они мне сказали, что по белорусским законам книги, изданные до 1930 года, автоматически считаются имуществом государства, даже если они принадлежат частному лицу. Таможенники составили протокол и разрешили мне продолжить поездку.

Однако я решил подождать с отъездом. Вернулся в Минск и встретился с министром культуры Сосновским и одним из его заместителей, который пообещал заняться этим вопросом и выразил надежду, что когда я приеду в следующий раз, смогу получить разрешение на вывоз книг.

Я уехал из Беларуси на следующий день, меня отпустили без проблем. Однако когда в конце января я вернулся, меня задержали прямо в аэропорту. На вопрос, почему меня не задержали в прошлый раз, когда я пытался вывезти книги, мне ответили, что тогда я скрылся. Недавно один мой знакомый, когда его вызвали на допрос, задал следователю тот же вопрос. И получил ответ: дескать, когда Табак уезжал, книги были только отправлены на экспертизу, и потому оснований для задержания тогда не было.

— *В чем вас сейчас обвиняют?*

— Сейчас уже непонятно, в чем обвиняют. Сначала в документе о моем задержании было написано, что я обвиняюсь в попытке вывоза книг, которые являются культурными ценностями Республики Беларусь. Однако мой адвокат доказал, что эти книги по закону не являются культурной ценностью, поскольку они не прошли необходимую для этого экспертизу. К тому же книги не входят в список культурных ценностей, охраняемых государством. В связи с этим мой адвокат подал соответствующее ходатайство, но ответ получил невнятный. Они согласились, что книги по закону не являются культурной ценностью и имуществом государства, но в то же время написали, что, кроме закона, есть разные ведомственные акты, декреты (правда, не уточнили, какие именно). По нынешней версии книги, которые я пытался вывезти, — уже не культурная ценность, а историко-культурное наследие народа Беларуси. Следователи согласились, что есть «дырка» в законодательстве и есть предмет для спора. Мы изучили все существующие ведомственные акты по этому вопросу. И выяснили, что мои книги под них не подпадают. По мнению моего адвоката, на сегодняшний день и по закону, и по ведомственным актам меня обязаны не только отпустить, но и вернуть мне эти книги и разрешить вывезти их отсюда. Возможно, следственные органы уже начали процесс, чтобы в дальнейшем эти книги считались имуществом государства и культурной ценностью. Но все равно — когда я пытался их вывезти, они таковыми не являлись.

Слушание дела 9 апреля фактически не началось. В самом начале заседания выяснилось, что копию обвинительного заключения Велвел Табак вовремя не получил. Кроме того, в суд почему-то не явился переводчик, присутствовали не все свидетели. По этим причинам заседание перенесено на 21 апреля.

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИИ

ЧЕРЕЗ ОЧИЩЕНИЕ — В ТРЕТЬЕ ТЫСЯЧЕЛЕТИЕ

Вероника ЧЕРКАСОВА

Тема состоявшейся 7 апреля пресс-конференции привлекла внимание самых разных специалистов в области экологии. По их мнению, идея акции «Беларусь — чистая земля» могла бы стать для страны объединяющей, с которой государство вошло бы в третье тысячелетие.

По сравнению с 1991-1992 годами, периодом относительно стабильной работы нашей экономики, выброс в атмосферу вредных веществ сократился в три раза, на столько же уменьшились сбросы сточных вод.

По инициативе Министерства жилищно-коммунального хозяйства разработан и внесен в правительство проект закона «Об обеспечении населения чистой водой». Кроме того, разработана программа первоочередных мер по обеспечению населения чистой водой, в которой предусмотрен ряд конкретных мер по развитию использования артезианских вод для снабжения чистой водой всех населенных пунктов.

Еще одна проблема наших городов — захоронение твердых бытовых отходов. Уже два года в Лиде идет эксперимент по раздельному сбору таких отходов с использованием современного немецкого оборудования. Предполагается распространить данный метод и в других регионах. К этому вопросу непосредственно примыкает проблема строительства полигонов для захоронения твердых бытовых отходов и заводов по их обработке. Сегодня по стране в год собирается около 10 млн кубических метров твердых бытовых отходов, и лишь 4% этого количества обрабатывается на Минском мусороперерабатывающем заводе. Между тем около 700 гектаров земель занято под складирование. Чтобы избавиться от этих залежей, необходимо построить новые заводы в Борисове и Гомеле, аналогичные предприятия проектируются в Витебске и Гродно. Ввод их в эксплуатацию тормозится из-за высокой стоимости подобного рода предприятий (только под строительство борисовского завода на этот год выделено BLR 60 млрд).

Естественно, что в Беларуси разговор на экологические темы не обходится без обсуждения проблем территорий, загрязненных в результате аварии на Чернобыльской АЭС. На чернобыльскую программу в этом году выделено более BLR 10 трлн, что составляет более 9% республиканского бюджета. Половина этой суммы уйдет на социальные льготы и выплаты; BLR 3,8 трлн — на строительство жилья для переселенцев и иные нужды капитального строительства, в том числе 30% — на создание приемлемых условий жизни на загрязненных территориях. В первую очередь здесь предусмотрена газификация — это едва ли не основная проблема пострадавших районов.

Не прекращаются работы и на отселенных территориях. 496 населенных пунктов уже полностью освобождены от жителей, 170 деревень захоронено. На реализацию всей чернобыльской программы уйдет пять лет, но для этого нужны огромные деньги, взять которые пока неоткуда.

КОММЕНТАРИЙ

ВЫБОР НА ПРЕДМЕТ ВЫБОРОВ

Юрий ДРАКОХРУСТ

В конце минувшей недели многие ждали заявления о том, что белорусские власти готовы пойти на парламентские выборы. Но заявления не прозвучало. Главное, впрочем, не в том, что сенсация не состоялась. Главное — в том, что сам факт участия в выборах политические силы оценивают неоднозначно.

«Оппозиции следует добиваться проведения выборов в Палату представителей и участвовать в них» — этот тезис сейчас оспаривается всеми партиями Беларуси. Некоторое время назад они приняли даже специальное заявление о том, что если выборы состоятся, они в них участвовать не будут. Самую жесткую позицию занимает в этом вопросе БНФ. Фронт объявил, что пока у власти в Беларуси находится Александр Лукашенко, любые выборы (и парламентские, и президентские) — бесполезны и вредны.

Вредны, во-первых, потому, что в существующих условиях будут сплошным надувательством: к общенациональным СМИ оппозицию не допустят, государственные газеты и телевидение будут поливать неугодных властям кандидатов грязью, сам процесс голосования будет сопровождаться масштабными фальсификациями. Так что воля народа окажется существенно искажена. Какие могут быть выборы, когда неугодным газетам затыкают рот, когда людей десятками избивают, штрафуют, сажают в тюрьмы?.. Зачем подыгрывать диктатуре, помогать ей делать вид, что она вовсе не диктатура, а демократия?..

Во-вторых, даже если все кресла в Овальном зале займут противники Лукашенко, они ничего не смогут сделать. Конституция 1996 года лишает парламент каких бы то ни было властных полномочий — президент может управлять страной декретами, вообще забыв о существовании законодателей.

И наконец, в-третьих. Прогнозы Лукашенко, что мировое сообщество в конце концов признает постреферендумные реалии, не оправдались. Обе палаты фактически невыездные, страна попала в жесткую международную изоляцию, демократические страны признают единственной легитимной законодательной властью Беларуси разогнанный Верховный Совет. Согласиться участвовать в выборах в палату — своими руками потушить «огонь легитимности», признать законность конституционного переворота, совершенного осенью 1996 года, легитимизировать режим.

Сторонникам подобной точки зрения их аргументы кажутся неопровержимыми. Но так ли это на самом деле?

Для начала обратимся к контраргументам исторического характера. 10 лет назад в Литве «Саюдис» собирал многотысячные митинги, лидеры движения открыто говорили о том, что Литва оккупирована СССР, и вели борьбу за независимость. Следует добавить, что демократические страны никогда не признавали аннексию Советским Союзом балтийских государств. И вот объявляются выборы в парламент. Впрочем, в какой парламент? В Верховный Совет ЛССР, орган регионального самоуправления советской провинции. Это с точки зрения Конституции СССР. А с точки зрения «Саюдиса» — в бессильный придаток имперской администрации, в ширму, призванную легитимизировать оккупацию. А какие полномочия были у этого самого ВС ЛССР? Да никаких. Для тех, кто забыл, напомним, что действовала 6 статья Конституции, что вся власть была у компартийной «вертикали», которая являлась не такой уж беззубой и беспомощной, как это, возможно, кажется сейчас.

И как же в этой ситуации поступил «Саюдис»? Наверное, он заявил, что ширмой для оккупантов служить отказывается, что до тех пор, пока Литва не будет свободной, ни в каких выборах участвовать не будет. Наверное, лидеры «Саюдиса» поехали в Страсбург, Брюссель и Вашингтон уговаривать тамошних политиков ни в коем случае не признавать легитимность марионеточного образования под названием ВС ЛССР? «Саюдис» ведь поддерживали сотни тысяч литовцев, так зачем же лидерам движения было мараться о «социалистическую демократию»?..



Но мы-то знаем, что все происходило с точностью до наоборот. Политики «Саюдиса» и выдвигались, и боролись за мандаты. И не только в ВС ЛССР, но и на съезд Советов СССР, пробивались в самое, можно сказать, «имперское логово».

Что ж они так-то оскоромились? Ведь участвуя в этих несвободных выборах в не-парламенты, они тем самым признавали легитимность и оккупации, и коммунистического всевластия? Ответ прост — они были настоящими политиками. Они понимали, что избрание, участие в работе любой, сколь угодно декоративной власти — мощный инструмент для достижения своих политических целей. Так и вышло. Литовская депутация на съезде Советов сыграла огромную роль в распаде тоталитарной империи: именно ВС ЛССР провозгласил независимость Литвы, именно ВС ЛССР, а не, скажем, штаб-квартиру «Саюдиса», бросились защищать литовцы в страшную ночь 13 января 1991 года. ВС ЛССР был по закону и по политическому обычаю бессильным?«Саюдис» сделал его сильным. ВС ЛССР был ширмой господства оккупантов? «Саюдис» сделал его инструментом освобождения.

А как у лидеров «Саюдиса» сочеталось участие в выборах и непризнание господства Москвы, как они объясняли эту «накладочку» оппонентам и избирателям? А очень просто: «Политика есть политика, идем на выборы, чтобы защитить свой народ, чтобы достичь своих целей».

Но Запад, наверное, после выборов в ВС ЛССР с участием «Саюдиса» признал легитимность советского правления в Литве? Отчасти да. Раньше нога иностранного дипломата и не ступала на землю балтийских республик СССР, после выборов стали ездить. Встречаться с лидерами «Саюдиса».

Впрочем, можно и не за границу обратиться за примерами. В 1989-1990 годах БНФ принимал весьма активное участие и в союзных, и в белорусских выборах. Сейчас фронт заявляет, что Беларусь оккупирована Россией. Не будем даже возражать на этот весьма спорный тезис, спросим лишь: «А что, в 1989-1990 годах Беларусь была независимым государством?». Власть Лукашенко нелегитимна. А власть коммунистов была более легитимной? Ведь и БНР разогнали, и Куропаты устроили именно они... Сейчас выборы будут несвободными? Можно подумать, что тогда они были свободными. Так почему же тогда участвовать в выборах было можно, а сейчас это — пособничество режиму и Москве?..

Перейдем теперь к аргументам логического характера. В выборах участвовать нельзя, пока правит Лукашенко! Ну а как «пока» станет «потом»? Питая глубокое уважение к мужественным участникам массовых акций, заметим все же, что сами по себе массовые акции, «уличная демократия» не приводят к смене власти, что, кстати, прекрасно понимали лидеры «Саюдиса» в конце 80-х. Работа по «просвещению масс», несмотря на всю ее важность, также не есть «золотой ключик».

И складывается впечатление, что белорусские политики, декларируя свой «отзовизм», на самом деле главные упования возлагают на некоего «Бога из машины», который чудесным образом на блюдечке принесет желаемое. Поэтому и непризнанию референдума со стороны Запада придается такое колоссальное значение. А вдруг президент прав, и монстр-НАТО действительно набросится на нашу синеокую Беларусь и принесет избавление от тирании?.. Или, может, россияне, проникнувшись сочувствием к нашим нуждам, преподадут «урок демократии», а потом быстренько уйдут, передав власть тем, кто ее заслуживает?.. «Возможен ведь и дворцовый переворот», — сказал автору этих строк один из руководителей фронта. Да! «Виктор Шейман — надежда белорусской демократии» — это звучит гордо.

Верно замечено, что выборы — это еще не демократия. Демократия предполагает наличие соответствующей гражданской инфраструктуры: свободной прессы, разделения властей, независимого суда и многого другого. Однако заметим, что без выборов, без мнения народа со всеми его недостатками, демократии тоже нет. И, кроме того, достижение этой самой совершенной демократии происходит через демократию несовершенную. И поэтому когда западные политики, не признающие легитимность референдума, узнают, что белорусская оппозиция не хочет участвовать в выборах, они пожимают плечами и задают вопрос: «А как же эти люди собираются ограничить или вовсе устранить нынешнюю власть, которая им так не нравится?».

Участие в выборах — обычный и необходимый элемент политической борьбы, не отменяющий прочие. Объяснить избирателям, как его использование сочетается с непризнанием легитимности существующей политической системы, — задачка для первоклассника политической школы, эти объяснения белорусские партии могут найти, обратившись к собственному опыту 8-10-летней давности. Другое дело, что тогда придется покинуть место подле уютного очага, где тлеет «огонь легитимности». Придется думать, как вести предвыборную кампанию, как бороться с фальсификацией выборов, привлекая к этой борьбе и Запад, и Россию. Придется думать, какие слова сказать, чтобы в правду политиков поверили не только их соратники, но и избиратели. Придется думать о том, что делать в парламенте, как использовать свое присутствие там для достижения политических целей. Вообще придется думать, как бы утомительно это ни было.

13 апреля 1998 года № 27 (458)

ЛАТВИЯ

МОСКВА ПЕРЕХОДИТ К ВОСПИТАТЕЛЬНЫМ МЕРАМ

Вячеслав МАРКЕВИЧ

Экономические санкции против Латвии со стороны России не стали неожиданностью: в течение последнего месяца напряженность во взаимоотношениях двух государств росла. Выдержит ли Рига предстоящую блокаду и какие потери понесет российская экономика — это, пожалуй, наиболее активно обсуждаемые в московских и рижских политических кругах вопросы.

Возможность введения экономических санкций начала изучаться в Москве сразу же после разгона пенсионеров в Риге (3 марта). Правда, в тот момент больше говорили о сорвавшемся визите в Латвию представителей Госдумы, об отложенной поездке в Москву президента Латвии Гунтиса Улманиса и о прекращении переговоров, связанных с проектом договора о границе России и Латвии. Возможно, этими рассуждениями все бы и кончилось, получи Москва внятные извинения от рижских властей и уведомление о наказании виновных. Но Рига настаивала на том, что действия полиции были совершенно законны. В ответ на это в Москве начали прорабатывать варианты «воздействия». Никакие конкретные проекты, правда, не оглашались, но всем было ясно, что наказанием послужит сокращение транзита нефти через латвийскую территорию. Последующие после разгона пенсионеров события (шествие бывших легионеров СС, взрывы у рижской синагоги и российского посольства) подлили масла в огонь и утвердили право России на введение санкций против Латвии.

Ущерб, который может понести латвийский бюджет от санкций, очевиден: около трети доходов в государственную казну поступает именно за счет транзита российской нефти. Кроме того, многие статьи латвийского импорта непосредственно связаны с Россией. Например, газ Латвия покупает только у РФ (по причине удобства транспортировки и более низких цен на него в сравнении с норвежским газом, который латвийское руководство грозилось закупать в случае уменьшения поставок из России).

Нельзя, впрочем, считать, что от введения экономических санкций пострадает лишь латвийская сторона. Как заявляют представители ряда крупных российских компаний, Латвия является одной из немногих республик СССР, которые платят за поставляемые ресурсы «живыми» деньгами и, что немаловажно, вовремя. Поэтому для РАО «Газпром» и РАО «ЕЭС России», основных поставщиков российского газа и электроэнергии, дело принимает нежелательный оборот. Главный же удар от введения санкций примут на себя НК ЛУКОЙЛ и ОНАКО, которые являются основными экспортерами нефти в страны Западной Европы через латвийский порт Вентспилс, его модернизация была завершена незадолго до обострения российско-латвийского «похолодания». Кстати, некоторые эксперты убеждены, что одна из причин этого «похолодания» непосредственно связана с модернизацией порта: выделив значительные средства, латвийское правительство решило компенсировать затраты путем увеличения ставок на транзит нефти. Естественно, такой поворот дела затрагивает интересы российских поставщиков, тем более, что все нефтяные компании понесли ощутимые потери от снижения мировых цен на нефть. По сути, возникшая конфликтная ситуация как раз и является политическим отголоском обвала нефтяных цен.

Если отталкиваться от этой последней точки зрения, то все происходящее является обыкновенной экономической интригой. Прочие события — лишь повод для введения экономических санкций (России в любом случае пришлось бы сокращать нефтяные поставки). Как правило, экономический кризис влечет за собой и политический. Таким образом, введение эмбарго — это своего рода попытка Москвы подчинить Ригу своему диктату. Чем обернется этот нажим в политическом плане — сказать сложно, экономические же последствия российского эмбарго начинают сказываться. По заявлению латвийского министерства экономики, ущерб от введения экономических санкций может составить 150 млн латов. Сложившаяся ситуация начинает отражаться и на внутрилатвийской политической расстановке сил: 8 апреля подали в отставку пять членов кабинета министров, еще раньше были отстранены от должностей начальник государственной полиции и секретарь МВД Латвии.

Что же касается мирового сообщества, то оно хотя и сохраняет нейтралитет, можно утверждать, что симпатии все же на стороне России. В той или иной форме, имевшие место в Риге события были осуждены представителями ряда европейских стран и США. Министр иностранных дел Италии, находящийся в Москве с официальным визитом, заявил, что разгул терроризма и дискриминация русских в Латвии могут обернуться тем, что стране будет закрыта дорога в ЕС. Подлил масла в огонь и верховный комиссар ОБСЕ по делам национальных меньшинств Макс ван дер Стул, который посетил страну неделю назад. Реакция комиссара была жесткой: если Латвия не выполнит большинство рекомендаций ОБСЕ, касающихся вопросов о языке и гражданстве, республике будет грозить международная изоляция. Похоже, что санкции со стороны России и столь твердая позиция представителя ОБСЕ сыграли свою роль: по сообщению МИД Латвии, парламентом страны рассматривается закон о гражданстве, в который будут внесены существенные изменения. Скорее всего, эта информация достигла российской делегации в комиссии по правам человека в Женеве, поскольку она решила не настаивать на принятии резолюции о положении меньшинств в Латвии. Представитель российской делегации выразил надежду, что это будет расценено латвийской стороной как жест доброй воли. Жест, требующий достойной реакции.

ЮБИЛЕИ

НОВЫЙ ЧЕРНОМЫРДИН

Отдел информации «БДГ»

9 апреля штаб-квартира партии «Наш дом — Россия» стала местом сбора всей российской элиты. Поздравить экс-премьера с 60-летием посчитали необходимым абсолютно все, имеющие «доступ к телу». В свой новый возраст Виктор Черномырдин вступил, как известно, в новом качестве — как один из самых серьезных претендентов на пост президента России.

За пять лет, что правительство страны возглавлял Черномырдин, о нем говорили разное. То казалось, что он вот-вот будет отправлен в отставку, то его популярность стремительно возрастала.

Влияние Черномырдина в последнее время усилилось не столько из-за его собственных усилий, сколько из-за ошибок молодой команды. *Чубайс* стал персональным лоббистом группы ОНЭКСИМ, чем сделал главную ошибку. Финансисты многое прощали ему, но не смогли простить, когда он все яйца начал класть в корзину Потанина. Лишив своей поддержки Чубайса, многие банкиры начали поддерживать именно Черномырдина.

У Черномырдина есть «партия власти» — НДР. За два года своего существования она превратилась из «партии Садового кольца» в зародыш настоящей большой партии. Во всех регионах страны действуют отделения НДР, в руках НДР сосредоточены немалые ресурсы — люди, СМИ, деньги.

Чтобы понять отношения Черномырдина с Кремлем, следует учитывать важный фактор российской политики — фактор семьи президента. В понятие «семья» входят не только жена, дети и внуки — это все, кто играет с президентом в теннис, дружит с родственниками, пьет чай с супругой... Черномырдин — не член семьи. Никто не может упрекнуть премьера в том, что он когда бы то ни было был фаворитом, хотя с истинными фаворитами умел найти общий язык.

Приблизительно за год до отставки Виктор Степанович с методичностью танка начал подминать под себя все, что может сработать на него в 2000 году, обеспечивая мощную методическую и пропагандистскую базу.

Через близкий к Черномырдину «ИМПЕРИАЛ» есть возможность контролировать журнал «Профиль». Через концерн «Газпром» — газеты «Труд», «Рабочая трибуна», «Сельская жизнь», частично (через МЕНАТЕП) — газету «Дело».

Следует вспомнить и о «черной лошадке» — недавно созданной группе «Газпром-Медиа». Сразу же после объявления о создании холдинга эксперты в один голос заговорили о том, что цель новообразования — привести Виктора Черномырдина к победе на президентских выборах.

Напомним, что на момент создания «Газпром-Медиа» «Газпрому» принадлежали: телерадиокомпания «Прометей» (производит развлекательные телепередачи и документальные фильмы для центральных каналов) — 100%, газета «Рабочая трибуна» — контрольный пакет акций, НТВ — 30% (акции переданы в доверительное управление «Медиа-Мост»), ОРТ — 3%. Кроме того, «Газпром» все это время оказывал значительную поддержку ряду региональных СМИ.

Итак, в 60 лет Виктор Черномырдин отнюдь не собирается на пенсию, но, видимо, с интересом наблюдает за формированием кабинета-преемника. В минувшую пятницу депутаты Госдумы «поздравили» Черномырдина тем, что не утвердили Сергея Кириенко на посту главы нового кабинета.

ЕВРОПА

ИЗУМРУДНЫЙ ОСТРОВ: НОВЫЕ ОСЛОЖНЕНИЯ

Анатолий МИХАЙЛОВ

Конференция по мирному урегулированию в Северной Ирландии, которая длится уже почти два года, на прошлой неделе зашла в тупик. Срыв переговоров в Белфасте может послужить сигналом для экстремистов в обеих общинах (протестанской и католической) к возобновлению террора. Так считает большинство экспертов, наблюдающих за неровной пульсацией процесса урегулирования в Ольстере.

Конференция, в которой участвуют 8 политических партий и премьер-министры Ирландии и Великобритании Берти Ахерн и Энтони Блэр, оказалась на грани провала из-за того, что «Ольстерские унионисты», самая респектабельная партия, опирающаяся на протестантскую общину (представлена в английском парламенте), отвергла проект соглашения по Северной Ирландии. Как только заместитель лидера партии Джон Тэйлор отказался подписывать проект, инициативу «Ольстерских унионистов» поддержали и менее представительные унионистские партии (противники выхода Северной Ирландии из состава Объединенного королевства), принимавшие участие в конференции.

Проект соглашения не устраивает лидеров протестантских партий своим «проирландским» или, как они говорят, «зеленым» (Ирландию называют Изумрудным островом) содержанием. Конкретным же предметом идеологических разногласий между устроителями конференции и унионистами стал раздел документа, в котором идет речь о создании ирландским Севером и Югом совместного административного органа (Всеирландский совет). Предполагается, что Ирландская республика со столицей будет участвовать в делах Ольстера, который, таким образом, оказывается под «совместным управлением» Лондона и Дублина. В конечном счете, как полагают пробритански настроенные протестанты, установление легитимных связей между двумя частями Изумрудного острова приведет к объединению их в одну республику. Логика в таких рассуждениях, конечно, есть: чем большими полномочиями будет обладать совместный орган, тем скорее может состояться объединение.

Между тем в расчете именно на возможное объединение Ирландская республиканская партия (ИРА) провозгласила прекращение огня, а ее политическое крыло в лице партии «Шинн фейн» (опирающейся на католическую общину) село за стол переговоров. Само по себе возобновление переговоров стало возможным благодаря позиции британского премьера Тони Блэра, которые едва ли не сразу после победы на выборах обнародовал их график: дискуссии по североирландскому урегулированию должны начаться в сентябре и завершиться через девять месяцев, в мае 1998 года. Именно Блэр предложил ИРА целый ряд компромиссов, чтобы добиться прекращения огня, и включил «Шинн фейн» в процесс переговоров, в которых до того она не участвовала. Симптоматично, что как только конференция оказалась на грани срыва, Блэр срочно прибыл в Белфаст и уже успел провести серию переговоров с представителями участвующих в них партий и своим ирландским коллегой Берти Ахерн. Как полагает британский премьер, возможность прийти к компромиссу пока не утрачена.



В поисках консенсуса: британский премьер Тони Блэр (слева) и ирландский премьер Берти Ахерн (справа). Фото Рейтер.

СКАНДАЛ

ГОСУДАРСТВО ХОЧЕТ ПОИГРАТЬ В МОНОПОЛИЮ

Андрей МАХОВСКИЙ

В прошлом номере «БДГ» сообщила о том, что в настоящее время в правительстве подготовлен документ, призванный «решить проблемы», связанные с белорусской внешнеэкономической деятельностью. Сегодня мы имеем возможность познакомить своих читателей с этим «образцом» экономической мысли. Понимая, что проект может отличаться от документа в окончательном варианте, делаем это в первую очередь для тех, кто своей жизненной позицией избрал самоуспокоение: дескать, я со своим бизнесом как-то пристроился, авось пронесет. При воинствующих непрофессионалах у власти не пронесет никого!

Итак, первый же пункт проекта декрета президента вполне недвусмысленно гласит: «*Ввести государственную монополию на ввоз на территорию Республики Беларусь и вывоз из Республики Беларусь товаров, согласно перечню, утверждаемому Советом Министров по согласованию с президентом. Ввоз и вывоз указанных товаров осуществляются только государственными организациями, уполномоченными президентом Республики Беларусь. Иным предприятиям, объединениям, учреждениям ввоз и вывоз указанных товаров запрещаются*».

Все остальное содержание документа посвящено мерам, которые будут применяться к его нарушителям. Проект в случае нарушений предусматривает штрафы от 50 до 300 минимальных заработных плат, ликвидацию юридических лиц и лишение их лицензий, привлечение руководителей к административной и уголовной ответственности. Право осуществлять производство по делам о нарушении декрета предлагается предоставить Комитету госконтроля, МВД, налоговым и таможенным органам.

Перечень товаров, ввоз и вывоз которых предполагается ограничить, пока существует лишь в набросках. Однако, как нам удалось выяснить, в него планируется включить все продовольственные товары и такие предметы «роскоши», как импортные сигареты, импортные спиртные напитки, некоторые виды бытовой техники, продукции легкой промышленности и т.п. По идеологии разработчиков, документ призван в первую очередь обеспечить контроль над потребительским рынком республики. Однако нет никаких гарантий, что в список не попадут сырье и материалы, комплектующие и запчасти... Концерн «Белресурсы» ведь и создавался для этих целей, по образу и подобию советского Госснаба.

Цели издания декрета очевидны. В самом общем виде они сформулированы в преамбуле к проекту. Там указывается, что он подготовлен «*в целях обеспечения экономической стабильности государства и реализации права граждан на достойный уровень, включая создание условий для приобретения товаров*». Изданием этого декрета правительство убивает не двух, а сразу много зайцев, обеспечивая при этом почти безоблачное существование «зайчика» отечественного (безусловно, лишь в очерченном государственными границами ареале).

Государственная монополия на экспорт-импорт означает и государственные монопольные цены. Валютный кризис конца февраля - начала марта показал всю важность государственного монопольного контроля над ценами. Несмотря на все ценовые ограничения, рост цен на внутреннем потребительском рынке в эти дни оказался весьма ощутимым, зримо подорвав миф о стабильности белорусской валюты. После окрика президента цены на некоторое время вернулись назад, но репутация белорусского экономического чуда была подмочена элементарным исчезновением большинства номенклатуры товаров (в первую очередь, импортных) с прилавков. Почти во всех крупных и средних продовольственных магазинах ассортимент уменьшился на треть, а в областных и районных центрах вообще исчезли некоторые жизненно важные товары, поставляемые по импорту.

Если декрет будет принят, правительство установит практически безраздельный контроль над ценообразованием. Уже ничто не помешает инфляции прирастать не выше чем на 2% в месяц, как то и установлено прогнозом на 1998 год. Более того, при наличии желания мы сможем победить инфляцию полностью и окончательно и даже время от времени девальвировать ненавистный трудящимся американский доллар. Гражданам же будут созданы все условия для приобретения товаров (по официально утвержденному перечню), цены на которые будут полностью контролироваться государством. Правда, ассортимент «схлопнется» до уровня конца 80-х — начала 90-х годов. И следующим шагом буквально через несколько месяцев станет введение талонов, купонов и прочих «сертификатов», дающих право на покупку импортных и большинство отечественных товаров. Поэтому социальный эффект, на который рассчитывают разработчики нового декрета, очень быстро исчезнет.

Граждане — народ, как правило, недисциплинированный и в отличие от руководителей госпредприятий экономическую стабильность все время норовит «подорвать». Если цены на потребительские товары оказываются слишком уж «стабильными» (как это получилось с отечественным продовольствием), то граждане захотят покупать их чересчур много. Для перепродажи в той же России. А это значит, что спрос опять не впишется в квоты отечественных производителей для поставок на внутренний рынок. Что, опять же, не решает проблему пустых прилавков. Видимо с тем, чтобы ограничить покупательную активность населения, неизбежную в условиях «ценовой стабильности», декрет предусматривает, что ввоз и вывоз товаров будет осуществляться по «*квотам, установленным Советом Министров*». С той же целью облисполкомам и Минскому горисполкому предоставлено право «*устанавливать предельные нормы отпуска товаров*», а это уже один шаг от незабытых народом «простыней» — талонов на муку, крупу, трусы, носки, сигареты и т.п.

Квотирование имеет и еще одно, по мнению разработчиков, преимущество перед нынешним почти бесконтрольным импортом. В минувшем номере «БДГ» уже писала об источниках покрытия отрицательного сальдо торгового баланса, использовавшихся в прошлом году. В нынешнем году возможности для финансирования внешнеторгового дефицита куда более ограниченны. Уменьшается значение профицита услуг, сокращаются валютные запасы Национального банка, все труднее удается добиваться получения товарных или денежных кредитов. В этих условиях проблема сокращения внешнеторгового дефицита становится все более насущной и актуальной.

Импорт потребительских товаров составляет сейчас около 15% от общего объема импорта. Это, конечно, совсем не много, но если на кон поставлено положительное сальдо торгового бавланса, то даже 15% могут сыграть важную роль. Если вовсе отказаться от закупки за рубежом потребительских товаров, то отрицательное сальдо внешней торговли вполне может стать положительным. Главное, что не нужно думать над сложными и трудоемкими программами импортозамещения. Достаточно установить соответствующие квоты, и все проблемы с сальдо решатся, по мнению авторов документа, сами по себе. Ну, не предусмотрят, к примеру, в списке товаров, ввозимых в страну, импортную зубную пасту. И какой-нибудь N-ский химзавод завалит прилавки всей страны отечественным «аналогом». Вот и обеспечено отечественное предприятие заказами, на которые бы даже рассчитывать не могло в условиях конкуренции. Однако сработает эта схема только, если плотно закрыть границу с Россией и ввести в Уголовный кодекс расстрельную статью за спекуляцию импортными товарами.

Помимо защиты потребителей, эта мера, как утверждается, окажет самое благоприятное действие на финансовое состояние производителей. Сейчас, к примеру, правительство вынуждено изобретать хитроумные пути оздоровления сельского хозяйства. Но ведь если на рынке будут наличествовать продукты, произведенные исключительно в отечественных колхозах и совхозах, то проблема сбыта отечественной продукции по многой номенклатуре успешно решится: граждане будут покупать то, что есть на прилавках. Зачем белорусам «Сникерс»? Абсолютно ни к чему! Родная «Аленка» ничем не хуже... Напомним только, что поставки на внутренний рынок для большинства отечественных предприятий из-за введенного ограничения цен просто убыточны. Потому придуманный сценарий только усугубит их финансовое положение. И еще. Только благодаря конкуренции в последние годы к белорусским «Аленкам» добавились всяческие «Встречи», «Вдохновения» и т.д., что позволило хоть как-то выходить на внешние рынки и зарабатывать для страны и себя валюту.

Одновременно, как утверждается, сама собой решится и проблема дефицита отдельных, социально значимых товаров. Сейчас, пользуясь разницей в ценах, кое-кто вывозит эти товары в сопредельную Россию. Органы правопорядка, конечно, пресекают попытки «подорвать» таким образом отечественную экономику, но по-настоящему действенных рычагов борьбы с несанкционированным вывозом продовольствия у них нет. Декрет же может дать в руки правоохранительных и контролирующих органов вполне действенное оружие. Причем эти меры воздействия будут распространяться не только на юридических лиц, но и на предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица. Документ устанавливает, что вывоз товаров сверх установленных норм «*допускается при условии оплаты сбора в размере двукратной стоимости вывозимых товаров*». Комментировать эту убежденность вообще не будем, страшилки про несунов пусть печатает «Народная газета» или «Советская Белоруссия», поскольку борьба с вывозом товаров не имеет никакого экономического смысла, а несет на себе лишь политическую и идеологическую нагрузку. Уже давно жители Гродно и Бреста вывозят продукты из Польши, а не наоборот. Перебои с мясом возникают из-за того, что простаивают мясокомбинаты, а не потому что граждане торгуют им в Смоленске.

Последствия принятия подобного декрета почти столь же очевидны, как и его цели, потребитель ощутит их практически сразу — угроза наступления глобального дефицита. Лукашенковский электорат может быть счастлив: как при социализме, все будут равны всем. Все будут иметь возможность покупать относительно дешевые, преимущественно отечественные продукты, и все одинаково будут выстаивать в очередях, чтобы купить хоть что-нибудь. Инфляция цен в экономике рыночного социализма будет побеждена, как была побеждена когда-то в социалистической экономике. Вместо роста цен мы будем иметь дефицит товаров, но к этому президентский электорат привычен, и угрозы социально-экономической стабильности можно не бояться.

Следующее следствие — окончательное разрушение негосударственного сектора экономики. Поскольку экономическая система мира сегодня характеризуется как открытая и ориентированная вовне, то декрет о введении в Беларуси государственной монополии на внешнеэкономическую деятельность адекватен декрету о национализации всех частных предприятий.

И третье последствие декрета касается непосредственно Александра Лукашенко. Новый декрет ставит окончательный крест на Союзе России и Беларуси и дает в руки противников белорусского президента такой козырь, который похоронит шансы белорусского лидера стать лидером общесоюзным.

Когда появится этот документ и в каком виде он появится, пока неясно. Как нам удалось выяснить в Совете Министров, на его окончательное согласование потребуется две-три недели. Той же точки зрения придерживаются и представители администрации. По словам начальника правового управления Администрации президента, *экономические интересы республики слишком важное дело, чтобы торопиться с принятием декрета об их защите*. Согласно неофициальной информации проект будет подписан уже на нынешней неделе, а в течение последующих нескольких недель будут лишь согласовываться перечень товаров и размеры квот по ним.

Не исключено, что данный декрет не будет подписан вообще. По крайней мере, по нашей информации, в руководстве правительства и министерствах он встретил достаточно серьезное противодействие. Впрочем, показателен сам факт появления подобного документа: воинствующие непрофессионалы не знают, как противостоять причинам экономического коллапса, зато готовы на любые меры в стремлении снивелировать последствия. А если какие-то обстоятельства их в подобном стремлении смущают (типа ведущихся переговоров о вступлении во Всемирную торговую организацию), то и тут выход найден. Проектом предусмотрено, что декрет будет временным.

СОТРУДНИЧЕСТВО

ТАЙВАНЬ-БЕЛАРУСЬ: БИЗНЕС ДОЛЖЕН ОБРЕСТИ ЧЕЛОВЕЧЕСКОЕ ЛИЦО

Светлана САБИЛО

9 апреля Международный фонд экономического и культурного сотрудничества между Минском и Тайбэем (фонд ТайМин), Тайбэйская торгово-экономическая миссия в Минске, представители НИИ промышленных технологий (ITRI) из Синчу, Берлина и Москвы провели в Минском международном образовательном центре семинар о возможностях научно-технического сотрудничества и основных направлениях работы ITRI.

Как сообщил глава Тайбэйской торгово-экономической миссии в Минске Туан Пей-Лунг, торговые отношения между Тайванем и Беларусью по сравнению с Россией и Украиной не слишком развиты, но рост идет очень быстро. Если в 1995 г. товарооборот между Тайванем и РБ составил $5 млн, то в 1996 — $16 млн, а в 1997 — $28 млн. Этот темп самый высокий среди стран СНГ. Особенность торговых отношений состоит еще и в том, что Тайвань больше импортирует из РБ, чем экспортирует. Другими словами, торговля развивается в пользу Беларуси. Кстати товарооборот Китая и Тайваня составляет $24 млрд.

Несмотря на то, что потенциал экономического взаимодействия высок, бизнесмены Тайваня и Беларуси еще очень мало знают друг о друге. Жесткий режим въезда жителей этого острова в Беларусь осложняет сотрудничество. «*Сегодня это одна из основных проблем в развитии дальнейших отношений,* — полагает г-н Туан Пей-Лунг. — *Каждый раз, когда я встречаюсь с вашими официальными лицами, они меня просят: пожалуйста, скажите вашим бизнесменам, чтобы они приезжали в Беларусь с инвестициями. Мы бы хотели, но при таких условиях не можем. Нам нужно снять эту проблему, и я надесь, что ваше правительство изменит свою позицию*».

По словам вице-президента фонда ТайМин Александра Чеботаревского, подобный семинар для представителей научно-исследовательских центров Беларуси еще не проводился. В ходе него дана ознакомительная информация о Тайване, ITRI, возможностях совместных исследований и разработок, трансфере технологий, обмене опытом. В дальнейшем семинары станут специализированными, т.е. отраслевыми. «*Мы рассчитываем, что сегодняшнее событие даст импульс развитию дальнейших контактов*», — отметил г-н Чеботаревский.

СПРАВКА «БДГ».
Фонд ТайМин — международная неправительственная общественная организация, создана в 1995 г. Объединяет около 200 индивидуальных членов и более 10 организаций. Будучи некоммерческой и бесприбыльной организацией, осуществляет свою деятельность в области экономики и финансов, образования, науки и технологий, искусства и культуры, спорта, туризма, гуманитарных контактов. В составе исполнительной дирекции фонда действуют центры передовых технологий, изящных искусств, а также информационный центр и бизнес-центры.

Было объявлено, что в конце марта с.г. фонд ТайМин завершил перевод на русский язык справочника «Делайте бизнес с Тайванем» и готовит его к изданию. В справочнике будут содержаться сведения об организации исследований на Тайване, системе научно-технологических парков, законодательстве, регулирующем внешнеэкономическую деятельность и обеспечивающем защиту интеллектуальной собственности, а также другая информация.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ

СЧАСТЛИВО ОСТАВАТЬСЯ!

Отдел информации «БДГ»

Во многих странах люди причину всех экономических неурядиц видят в «диктате МВФ». Беларусь от этого диктата свободна. Свободна настолько, что фонд в конце прошлой недели снизил уровень своего представительства в Беларуси.

В пресс-релизе, распространенном минским офисом фонда в минувший четверг, сообщается, что 1 июля 1998 года старший постоянный представитель МВФ в Беларуси Ричард Хаас возвращается в Вашингтон, после чего будет выполнять в фонде другие обязанности. С 1 июля старший постоянный представитель МВФ в Литве Адалберт Кнобл будет отвечать как за Литву, так и за Беларусь. В минском офисе для выполнения технических функций остается помощник постоянного представителя Юлия Лыскова.

Г-н Хаас еще месяц назад заявил на пресс-конференции, что для фонда слишком дорого содержать постоянного представителя в стране, экономическая политика которой не поддерживается МВФ. Имеется и еще один мотив решения, принятого этой международной финансовой организацией в отношении Беларуси: есть крайняя необходимость в высокопрофессиональных специалистах, к советам которых готовы прислушиваться в странах, охваченных мировым финансовым кризисом.

Фонд начал свою работу в Беларуси 2 октября 1992 года. В 1992-1995 годах Беларусь получила от фонда две транши кредита STF на общую сумму $199,7 млн. В сентябре 1995 года было принято решение о выделении 5-ю траншами кредита stand-by на общую сумму $300 млн. Однако получена была только первая транша — $70 млн. Приехавшая миссия МВФ убедилась, что политика правительства и Национального банка пошла вразрез с программой, согласованной с фондом, и дальнейшее финансирование было прекращено.

От бесплодных увещеваний теперь фонд перешел к решительным действиям, снизив уровень своего представительства на родине «белорусского чуда». Впрочем, остается представитель фонда в Литве г-н Кнобл, который не оставит Беларусь своим вниманием. Как стало известно «БДГ», на днях он приезжает в Минск, где будет представлен в правительстве и Нацбанке как будущий новый постоянный представитель МВФ в Беларуси по совместительству. Кроме того, в мае в Минск прибывает очередная миссия фонда для консультаций в рамках 4-й статьи устава МВФ.

На просьбу прокомментировать решение МВФ пресс-секретарь правительства Дмитрий Малиновский ответил: «*Нет комментариев*». Другие правительственные чиновники также хранят молчание.

Научный сотрудник НИСЭПИ экономист Леонид Злотников в интервью «БДГ» напомнил, что белорусское правительство систематически не выполняло обязательства, которые брало перед международными финансовыми организациями. Так, меморандум, подписанный летом 1996 года правительством и Всемирным банком, предусматривал либерализацию валютного курса. Этого сделано не было, что и привело, по мнению г-на Злотникова, к драматическому падению курса национальной валюты в марте 1998 года. Леонид Злотников считает, что валютный кризис стал последним доводом, побудившим МВФ отозвать своего постоянного представителя из Беларуси.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

«ПРИОРБАНК»: ВЗГЛЯД ИЗНУТРИ

Дмитрий МАШАРА

Две недели назад корреспондент «БДГ» побывал на общем собрании акционеров «Приорбанка» — наблюдательный совет и правление отчитались перед акционерами о работе за прошедший год. Вновь избранный наблюдательный совет утвердил и новый орган управления банком — совет директоров, образованный взамен упраздненного правления. Поскольку руководитель «Приора» Сергей Костюченко считает самой важной особенностью банка наличие сильной группы менеджеров и главенство принципа командной работы над принципом индивидуального мастерства, корр. «БДГ» провел два дня в центральном офисе банка, беседуя с членами совета директоров.

В состав высшего менеджмента банка сегодня входят: Сергей Костюченко, председатель совета директоров, президент банка, первые вице-президенты Людмила Никанорова и Сергей Шишов, старшие вице-президенты Геннадий Зиновкин, Валентин Трещев, Виктор Марковский и Игорь Волох, а также директор головного филиала по Минску и Минской области Лариса Бабец. После бесед с ними и получилось своеобразное коллективное интервью.

СПРАВКА «БДГ».

Собственный капитал «Приорбанка» составил на 1 апреля BLR 635,0 млрд, увеличившись за три месяца 1998 г. более чем в 1,5 раза, что на 13% превышает темпы роста за аналогичный период 1997 г.

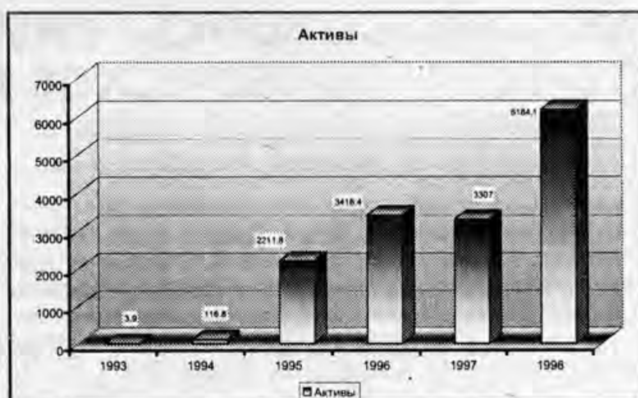
Чистые активы «Приорбанка» с 1 января по 1 апреля 1998 г. увеличились на 16,2% и составили на 1 апреля BLR 7 387,5 млрд. Вложения банка в государственные ценные бумаги составляют 8,1% от суммы активов. На 1 апреля эта сумма составляла BLR 598 млрд.

Объем кредитов народному хозяйству вырос с начала года на 20% и составил на 1 апреля BLR 2585,7 млрд, причем инвалютная составляющая увеличилась на 27,9% и достигла к 1 апреля 37,9% от общей суммы кредитов народному хозяйству.

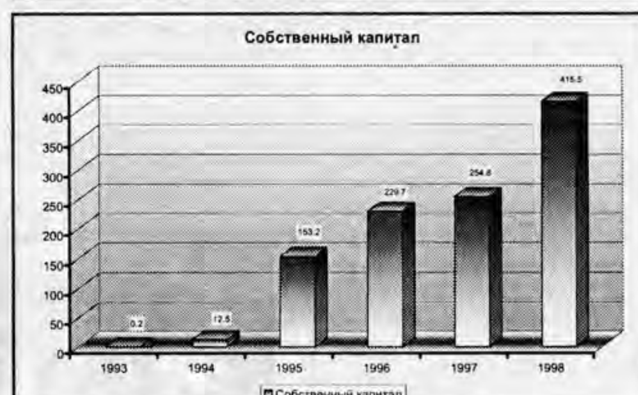
За последний месяц остатки на расчетных и текущих счетах юридических лиц увеличились на 24% и составили на 1 апреля BLR 2 767,2 млрд (42,7% от этой суммы — в иностранной валюте). В структуре привлеченных средств остатки на расчетных и текущих счетах клиентов составляют 53,3%. Объем средств населения, привлеченных «Приорбанком», составил на 1 апреля BLR 507,3 млрд (47,6% — в иностранной валюте), или 9,8% от общей суммы привлеченных средств.

Балансовая прибыль «Приорбанка» за три месяца 1998 г. составила BLR 31,2 млрд, что в 5,4 раза больше, чем за аналогичный период 1997 г.

Основными акционерами «Приорбанка» являются: ЕБРР, ПО «Беларуснефть», ПО «БелавтоМАЗ», ГЛО «Азот», ЗАО «Сифтранс», ООО «УПТК», ГСК «Белгосстрах», СП «Белвест», РО «Белптицепром», гомельское предприятие транспорта нефти «Дружба».







О БАНКЕ

— Какие периоды можно выделить в деятельности банка? Что принес конец 1997 года и начало 1998?

— Начиная с 1990 года первые годы — это период бурного роста. Два последних характеризовались процессом осмысления результатов и упорядочения структуры банка. Мы приостановились в своем росте и приводили в порядок то, до чего при стремительном развитии не доходили руки. И сегодня, кажется, преодолены многие внутренние проблемы, сформировался костяк персонала, высший менеджмент в центральном офисе и филиалах. Прежде всего наши внутренние проблемы были связаны с плохими активами, которые увеличивались параллельно с общими изменениями экономической ситуации в стране и стали новым для нас явлением.

К сегодняшнему дню банк сумел существенно изменить структуру активов и пассивов. Начало этому было положено в 1995 году, после перевода счетов предприятий в «Беларусбанк».

Существенное влияние оказала ликвидация свободного валютного рынка, т.к. банк валютоориентирован не только на рынке корпоративного бизнеса (валютные кредиты, международные расчеты), но и на рынке физических лиц, работая с наличной валютой.

Было предпринято сокращение расходов, в частности, наша филиальная часть уменьшилась на треть. Некоторые неэффективные подразделения трансформировались, ликвидировались или слились с другими.

Несмотря на отсутствие странового рейтинга у Беларуси, репутация «Приорбанка» и его внешний рейтинг не снижается. А с момента, когда нашим акционером стал Европейский банк реконструкции и развития, наши рейтинг и репутация, конечно, выросли. Этот фактор положительно оценивается и нашими партнерами за пределами республики и говорит прежде всего о жизнеспособности «Приорбанка». И сейчас переговоры о возможности участия в нашем капитале ведутся с рядом иностранных инвесторов.

Все это позволяет нам оптимистично смотреть в будущее. Мы чувствуем, что «Приорбанк» наращивает конкурентоспособность на белорусском рынке и делает это за счет объективных факторов. В нашем банке проповедуется принцип: не большой побеждает маленького, а быстрый — медленного.

— Можно ли ожидать появления новых банковских продуктов в связи с вхождением в капитал «Приорбанка» Европейского банка?

— Мы сегодня стараемся сохранять универсальность, весь набор банковских продуктов, клиентскую базу, но в то же время начинаем расширять инвестиционную деятельность, чтобы удовлетворять потребности крупных государственных предприятий, ориентированных на выпуск экспортной продукции. Одновременно стремимся обеспечить привлечение среднесрочных и долгосрочных ресурсов прежде всего для инвестиционных проектов. Это наше преимущество, позволяющее предлагать сегодня многим крупным государственным предприятиям обслуживание в «Приорбанке». Мы готовы сегодня предложить средства под дорогостоящие инвестиционные проекты (10, 20, 30 миллионов долларов), но при этом хотим, чтобы обслуживание счетов предприятия происходило у нас. То есть речь идет о переходе на обслуживание в «Приорбанк». Мы говорим об этом открыто, так как это одна из целей нашей политики.

— Переход на обслуживание в «Приорбанк» крупных клиентов других банков не прибавляет вам доброжелателей. Не опасаетесь ли вы нечестной конкуренции?

— С одной стороны, конкуренция в банковском секторе Беларуси мало развита и в нынешних условиях вряд ли возможна. С другой стороны, недобросовестная конкуренция проявляется в том, что достижения коллег оценивают не как объективный успех, а как результат происков против банка. Поэтому когда уходит клиент на обслуживание в другой банк, мы обвиняем в этом конкурента, хотя когда уходит любимая женщина, виноватым чаще всего считаешь себя.

— Недостаточная активность работы «Приорбанка» на белорусском фондовом рынке имеет как объективные, так и субъективные причины. В то же время именно с фондовым рынком банк связывает одно из основных направлений своей деятельности. Чем это объясняется?

— Мы действительно не были достаточно активными. Хотя мы являлись первым акционерным обществом в Беларуси. Мы не работали над созданием инвестиционных фондов, не участвовали в капитале предприятий и думаем, что, учитывая сегодняшние реалии, не ошиблись в этом.

Хотя если появится потребность в обслуживающих банках при акционировании предприятий, санации, реорганизации, последующих процессов эмиссии акций и их листинга, то уже сегодня мы способны предоставить подобные услуги. Совместно с западным партнером мы создаем инвестиционный фонд для этих целей. По пути участия в капитале предприятий, как это происходило в России, мы развиваться не будем, тем более здесь есть поблемы в плане законодательства. Кроме того, это крайне рискованно. Чтобы вкладывать сегодня деньги в крупное предприятие, приобретая его долю, необходимо оценивать его перспективы по крайней мере на 10-20 лет вперед. Например, в МТЗ вложить средства не проблема, проблема в оценке необходимых инвестиций для выведения продукции на конкурентоспособный уровень.

— «Приорбанк» имеет твердые позиции на рынке банковских карточек. Какие перспективы у банка в этом бизнесе?

— Здесь мы — номер один. Мы доминируем и по количеству карточек, и по набору предлагаемых услуг. Но этот рынок развивается крайне медленно, объемы эмиссии карточек уменьшаются, и традиционная VISA не находит спроса.

— Это связано с проблемами валютного регулирования?

— Валютные трудности, скорее, вторичный фактор. Рынок не требует карточек. Карточка — средство безналичного платежа, которое можно использовать как деньги в предприятиях сервиса. Так принято в развитых странах, но в Беларуси это достаточно экзотический продукт. Вторая причина связана с тем, что во всех странах карточки предназначены для расчетов в местных валютах. В нашей стране с этим есть проблемы. Кроме того, существует определенный элемент сомнения в способности банка сохранять коммерческую тайну — информацию о состоянии счетов.

— Можно ли ожидать от «Приорбанка» новых продуктов в этой области?

— Стратегическая задача и банков, и государства — постепенно выводить из оборота наличные деньги. Сегодня наши интересы связаны с так называемыми зарплатными продуктами. С их помощью можно задерживать средства на счетах предприятий, но сначала предприятия, с которыми мы беседуем, относятся к этому крайне недоверчиво. У нас есть хороший пример — витебское предприятие «Марко», которое использует нашу систему уже полгода. И если в первое время после инсталляции программы деньги работников моментально снимались со счетов, то сегодня имеются уже значительные остатки: люди понимают, что могут получить свои деньги в любой момент по необходимости, а не только все и сразу.

Два вопроса персонально Сергею КОСТЮЧЕНКО.

— Решением собрания акционеров была преобразована структура управления банком. С чем это связано?

— Мы привели в соответствие с законами Беларуси названия руководящих органов банка. Правлением по закону называется наблюдательный орган, и поэтому мы заменили существующее правление и объединили его с советом директоров. Был введен институт вице-президентов. Это тоже происходит в рамках программы совершенствования системы управления банка. Проблема банка — излишняя бюрократизация и стремление к переносу ответственности на верхний уровень руководства. Мы хотим от этого отойти и создаем двухзвенную систему управления. На уровне подразделений система выглядит как департамент-отдел. Уровень принятия основной массы текущих решений — вице-президент, который одновременно является руководителем департамента. Совет директоров — орган, который определяет общую политику, координирует деятельность и принимает особо важные и стратегические решения.

— Можно ли считать, что высшее звено уже сформировано или замена руководителей будет продолжаться?

— В состав высшего руководства банка были введены два человека, работавших ранее на должностях директоров, система управления практически сформирована. По нашему мнению, в «Приоре" лучший банковский менеджмент, и можно считать, что он даже самый сильный в Беларуси. Мы практически никого не привлекаем со стороны.

Если говорить об уровнях руководства, то первый — это совет директоров (8 человек), средний возраст его членов 40 лет. Следующий уровень — вице-президенты и руководители департаментов, еще более молодые люди.

Окончание на стр.17

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ ГАЗЕТЫ «БИРЖИ И БАНКИ. БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»

Конъюнктура

13 апреля 1998 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Наши телефоны/факсы:
220-11-98
220-10-52
Пейджер
278-11-01
(абонент № 2976)

ОБЗОР

Весной оживает не только природа

Мировые рынки: возвращение на круги своя

Наблюдавшийся на крупнейших товарных биржах в начале апреля рост цен на **нефть** оказался недолгим. Рынок еще раз подтвердил: производство «черного золота» сейчас слишком велико. Несмотря на предпринятые некоторыми странами меры по сокращению поставок, кризис пока не миновал.

Напомним, что поводом для роста котировок послужила информация о неготовности Ирака начать поставки новой партии энергоносителей в рамках программы ООН «Нефть в обмен на продовольствие». (После того, как ряд нефтедобывающих стран договорились о сокращении квот на добычу «черного золота», гипотетические поставки из Ирака стали одним из главных факторов, определяющих настроения на биржах. Когда же выяснилось, что скорое появление на рынке иракской нефти — миф, трейдеры на какой-то момент забыли о существующей проблеме перепроизводства.)

В результате за 1—3 апреля баррель нефти на *IPE* подскочил с $14,09 до $14,49 (майские фьючерсы). Рост котировок наблюдался и в Нью-Йорке. (Там майские контракты подорожали с 15,54 до 15,93 $/баррель.)

Однако на прошлой неделе трейдеры наконец вспомнили о реальном положении вещей, и цены вновь упали. Так, 6 апреля майские фьючерсы в Лондоне и Нью-Йорке подешевели на 0,54 $/баррель.

Тем не менее хотелось бы отметить существенную деталь: июньские контракты котируются значительно выше майских. Разница между ними на *IPE* составляет 0,52 $/баррель, на *NYMEX*'е — 0,34 $/баррель. Похоже, что трейдеры достаточно серьезно восприняли заявления стран—членов ОПЕК о сокращении добычи нефти.

Что же касается Ирака, то, согласно появившейся недавно информации, расходы на ремонт трубопроводов в этой стране требуют примерно $300 млн. Таких денег у Саддама Хусейна, естественно, нет. Получить же кредиты Ираку достаточно сложно. Во-первых, их возврат невозможен до полной отмены санкций, а когда это произойдет, сегодня не знает никто. Во-вторых, в свое время Кувейт одолжил Ираку $10 млрд. Вряд ли потенциальные кредиторы забыли, что сделал Хусейн, когда пришла пора возвращать деньги.

Неординарные события происходят и на рынке **драгметаллов**. Так, в начале апреля резко выросли котировки серебра. Скупку контрактов начали китайские трейдеры. Воспользовавшись такой ситуацией, инвестиционные фонды предприняли активную игру на повышение. В результате в Лондоне наличное серебро подорожало с 6,32 до 6,62 $/тройская унция. Однако в самый разгар событий кому-то срочно потребовалось вернуть котировки на место. Для этого была запущена «утка» о намерениях *Berkshire Hathaway Inc.* начать распродажу серебра. (Напомним, что в конце прошлого—начале нынешнего года этой компании



удалось скупить почти 20% мировых запасов серебра.) Хотя трейдеры довольно быстро установили, что эти слухи не имеют под собой реальных оснований, котировки успели упасть до 6,45 $/тройская унция.

Достаточно нервозная обстановка царит на рынке **металлов платиновой группы**. В условиях отсутствия российских поставок цены на данные товары находятся на слишком высоком уровне. Так, в прошлый понедельник тройская унция наличной платины стоила в Лондоне $413, палладия — $275,5. Снижения цен не последовало даже после заявления Японии о сокращении производства в автомобильной промышленности более чем на 20%. (Страна восходящего солнца — крупнейший в мире импортер металлов платиновой группы, а большую часть этого сырья потребляет именно японское автомобилестроение.)

Россия: станет ли дефицитом килька?

Накануне объявления «крестового похода» против латвийских товаров, начатого мэром Москвы Юрием **Лужковым** и некоторыми губернаторами и поддержанного Борисом Ельциным, российский рынок **рыбных консервов** представлял собой достаточно печальное зрелище. Практически по всем видам данной продукции спрос заметно превышал предложение. Причиной этого явления специалисты называли рост задолженности по зарплате. (Основными потребителями рыбных консервов являются люди с невысокими доходами. Поэтому данный сегмент рынка в подобной ситуации наиболее уязвим.)

В течение марта рыбные консервы подешевели почти на 3%. Специалисты предполагали, что эта тенденция сохранится и в будущем. В апреле—мае ожидалось падение цен более чем на 4%. Уменьшение спроса отразилось не только на политике российских импортеров. В последнее время многие фирмы-производители из стран Балтии значительно снизили отпускные цены. Кроме того, эксперты обратили внимание на уменьшение объема закупок этими компаниями баночной жести и масла. Похоже, что консервные заводы готовились к сокращению объемов производства.

Теперь же, если санкции против Латвии действительно будут введены, ситуация на российском рынке рыбных консервов сильно изменится. Любопытно, что в числе пострадавших могут оказаться многие местные предприятия. (Примерно 30% от стоимости консервы составляет баночная жесть, которую латвийские компании покупают у нашего восточного соседа. Кроме того, консервные заводы приобретают в России масло.)

С другой стороны, серьезные проблемы со сбытом своей продукции могут возникнуть у Латвии. В настоящее время переориентировать экспорт рыбных консервов довольно сложно. В Западной Европе потребление данной продукции традиционно невелико. (Там предпочитают либо свежие продукты, либо полуфабрикаты.) Не представляет интереса как покупатель и наша южная соседка. (В Украине развита собственная рыбоконсервная промышленность.) Некоторые эксперты считают, что в торговле рыбными консервами достаточно велика доля бартерных операций. Если это действительно так, то у латвийских производителей может возрасти интерес к белорусскому рынку.)

Тем временем в России началась ажиотажная скупка **мясных консервов**. Специалисты отмечают увеличение объемов продаж на 10—20%. За последний месяц цены на данную продукцию выросли на 7%. Однако вполне возможно, что это еще не предел. Известны случаи, когда летом обороты фирм-импортеров тушенки увеличивались в несколько десятков раз.

Особенностью нынешнего сезона можно считать увеличение доли российской продукции на рынке. (Впрочем, постепенная переориентация потребителей на консервы «советской школы» отмечалась уже давно.) Одновременно с этим снизился импорт тушенки из стран дальнего зарубежья. Данная продукция несколько подешевела. Специалисты оценивают это явление как стремление трейдеров откорректировать цены после скачка, вызванного удорожанием сырья в Западной Европе.

Пока же лидерство на российском рынке мясных консервов захватил Китай, поставляющий сюда примерно 4400 т своей продукции в месяц. На 2-м месте Украина — 2000 т. А вот поставки из нашей страны, несмотря на конкурентоспособность (особенно по цене) белорусской продукции, незначительны. Причины такой ситуации лежат на поверхности: запреты на вывоз консервов и сырьевые проблемы производителей.

Украина: «В Афины — со своей совой»

Эта греческая пословица, аналогичная русской «В Тулу — со своим самоваром», как нельзя лучше характеризует ситуацию, сложившуюся в Украине. В списке товаров, ввозимых «челноками» в эту страну, одно из почетных первых мест занял... **сахар**. Парадокс объясняется достаточно просто. Себестоимость производства этого продукта в Украине превышает 400 $/т, мировые же цены в настоящее время достаточно низки. (Так, 6 апреля на *LIFFE* тонна сахара с поставкой в мае стоила $262,1.) Пытаясь поддержать внутренних производителей, украинское правительство ввело пошлины на импортный сахар в размере 50% от таможенной стоимости товара. Эта мера практически «нокаутировала» легальный импорт. Что же касается «челноков», то, не уплачивая эту пошлину, они легко удерживают цены на свой товар в пределах 300 $/т.

Особенно бурный расцвет «челночного» бизнеса ожидается в конце лета, когда на рынке прогнозируется серьезный дефицит сахара. (Напомним: собственное производство из прошлогоднего урожая сахарной свеклы составило в Украине только 2 млн т; внутренние же потребности превышают 1,5 млн т. Кроме того, в рамках подписанного соглашения необходимо поставить в Россию 0,6 млн т.) По самым скромным подсчетам, дефицит составит примерно 300.000 т. Неудивительно, что уже сейчас возникли перебои с сахаром в розничной торговле.

В такой ситуации украинское правительство приняло постановление о расширении посевов сахарной свеклы в 1998 году и вплотную занялось проблемами таможенных пошлин и ввоза сырца. Так, Минэкономики и Госкомитет по пищевой промышленности подготовили проект указа президента о закупке 300.000 т сырца. Кроме того, предлагается снизить таможенную пошлину на сахар с 50% до 15%. Против этих планов выступает министр АПК, считающий, что такой шаг может разорить внутренних производителей. Похоже, без президента им не разобраться... И вспоминается что-то знакомое, когда глядишь на эти недоразумения в соседней стране.

Юрий ХОВРОВ

АКТУАЛЬНО

Белорусские реалии: с молоком — до августа...

В последние месяцы в нашей стране значительно выросло потребление молочных продуктов. По свидетельству специалистов, в настоящий момент заявки со стороны торговли превышают прошлогодние почти на 30%. Можно предположить, что главной причиной такого явления стал рост цен на некоторые другие продовольственные товары, например, на мясо, птицу и т.д. В результате многие наши сограждане были вынуждены переключиться на более дешевые продукты питания, в т.ч. и на молочные.

Тем не менее проблем со снабжением жителей столицы этими товарами пока не возникает. В настоящее время молокозаводы обеспечены сырьем. Что же касается цен на данную продукцию, то, если не произойдет увеличения стоимости сырья (закупочные цены на молоко 1-го сорта составляют на сегодняшний день 4000 руб./л), на прежнем уровне останутся цены на газ (на днях появилась информация о возможности его подорожания) и т.д., у наших производителей будет реальная возможность удержаться в рамках утвержденного правительством норматива максимального ежемесячного повышения цен — 2%.

Однако в августе финансовое положение молокозаводов может ухудшиться. В это время они начнут закупки сухого молока на зимний период, что потребует привлечения банковских кредитов. Опыт прошлого года показывает, что проценты по этим кредитам порой составляют до 1/5 в себестоимости молока.

Более рентабельно в настоящее время производство йогуртов, пудингов и соков. Однако покрыть свои затраты за счет этих продуктов молокозаводам не удастся. Нынешний удельный вес йогуртов, пудингов и соков в общем объеме производства для этого недостаточен. Увеличить же их выпуск мешают проблемы, связанные с приобретением валюты. (Дело в том, что некоторые компоненты для производства данной продукции можно приобрести лишь за рубежом.) Зарабатывать же доллары и марки самостоятельно молокозаводам достаточно сложно: мешают как объективные причины (маленький срок хранения продукции и т.д.), так и административные ограничения на вывоз продовольствия.

...без льна — уже сейчас

Критическая ситуация сложилась на отечественных льнозаводах. Некоторые специалисты считают, что через 2—3 месяца сырьевые запасы этих предприятий будут полностью исчерпаны. В настоящее время некоторые заводы уже остановили производство, мощности других хронически недогружаются.

Чтобы понять причины такой ситуации, сделаем небольшой экскурс в прошлое. По сравнению с 70-ми годами посевные площади льна в Беларуси сократились более чем в 3 раза. (В прошлом году они составили 72.100 га.) Соответственно уменьшился и урожай. Так, в 1997 году было получено около 50.000 т льноволокна. И это при том, что мощности белорусских заводов рассчитаны более чем на 100.000 т.

Сокращение посевных площадей под лен связано главным образом с тем, что производство этой культуры в последнее время оказалось нерентабельным. Подобные проблемы возникли еще до распада СССР, но в настоящее время они особенно обострились. Выращивание льна требует значительных инвестиций (удобрения, специальная техника и т.д.), что белорусскому селу просто не под силу.

Интересно, что экспортный потенциал отечественных льнозаводов огромен. Внутренние цены на льноволокно сейчас примерно на 30% ниже мировых. Практически все наши соседи испытывают значительную потребность в данной продукции. Например, в Украине посевные площади льна сократились за последние 6 лет примерно в 4 раза, а производство льноволокна в прошлом году составило 9000 т, что соответствует уровню 1944 года (!).

Отметим, что белорусские производители имеют определенныйопыт работы на внешних рынках. (В прошлом году доходы от экспорта их продукции составили $6,5 млн.) Однако, как показывает практика, в нынешней ситуации полностью реализовать имеющийся потенциал невозможно. Необходим переход к нормальной системе ценообразования, а также создание предприятий, основанных на частной и коллективной формах собственности. Возможно, они смогли бы эффективно работать на этом рынке.

Юрий ХОВРОВ

14–17 апреля 1998 года

МИНСКИЙ МЕБЕЛЬНЫЙ САЛОН

Выставочный павильон (пр. Машерова, 14)

Время работы: 10.00–18.00

ВЫСТАВКИ

Для тех, кто хочет сменить обстановку

С 14 по 17 апреля в выставочном павильоне по пр. Машерова, 14 состоится 4-я международная специализированная выставка «Минский мебельный салон». Организаторами мероприятия являются ВО «Экспофорум», Министерство промышленности и газета «Белорусский рынок».

В салоне примут участие 68 компаний из Беларуси, Бельгии, Венгрии, Германии, Италии, Литвы, Польши, России, США, Украины, Финляндии, Франции и Эстонии. Из них 44 фирмы представят нашу страну.

Посетители салона смогут ознакомиться с мебелью для дома, среди которой особо отметим новинку на нашем рынке — трансформируемые диваны. Кроме того, экспоненты представят модели для офисов, банков, торговых предприятий, баров, кафе, ресторанов, казино. На наш взгляд, интерес у гостей и участников выставки вызовет экспозиция польских компаний, представляющих в Минске специальную мебель для аптек, парикмахерских и т.д.

Кроме готовой продукции, посетители салона увидят материалы и комплектующие для производства мебели: ДСП, постформинг, отделочный пластик, фурнитуру, лакокрасочные материалы, специальные ткани и т.д.

Хорошая информационная поддержка, обеспеченная организаторами выставки (рекламная кампания проводилась даже в некоторых регионах России), позволяет надеяться, что мероприятие будет иметь не только ознакомительное, но и коммерческое значение для экспонентов, а посетители получат полную картину современных тенденций развития мебельного рынка.

К сожалению, салон вынужден конкурировать с также проходящей в мае московской выставкой. В какой-то степени это мешает расширению масштабов минского мероприятия. Кроме того, в Беларуси существует еще одна мебельная выставка, проводимая предприятиями концерна «Беллесбумпром». Любопытно, что организаторы 2 белорусских салонов достаточно высоко оценивают уровень работы друг друга. Тем не менее пока они не стремятся объединить свои усилия.

Почему-то проигнорировали «Минский мебельный салон» белорусские художники. Понятно, что сегодня спрос на картины и гобелены достаточно низок и участие творческих мастерских в выставке на правах экспонентов нецелесообразно в финансовом плане. Но, по словам организаторов, возможны и другие формы сотрудничества. Например, картины и гобелены могли быть использованы для оформления экспозиций мебельных фирм. В этом случае выставка значительно бы выиграла в эстетическом плане.

В рамках «Минского мебельного салона» пройдет семинар «Мебель-98: ассортимент, дизайн, технология и качество». Его участники прослушают доклады на темы: «Прогрессивные материалы в производстве мебели», «Применение средств САПР в проектировании», «Сертификация мебели в Беларуси» и др.

Юрий ХОВРОВ

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00–19.00, в субботу - 9.00–18.00; выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель	Италия (Teorema Office)	меламин, ламинат	7 вариантов	С 1.04.98 г. НА ВСЮ ПРОДУКЦИЮ СНИЖЕНЫ ЦЕНЫ НА 5...15%	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция сертифицирована
	мебель для руководителей		меламин, экологически чистый лак	5 вариантов			
	компьютерные стойки		меламин	2 варианта			
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	от 50	226-3734 226-3559 226-2300	индивидуальная комплектация завода-изготовителя
Бюро Дизайна «Никита» ул. Левкова, 8/2	торговое оборудование, офисная мебель, кухни	Беларусь	импортная ламинированная ДСП, МДФ, стекло, профиль	широкий выбор по каталогу	широкий диапазон цен	Минск: 224-2060, Гомель: 533-547, Витебск: 254-532, Могилев: 310-670, Гродно: 720-047, Брест: 233-260	материалы производства Германии, Польши; высокое качество изготовления по европейским технологиям; проект, доставка, монтаж
VOLIS COMPANY САЛОН МЕБЕЛИ - г. Минск, ул. Харьковская, 15; время работы: 9.00–18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты для руководителей в широком ассортименте	Беларусь, Италия	шпон ценных пород древесины, меламин, ламинат	широкий выбор по каталогу	звонить	254-6902 210-2185	доставка, установка
	рабочие места для персонала						
	мягкая мебель под заказ		кожа, ткань				
	кресла, стулья (для руководителей, персонала)	Италия					
ДОРАТО	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Mobili Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от 130	269-9442 263-9627 269-9838	консультации специалиста по расстановке мебели; сборка, доставка по Беларуси - бесплатно; каждую последнюю неделю месяца - скидка 10%
	офисная мягкая мебель Padamo		кожа, кожзам, кожа + кожзам	черный, коричневый	от 600		
	офисные кресла, стулья Armet, Nowy Styl	Италия, Польша	ткань, кожа, кожзам	различный	от 22		
ЕВРОМЕБЕЛЬ офис - ул. К.Цеткин, 18	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик	22...390	211-0606 226-9885 216-9696 276-9996	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), магазин «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИВЦ АВИАЦИИ	мебель для офисов: корпусная, для компьютеров, мягкая мебель, стулья	Польша, Тайвань	ламинированная ДСП, велюр, полистирен	черный, металлик, перламутр и др.	договорная	222-5671 222-5623	салон-магазин - ул. Чкалова, 38/2 (здание аэропорта «Минск-1»)
ИТН ДИЗАЙН ул. К.Либкнехта, 68-101	офисная мебель	Италия, Венгрия	сверхпрочный меламин	более 200 вариантов	от 135	222-4474 213-5288	поставка со склада и под заказ; дизайн-проект, доставка, сборка; дополнительно - офисные светильники Massive (Бельгия)
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	ткань, кожа	различный	от 52		
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная ДСП	пепел, антрацит, махагон	56...270	210-0706 210-0700 266-3413	пер. Инструментальный, 6 (ст. метро «Парк Челюскинцев»)
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от 66	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 21		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	13 вариантов	40...341		
PRO-TRADE ул. Гусовского, 4-501	мебель для персонала и посетителей	Беларусь, Польша, Чехия, Италия, Сингапур	современные покрытия будут защищать вашу мебель от царапин и пролитого кофе даже в самых критических ситуациях	пепел (светло-серый), антрацит (темно-серый), орех (желто-коричневый), махагон (вишневый), радика, бук	оптимально доступные, разумное соотношение цена/качество	254-3248 254-4096 259-6770 253-3077 216-8416 216-8216	торговля со склада (90%), широкий ассортимент, консультации специалистов, доставка, сборка, гарантийное и послегарантийное обслуживание
	компьютерные рабочие места						
	столы, тумбы						
	мебель для руководителей и менеджеров						
	кресла, стулья		кожа, ткань	богатство расцветок			
ТУССОН ул. Пулихова, 53-1204 (12-й этаж)	кабинеты руководителей	прямые поставки от производителей Valentini, Olivetti (Италия), O'sullivan (США)	ламинат, меламин, нат. дерево	различные оттенки пород дерева, светло-серый, отделка - антрацит	от 143	236-5931 236-4288 236-5293 пейджер 249-0000 (аб. 372)	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, монтаж, разработка проекта размещения мебели
	рабочие места для персонала				от 117		
	мебель для компьютеров				от 119		
	офисные кресла, стулья	Италия, Польша	-	различный	от 40		
ЮРАТЭ CISTOM Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18	232-1048 232-2486	салоны офисной мебели: ул. Смолячкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40		
	офисные кресла и стулья для посетителей						

ПРЕЗЕНТАЦИИ

Рождение нового павильона офисной мебели

На днях в Минске состоялась презентация нового выставочного павильона офисной мебели, открытого фирмой *Pro-Trade* на ул. Притыцкого, 23.

Эта компания является одним из наиболее известных поставщиков отечественной и импортной офисной мебели не только в Минске, но и в ряде других городов Беларуси, где у фирмы имеется дилерская сеть. В настоящее время *Pro-Trade* наряду с оптовой и розничной торговлей ведет работу по организации собственных мебельных производств.

Открытие нового павильона можно расценивать как логическое продолжение стратегии фирмы, придающей большое значение обеспечению максимально комфортных условий для потребителей. Это подразумевает не только предоставление дополнительных услуг и компетентные консультации персонала, но и возможность оценить качество предлагаемых моделей «вживую».

По словам представителей фирмы, открытие нового павильона является еще и показателем того, что *Pro-Trade* пришел на наш рынок всерьез и надолго.

Соб. инф.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-2300 226-3734	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
VOLIS COMPANY САЛОН МЕБЕЛИ - ул. Харьковская, 15	кухни по индивидуальному заказу	Беларусь	высококачественные импортные материалы и комплектующие	звонить	210-2185 254-6902	дизайн-проект
ДЖЕНОА	шкафы, ниши, перегородки, мебель	Беларусь	ДСП (более 20 вариантов цветов)	?	226-9673 223-8273	производство из материалов и по технологии фирмы Komandor
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП (черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик)	15...790	211-0606 216-9696 276-9996	офис - ул. К.Цеткин, 18, м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4)
ОЛИМП	мягкая мебель для дома (в ассорт.)	Беларусь	велюр, ковровый гобелен, винилискожа (более 30 цветов)	от 400.	228-3608 диспетчер: 278-7850	ул. Филимонова, 7 (магазин «Промтовары»); 10%-я скидка оптовым покупателям

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии (новое и немного б/у); вешала, горки, тележки, холодильное оборудование и др.					235-3022 235-2303	-
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	по калькуляции	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
БЕЛАССОЛЬ	торговое оборудование для магазинов, баров, кафе; офисная мебель	Беларусь	меламин, ламинат, полимерное	широкая гамма цветов	договорная	228-6616 239-4850	постоянно действующая выставка - ул. Варвашени, 17 (левое крыло, 1-й эт.)
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ ПО Т/Ф: 220-11-98, 220-10-52. ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976).

ОБЗОР

Мебель, которую мы производим и покупаем

Белорусский мебельный рынок необходимо рассматривать с 2 позиций: во-первых, с точки зрения производителя и экспортера данного товара, а во-вторых — с точки зрения потребителя.

«Ренессанс» белорусских производителей

В настоящее время в этом сегменте отечественного рынка насчитывается более 60 производителей. Причем в эту группу мы включаем только те предприятия, которые имеют значительный объем производства.

Мебельный рынок в значительной степени устоялся и «случайных гостей» на нем становится все меньше. С другой стороны, список производителей постепенно расширяется за счет фирм, занимавшихся ранее только импортом. (Сегодня многие из них создали собственные цеха.) Кроме производителей и импортеров, существует достаточно большой круг компаний, обслуживающих эту сферу. (Сюда входят изготовители и поставщики материалов и комплектующих, предприятия розничной торговли и т.д.)

По мнению некоторых специалистов, в настоящее время начинается «ренессанс» нашей мебельной промышленности. Свидетельством этого могут служить рост качества продукции белорусских предприятий и увеличение объемов производства в 1997 году (более чем на 40% по сравнению с прошлым годом). Кроме того, признаки подъема проявляются и в наблюдающемся на протяжении последнего года вытеснении с отечественного рынка дешевого импорта, в частности, из Польши. Доля белорусской продукции в общем объеме производства мебельной промышленности стран СНГ в прошлом году составила 16%. (Это значительно превышает долю БССР во времена существования Союза.)

Сегодня наблюдается значительный рост экспорта отечественной мебели в государства ближнего зарубежья, особенно в Россию и Казахстан. Так, в 1996 году на рынки стран СНГ было поставлено продукции на сумму $93.417.000. В прошлом году этот показатель вырос до $221.921.100. В то же время экспорт в страны дальнего зарубежья почти не увеличился. (В 1996 году он составил $11.252.800, а в 1997 году — $12.721.500.) Более того, вывоз мебели в некоторые западноевропейские страны даже снижается. Например, за весь 1997 год Италия закупила в Беларуси продукции на сумму всего лишь $25.000.



Основными проблемами белорусских мебельщиков остаются нехватка высококачественных материалов и фурнитуры, слабость дизайнерских разработок.

Что касается фурнитуры, то 2 года назад была принята соответствующая отраслевая программа. В настоящий момент в ее реализации задействованы 33 предприятия, среди которых Пружанский радиозавод, гомельский «Ратон» и др. В Беларуси удалось наладить выпуск более 300 типов фурнитуры. Объем производства данной продукции в прошлом году составил около 194 млрд руб., причем 13% выпускаемой фурнитуры было экспортировано.

В целом специалисты Минпрома и института «Белоргстанкинпром» оценивают реализацию отраслевой программы как довольно успешную. По мнению сотрудников «Бел-оргстанкинпрома», попытки импортозамещения в этой сфере не оправдывают себя лишь в тех случаях, когда потребности в определенном типе комплектующих настолько малы, что не позволяют организовать массовое производство. В целях ознакомления мебельщиков с выпускаемой в нашей стране фурнитурой создана постоянно действующая выставка.

Отметим еще одну проблему, связанную с обеспечением местных производителей материалами. В настоящее время большинство мебельных заводов за рубежом постепенно отказываются от ДСП в пользу МДФ. Несмотря на несомненные преимущества этого материала, освоение его производства в Беларуси — дело далекого будущего. Причина банальна — нехватка средств.

Наконец, по-прежнему слабым местом отечественной мебельной промышленности остается дизайн. В Беларуси катастрофически не хватает собственных специалистов данного профиля. В этом году Академия искусств выпускает лишь 3 дизайнеров по проектированию мебели. Такая ситуация приводит к тому, что большинство разрабатываемых у нас моделей вторичны, т.е. представляют собой попытки копирования западных образцов. Возможно, проблему решит Белорусский технологический университет, где организовано обучение по этой специальности. Однако 1-я группа будущих дизайнеров в настоящий момент только на 3-м курсе.

Отечественный рынок: наблюдается медленный рост

С точки зрения потребителя, отечественный рынок можно оценивать как достаточно узкий. Впрочем, постепенно он расширяется. Как уже отмечалось выше, за последнее время доля белорусской продукции здесь возросла. По некоторым оценкам, сейчас она составляет около 70—80% от общего объема предложения.

В то же время увеличивается спрос на элитную импортную мебель. В 1996 году поставки из стран дальнего зарубежья составили $13.565.200, в 1997 году — уже $14.761.300. Отметим, что сдерживающим фактором для роста импорта служат высокие таможенные пошлины. В наибольшей степени они ударили по дешевым моделям. Этот факт, наряду с ростом качества продукции отечественных предприятий, служит объяснением сокращения доли поставщиков из Восточной Европы.

На наш взгляд, любопытны оценки тенденций развития этого сегмента рынка белорусскими поставщиками зарубежной офисной мебели. По их словам, в настоящее время среди потребителей данной продукции доминируют госструктуры. Рост спроса со стороны этих учреждений на качественную и относительно дорогую мебель напрямую связан с интенсивностью международных контактов.

По мнению некоторых респондентов, развитию рынка серьезно мешают психологические факторы (неопределенность нынешней экономической ситуации, опасения перед возможной перспективой сворачивания деятельности и т.д.). Кроме того, затраты на приобретение мебели зависят от того, арендует компания офисные помещения или является их собственником.

Что же касается мебели для дома, то здесь все определяется покупательной способностью населения. Излишне говорить, что пока в Беларуси она чрезвычайно низка. Каких-либо серьезных сдвигов в этом сегменте можно ожидать лишь в том случае, если у нас начнет формироваться средний класс.

Говоря о конкуренции на мебельном рынке, следует отметить высокую степень специализации фирм-импортеров. Как правило, они стремятся поставлять продукцию для определенного круга потребителей. Поэтому оценки конкурентной борьбы респондентами несколько отличаются. Например, специалисты, работающие с относительно недорогой мебелью для массового потребителя, отмечают очень высокую конкуренцию в этом сегменте рынка. (Ее показателем может служить внушительный список дополнительных услуг, предоставляемых клиентам фирмами-поставщиками. В частности, многие из них осуществляют бесплатную доставку.) В то же время в торговле элитной мебелью конкурентная борьба проявляется значительно меньше.

Юрий ХОВРОВ

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Клеи серии «Йоватак» для производства мягкой мебели — шаг в правильном направлении

Jowat Klebstoffe

За последние 20 лет исследования в области изготовления клеев для производства мягкой мебели привели к появлению продуктов, которые сегодня являются классическими. В настоящее время они широко применяются в мебельной промышленности.

Данные клеи состоят главным образом из 3 частей: синтетического каучука, смолы и растворителя. Первые 2 ингредиента содержат сухие вещества, которые после испарения растворителя скрепляют поролоновые детали. (Содержание сухих веществ в таком клее колеблется в пределах 15—35%.)

Благодаря растворителю клей можно распылять и закачивать насосом. Кроме того, этот компонент обеспечивает контактную липкость, необходимую для соединения склеиваемых поверхностей. После нанесения клея растворитель полностью испаряется. Таким образом, он выполняет функцию вспомогательного и транспортирующего ингредиента.

Соотношение количества растворителя и твердого вещества влияет на:

— стоимость мебели;

— затраты на подачу воздуха в цех;

— степень опасности при работе с клеем;

— уровень загрязнения окружающей среды.

Этот момент был учтен компанией *Jowat* при разработке новой группы продуктов — клеев «Хай Солид». Они удовлетворяют всем требованиям, предъявляемым при производстве мягкой мебели, и наблюдаются на практике в течение 7 лет. Эти клеи все шире применяются во многих странах Европы и Америки.

«Хай Солид» имеют очень высокий сухой остаток — до 65%. (Для сравнения: у традиционного клея для производства мягкой мебели этот показатель равен 33%.)

Это позволяет существенно снизить стоимость мебели. Так, 1 кг клея с 33%-м сухим остатком стоит около DM4; его хватит для склеивания примерно 10 деталей. А 1 кг клея с 65%-м остатком стоит DM5; им можно склеить примерно 20 деталей. Таким образом, экономия составляет около 38%.

Затраты на клей уменьшаются наполовину за счет упаковки, транспортировки и хранения. Кроме того, при правильном использовании «Хай Солида» существенно снижается загрязнение рабочего места и окружающей среды органическими растворителями. (В 1 кг традиционного клея содержится 670 г растворителя, а в 1 кг «Хай Солида» — 350 г.) Длительные лабораторные и практические исследования показали, что начальная и конечная прочность деталей, склеенных «Хай Солидом» и традиционным клеем, одинакова. Кроме того, продукты компании *Jowat* не уступают и по теплостойкости.

Таким образом, основные преимущества клеев «Хай Солид»:

— значительно уменьшенное выделение паров растворителя благодаря высокому содержанию сухого остатка;

— отсутствие запаха;

— высокая эффективность использования;

— низкие удельные затраты;

— выделение растворителей ниже границ эмиссии по *ТА*;

— возможность нанесения распылением с помощью обычных установок;

— высокая начальная и конечная прочность склеивания, а также теплостойкость;

— экономия за счет упаковки и транспортировки.

Представитель компании Jowat в Республике Беларусь — ПТО «ЗБК»
г. Минск, пер. Бехтерева, 5, тел. 243-46-22

ЛИКБЕЗ

Напольные покрытия для любого пола

В настоящее время выпускаются самые разнообразные напольные покрытия. Однако это не означает, что сейчас для потребителя не существует никаких проблем: иногда неправильный выбор этих материалов обходится слишком дорого. Ведь напольное покрытие оказывает большое влияние на характер и стиль как отдельных комнат, так и всей квартиры или дома в целом. Кроме того, выбирая подходящий материал, не забывайте о трудоемкости последующего ухода за полом.

Ковровые покрытия

В настоящее время чаще всего используются ковровые покрытия. Причем большинство потребителей предпочитают натуральные материалы. Однако химические волокна иногда обладают такими свойствами, которые природные приобретают только после дополнительной обработки. (Так, в искусственных покрытиях не заводится моль, они светостойкие, часто нечувствительны к влаге, за ними легко ухаживать.)

При выборе искусственного коврового покрытия следует учитывать, что различные химические волокна имеют свои достоинства:

— найлон и перлон — хорошую эластичность, сравнительно высокую износостойкость;

— акриловые волокна — особенно хорошую эластичность;

— полипропиленовые волокна — стойкость к загрязнениям и отсутствие статического электричества.

При покупке коврового покрытия обращайте внимание на информацию о т.н. классе износоустойчивости. Например, материал класса *A* пригоден только для помещений с небольшими нагрузками на износ, например, для спален. Покрытие класса *S* подходит для комнат со сравнительно высокими нагрузками, например, для жилых зон.



Эстетическая привлекательность этих материалов зависит от их расцветки, вида поверхности и строения. Качество и цена ковровых покрытий в основном определяются способом их изготовления. Срок службы таких материалов доходит до 15 лет.

Полы из природного и искусственного камня

Плиты из натурального камня (например, из мрамора, сланца или кварцита) из-за красивой структуры поверхности широко применяются для настилки пола в жилых помещениях, коридорах, на лестницах и в ванных комнатах.

Однако некоторые природные материалы, например, песчаник, используют только на входе в дом. (И неудивительно: песчаник не обладает ни красивой структурой, ни гладкой поверхностью.)

Мрамор после настилки подвергают шлифовке и специальной обработке. Благодаря этим операциям повышается износостойкость поверхности. Но и без специальной обработки подобные материалы служат многие годы.



Искусственные покрытия из бетонных блоков или терраццо так же долговечны, как и натуральные камни. Правда, выглядят они не столь эффектно. Впрочем, и стоят такие материалы значительно дешевле.

Керамическую плитку, которую раньше использовали преимущественно в кухнях и ванных комнатах, сейчас кладут на пол и в других зонах.

Для того, чтобы при использовании натурального или искусственного камня ноги не замерзали, на покрытие наносится специальный теплоизоляционный слой.

Средний срок службы таких материалов составляет 30 лет.

Дерево: половицы и паркет

Для настилки деревянного пола в Беларуси предлагается широкий ассортимент отечественных и зарубежных материалов, которые отличаются по твердости и оттенкам. Все типы древесины без дополнительной обработки в той или иной мере страдают от воздействия влаги. Поэтому их пропитывают специальными защитными средствами.

Хвойные породы дерева — ель и сосну — используют преимущественно для изготовления половиц. Дощатый пол можно красить, лакировать, дубить, шлифовать, покрывать защитными покрытиями.

Более твердые породы древесины, такие как бук, дуб, ясень или клен, подходят для производства паркета. Сегодня большинство сортов паркета состоят из фанерных панелей, у которых только верхний слой выполнен из ценных пород дерева. Под ним находятся слоистая клееная древесина или ДСП.

После укладки паркета напольное покрытие отциклевывают и натирают. Благодаря этим операциям его поверхность стабилизируется и становится нечувствительной к влаге и грязи.

Деревянные шашки из сосны, лиственницы, бука и дуба получают из деревянных колодок, обрезанных остроконтно и уложенных таким образом, чтобы верхней стала торцовая поверхность. За рубежом эта особенно прочная конструкция чаще всего используется на промышленных предприятиях. Подобные настилы способны выстоять 100 лет.

Пол из прессованной пробки

Заполненные воздухом каверны пробки обеспечивают комфортность передвижения по полу, тепло для ног и звукоизоляцию. Благодаря кавернам вмятины на поверхности через некоторое время исчезают.

Натуральную пробку после склеивания пропитывают пчелиным воском или покрывают полиуретановым лаком. Паркет из такого материала нуждается в повторной обработке 2—3 раза в год. Пол из прессованной пробки, покрытой лаком, дополнительных операций не требует. Прессованная пробка без покрытий служит 25—40 лет.

Резиновые покрытия и линолеум

Резиновые материалы и линолеум по некоторым параметрам схожи: они водоустойчивы, их можно укладывать только на абсолютно ровном полу, за ними легко ухаживать. Все эти типы покрытий обладают минимальной теплоизоляцией. (Поэтому в холодных помещениях их укладывают на теплоизоляционный слой.) Данные материалы обладают сравнительно высокой износостойкостью.

Все они продаются в виде рулонов, а покрытия на основе искусственной смолы и резины поставляются в виде листов. Обычно эти материалы наклеивают по всей поверхности. (Тип клея зависит от свойств покрытия.) Впрочем, иногда их укладывают без приклеивания. Минимальный срок службы данных покрытий составляет 25 лет.

Рельефные покрытия из ПВХ

Рельефные материалы состоят из 3—4 слоев. (Вначале следует слой из стекловолокна, затем слой пенопласта, имеющий определенную структуру с нанесенным на нее узором, все это закрывается слоем ПВХ.) Верхний слой из ПВХ является слоем износа. Он не должен быть слишком тонким. (Если его толщина меньше 0,15 мм, то с покрытием следует обращаться очень осторожно.)

Чтобы покрытие было мягким и эластичным, под слоем из стекловолокна предусматривают еще один слой из пенопласта. На профессиональном жаргоне рельефные материалы называют *cushioned vinyls*. Слово *cushion*, что в переводе означает «подушка», указывает на характерную особенность данного покрытия — наличие эластичного амортизирующего слоя.

Не забывайте, что качественные материалы фирмы-производители маркируют, предоставляя информацию о том, на какие нагрузки рассчитано покрытие и где его рекомендуется применять.

Сегодня все больше потребителей отдают предпочтение рельефным материалам, т.к. эти покрытия, как правило, очень мягкие, эластичные и теплые. Они выпускаются в самых разнообразных цветовых вариантах. Кроме того, их легко настилать. (Кстати, при настилке таких покрытий необходимо обязательно выполнять указания фирмы-изготовителя по использованию клеящих лент и составов. Иначе пластификатор, имеющийся в покрытии из ПВХ и придающий ему гибкость, может повлиять на клеящие материалы, из-за чего покрытие расслаивается и/или изменяет окраску.)

Рельефные материалы нечувствительны к воздействию воды, всех используемых в домашнем хозяйстве кислот и химических средств, жиров, алкоголя и других продуктов. Все они трудновоспламеняемы, что очень важно для кухни. Правда, сигаретный пепел оставляет на таком покрытии неприглядные черные пятна. Большое преимущество материалов из ПВХ заключается в длительном сроке службы — до 40 лет.

Сравнительно недавно фирмы-изготовители объявили о выпуске бесхлорных напольных покрытий, которые, по их уверениям, не уступают по качеству существующим ПВХ-материалам, а некоторые, даже наоборот, превосходят их. Так, покрытие *Free*, изготавливаемое на базе полиолефина, на 30% легче по сравнению с аналогичными материалами.

Ламинаты

Одним из альтернативных решений по отношению к традиционным материалам являются т.н. ламинатные покрытия. Ламинаты — это плиты из древесного материала со всевозможными декоративными узорами. Особенно часто они имитируют деревянные поверхности. Эти материалы непригодны для ванных, прачечных или саун.

Благодаря небольшой толщине такие покрытия особенно подходят для реконструкции старых домов. Способ настилки — плавающий, ответные выступы и пазы в соединяемых элементах склеивают. О долговечности ламинатов говорить пока трудно, т.к. их стали применять сравнительно недавно.

Подготовил **Сергей ТУРОМША**

Срок службы материалов, применяемых в качестве напольных покрытий, лет

Камень	
Природный камень	более 50
Керамическая плитка	25—40
Дерево	
Половицы	более 40
Готовый паркет	10-20
ПВХ	20—40
Прессованная пробка	25—40
Линолеум	25—40
Резиновые покрытия	25—40
Текстильные покрытия	8—15

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена, у.е.	Телефон
ДОМАЛЮКС	линолеум	Словения	1,1..3,0	200, 300	от 4,5	213-3605 233-1881
	ковровое	Бельгия	2..12	400	от 4	

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
ДОМАЛЮКС	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 7 у.е./кв.м	склад	213-3605 233-1881

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, у.е./кв.м		Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ЛИГОС-ЮНИОН	12	15..28	10% от стоимости заказа	-	-	-	-	233-3327 213-4056
МАКИНВЕСТ	от 12, скидки - до 20%		10% от стоимости заказа	от 115	10..15% от стоимости заказа	от 200	10..15% от стоимости заказа	268-3200 266-3835

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ ПО Т/Ф: 220-11-98, 220-10-52. ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976).

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

СОДЕРЖАНИЕ

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CP System 5/166MMX	P/166MMX	512	16	1300	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VERSA 500	P/166MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Samsung, услуги посредников оплачиваются	24	594	ВЕРСА	254-2505, 254-4085
ZIDA	K5/166MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	560	ZIDA	234-9866
Jet	P/166MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad	24	570	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VP-70	P/166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	?	?	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	445	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-68	P/166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	?	?	MPRII	1	PCI	VIA 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	420	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-68	P/166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	VIA 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	590	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
IBA	P/166MMX	256	16	2000	ISA/PCI	14"	28	LR, MPRII	1	PCI	изменение конфигурации, склад	24	690	IBA	210-1268 (4 линии)
ZIDA	P/166MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	575	ZIDA	234-9866
Micron ClientPro VXE	P/166MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Diamond Stelth 3D 2200 2(4)Mb, Smart, USB, DMI, США	36	967	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
NTT-750	P/166MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V2, Samsung400B, серт.РБ	30	619	NTTS (TAIR)	229-2999
IIC	P/166MMX	256	16	2100	EIDE/UDMA	14"	28	LR, NI, MPR II	1	PCI	SDRAM, LG44i, mouse pad, FDD, лиц. № 298	36	690	ИНТИС	211-1783, 210-2859
VP-70	P/166MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	640	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-68	P/166MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	VIA 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	615	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ZIDA	P/166MMX	256	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	585	ZIDA	234-9866
IBM PC 300GL	P/166MMX	256	16	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, склад	36	820	IBA	210-1268 (4 линии)
Jet	P/166MMX	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad	24	610	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/166MMX	256	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad	24	670	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ZIDA	P/166MMX	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	605	ZIDA	234-9866
VP-71	P/166MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	670	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ZIDA	P/166MMX	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	615	ZIDA	234-9866
IBM PC 300PL	P/166MMX	256	32	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, Ethernet adapter, поставка 2 нед.	36	1200	IBA	210-1268 (4 линии)
VP-68	P/166MMX	512	32	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	VIA 430TX, S3TrioV+, Fujitsu, серт.РБ	24	690	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-71	P/166MMX	512	32	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Fujitsu, серт.РБ	24	715	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
NTT-752	P/166MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel, 430TX, SDRAM, S3V2, Samsung400B, серт.РБ	30	765	NTTS (TAIR)	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
VP-80 IBM 6x86MX	PR/200	256	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	545	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-87 IBM 6x86MX	PR/200	512	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA Intel 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	575	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	P/200MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad	24	595	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	IBM 200MX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM M2 - 166MMX CPU, S3V2, digital monitor, mouse&Pad	24	540	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VP-81 IBM 6x86MX	PR/200	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	560	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-88 IBM 6x86MX	PR/200	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	590	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-76	P/200MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	645	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ZIDA	P/200MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	590	ZIDA	234-9866
VERSA 500	IBM/200MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Samsung, услуги посредников оплачиваются	24	559	ВЕРСА	254-2505, 254-4085
CP System 5/200MMX	P/200MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	714	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5570
VERSA 2000	P/200MMX	512	16	1700	UDMA	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Samsung, услуги посредников оплачиваются	36	654	ВЕРСА	254-2505, 254-4085
IBA	P/200MMX	512	16	2000	ISA/PCI	14"	28	LR, MPRII	2	PCI	изменение конфигурации, склад	24	744	IBA	210-1268 (4 линии)
HP Vectra VE	P/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZIDA	P/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	600	ZIDA	234-9866
NTT-521	P/200MMX	256	16	2100	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	IBM CPU, S3V2, Samsung400B, серт.РБ	30	582	NTTS (TAIR)	229-2999
VP-88 IBM 6x86MX	PR/200	512	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	615	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-81 IBM 6x86MX	PR/200	256	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	585	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ZIDA	P/200MMX	256	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	640	ZIDA	234-9866
VP-76	P/200MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	670	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
IBM PC 300GL	P/200MMX	256	16	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, поставка 1 нед.	36	875	IBA	210-1268 (4 линии)
Jet	P/200MMX	256	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad	24	635	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
IIC	P/200MMX	256	32	2100	EIDE/UDMA	15"	28	LR, NI, MPR II	2	PCI	SDRAM, Samsung 500B, mouse pad, FDD, лиц. № 298	36	864	ИНТИС	211-1783, 210-2859
VA	P/200MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Aristo 430TX+512Kb, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MT, серт.РБ	24	572	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
Jet	P/200MMX	256	32	2500	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad	24	705	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VP-77	P/200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	700	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
IBM PC 300PL	P/200MMX	256	32	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, Ethernet adapter, поставка 1 нед.	36	1280	IBA	210-1268 (4 линии)
ZIDA	P/200MMX	256	32	3200	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	660	ZIDA	234-9866
Micron Millenia MME	P/200MMX	512	32	3200	EIDE/PCI	?	?	?	4	PCI	32xCD, SB, Diamond Stelth 3D 2000 Pro DX, UDMA, Smart, USB, США	36	1399	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-77	P/200MMX	512	32	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Fujitsu, серт.РБ	24	745	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
NTT-523	P/200MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	IBM CPU, SDRAM, S3V2, Samsung400B, серт.РБ	30	728	NTTS (TAIR)	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-233

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
NTT-720	P/233MMX	512	16	2100	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, Virge DX, Samsung400B, серт.РБ	30	756	NTTS (TAIR)	229-2999
CP System 5/233MMX	P/233MMX	512	16	3200	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	897	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Micron ClientPro VXE	P/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Diamond Stelth 3D 2200 2(4)Mb, UDMA, Smart, USB, DMI, США	36	1276	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VA	P/233MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Aristo 430TX+512Kb, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MT, серт.РБ	24	652	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
VP-83	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Seagate, серт.РБ	24	785	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
HP Vectra VE	P/233MMX	256	32	3200	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
NTT-722	P/233MMX	512	32	4300	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, Virge DX, Samsung400B, серт.РБ	30	882	NTTS (TAIR)	229-2999
VP-84	P/233MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, Fujitsu, серт.РБ	24	905	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson DFX-8000	A2, 9 pin, 216x240dpi, 1066 cps	12	2600	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	165		
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	295		
Epson FX-1170	A3, 216x240dpi, 380 cps	12	470		
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps, рус., склад	12	280	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Oki ML 3311	A3, 9pin, 435/387/73cps SSD, 28Kb, скидки	12	347	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Oki ML 3410	A4, 9pin, 550cps, 8ppm, heavy duty	12	1369	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon BJC-250	New! A4, 720dpi, 3,5ppm, color, фото,флюоресц.печать	12	164	АГРО	266-3852
Canon BJC-250	A4, 720x360, 3.5ppm, фотореализм, рус., склад	12	160	НИКС	284-2895
Canon BJC-4550	A3, 720x360, фотореализм, склад	12	415	НИКС	284-2895
Canon BJC-5500	A2, 720dpi, 4,5ppm, цв., профессиональный	12	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon BJC-620	A4, 720dpi,проф.,цв.,фотореализм,рус.	12	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Epson Stylus Color 1520	A2, 1400x720dpi	12	910	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Epson Stylus Color 400	A4, 720dpi	12	220		
Epson Stylus Color 800	A4, 1400x720dpi	12	355		
HP DeskJet 1100C	A4, 600dpi, 6,5ppm, Color, склад	12	465	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 1100i	A3,600dpi,6ppm,REt,C-REt,ColorSmart II,склад,дил.ск.	12	520	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 340CBi	A4,600x300dpi,возм.цв.печ.,портатив.,склад,серт.РБ	12	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, возм.цв.печ., рус., склад, серт.РБ	12	153	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400L	A4, 600dpi, 3ppm, цветной	12	145	ZIDA	234-9866
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 2ppm,color, склад	12	200	НИКС	284-2895
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 2ppm,color, склад	12	210	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C/690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фотокачество	12	от 224	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C/690C/690C+, A4/A3, 600dpi, 300dpi color		12	от 219	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 670C	рус.,color, склад, серт.РБ,дил.скидки	12	210	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 512Kb, 5ppm, цв., фотокачество	12	205	ZIDA	234-9866
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, Color, PhotoKit, склад	12	265	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, рус., 512Kb, PhotoKit, склад	12	265	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 512Kb, 5ppm, фотокартридж	42	265	ZIDA	234-9866
HP DeskJet 720	A4,600dpi,4ppm,PhotoREt,склад,дил.скидки	12	345	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 890Cxi	720dpi,9ppm,PhotoREtII,KodakRes.Enh,склад, скидки	12	399	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Lexmark CJP 1000	A4, 600x300dpi, 3 ppm, CD с ПО, цветной	12	160	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
Lexmark CJP 2030	A4, 600x300dpi, 3 ppm, полноцв.	12	225	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
Lexmark CJP 3000	A4, 600x300dpi, 5 ppm, полноцветный, рус.	12	272	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
Lexmark CJP 7000	A4,1200dpi, 8 ppm, тв.чернила, полноцветный, рус.	12	415	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
Olivetti JP 170S	A4, 600x300dpi, 3ppm, цветной, рус., а/подача	18	173	ТуссоН	236-42-88 236-59-31
Olivetti JP 170C	A4, 600x300dpi, 3ppm, полноцветный, рус., а/подача	18	195		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi,3ppm, возм.цв.печати,а/под.70л.	18	199		
Olivetti JP 790	A4, 600dpi,6ppm, проф.,полноцв.,фотопечать, рус.	18	320		

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DP 560	A4, 600dpi, 6ppm, картридж на 3000 копий	12	345	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Epson EPL-N1200	A4, 1200dpi, 12ppm, 2Mb	12	999	NTTS (TAIR)	229-2999
HP LaserJet 4000N	A4,600x1200(2400)dpi,17ppm,REt,MEt,200г,сеть,скидки	12	1942	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5SiNX	A3,600dpi,REt,лоток 1100л.,рус.,сеть.,сортер,серт.РБ	12	3460	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	435	Элпай НПП Химрем	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	420	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус.,склад,серт.РБ,скидки	12	430	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, кабель	12	415	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	410	ZIDA	234-9866
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	420	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP LaserJet 6L/6P/6MP	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1-3Mb	12	от 430	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6P	A4,600dpi,8ppm,2Mb,REt,MEt,IrDA,рус.,серт.РБ,склад	12	830	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Lexmark Optra E+	A4, 600dpi, 6ppm, 2Mb, серт.РБ	12	420	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
Mita DP-560	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, GDI MS Win95/WfW	12	от 290	BVC	228-6854, 228-6882
OkiPage 4W+	A4,600dpi, 4ppm, 128Kb, Win+DOS, скидки	12	279	Бевалекс Bevalex 249-90-78, 249-90-11	
OkiPage 6EX	A4,1200dpi, 6ppm, 2(18)Mb, 45 fonts, серт.РБ	12	524		
OkiPage 10i	A4, 600dpi, 10ppm, 2Mb, PCL 6, серт.РБ	12	869		
Xerox N24	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	2999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox N32	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	3505	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4512	A4,600dpi,8ppm,6Mb,a/п2x250л,рус.,дупл.,сеть,серт.РБ	12	1350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4520	A3, 600dpi,20ppm,4Mb,3x250л.,рус.,сеть,серт.РБ,ск.	12	2850	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox C55 Color	A4,600dpi,12ppm/3ppm,30Mb,a/п250л.,серт.РБ,скидки	12	4300	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ПЛОТТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP DesignJet 2500CP	A0, 20Mb, color, PostScript 2, RIP, упр. по сети	12	13580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 430	A1, 600dpi, 4Mb, mono, а/обрезка, склад	12	от 1784	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 430	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1	12	1784	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450	A4-A1, 600dpi, 4Mb, color, A1	12	2105	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450C	A1, 600dpi, 4Mb, color, а/обрезка, склад	12	от 2105	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 700	A1, 600dpi, 4Mb, mono, а/обрезка, склад	12	4282	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C	A1, 600dpi, 4Mb, color, а/обрезка, склад	12	от 5765	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C+	A4-A1, 600dpi, 8Mb, color, A1	12	5765	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 8900	54", лазерный полноцветный	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson GT 5000	A4, 300x1200dpi, 24bit color, SCSI, планш.	12	285	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Epson GT 9000	A4, 400x2400dpi, 24bit color, планш.	12	515		
Epson GT 9500	A4, 600x4800dpi, 36bit color, SCSI, Zoom 200%	12	710		
HP ScanJet 5p	A4, 300-1200dpi, color, slim, OCR,скидки	12	295	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6100C	2400/600dpi, 30bit color flatbed, OCR,Corel PhotoPaint	12	760	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Mustek	ручные, планшетные, листовые	12	от 95	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
Paragon 600/1200 SPII	A4, 600/1200dpi, 24/30bit color	12	160	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Paragon 600P	A4, 600x300dpi, 24bit color	12	145	НИКС	284-2895

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
AOC 5VLR/TVM	15", 0.28, Digital, 1280x1024, 85Гц, OSD	12	200	НИКС	284-2895
IBM G52	15"	36	500	IBA AN IBM ALLIANCE	210-12-68 (4 линии)
IBM G72	17"	36	850		
IBM P70	17"	36	1100		
Daewoo CMC-1511	15", 1280x1024, MPRII, Digital, 85Гц, OSD	12	240	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Daewoo CMC-1511	15", 1280x1024, MPRII, Digital, 85Гц, OSD	12	235	ZIDA	234-9866
Philips 105S	15", 0.28, 1024x768, MPRII, до 85Гц	18	250	СОТА	268-4777, 268-4167
Samsung 400B	14", 800x600, NI LR, MPRII, 85Гц	12	160	ZIDA	234-9866
Samsung 400B	14", 1024x768, Digital	12	165	НИКС	284-2895
Samsung 400B	14", 0.28, 640x480x60Гц	36	178	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99	
Samsung 500S	14", 0.28, 800x600x85Гц	36	245		
Samsung 500B	14", 0.28, 1024x768x85Гц	36	275		
Samsung 700S	14", 0.28, 1024x768x85Гц	36	420		
Samsung 500B	15", 0.28, 1280x1024x60Гц, 1024x768x85Гц, TCO'95	36	325	ТуссоН	236-42-88, 236-59-31
Samsung 500P	15", 0.28, 1280x1024x60Гц, 1024x768x85Гц, dyn.focus, TCO'95	36	365		
Samsung 500S	15", 0.28, 1024x768x60Гц, 800x600x85Гц	36	288		
Samsung 700Glsi	17", 0.26, 1280x1024x75Гц, double dyn.focusing	36	699		
Samsung 700MP	17", 0.26, 1600x1280x67Гц, double dyn.focusing, 2x4W Sp.	36	805		
Samsung 700S	17", 0.28, 1280x1024x60Гц, double dyn.focusing	36	565		
TVM AS4D	14", 1024x768, Digital	12	148	НИКС	284-2895
TVM	14", 0.28, 800x600, NI LR, MPRII, 75Гц	12	145	ZIDA	234-9866
Sony 100ES	15", Digital, MPRII, 1024x768, 85Гц	12	350	НИКС	284-2895
Sony 100ES/GS	15", 1024x768, NI LR, MPRII, OSD, 85Гц, Digital	12	от 360	ZIDA	234-9866
Sony 100ES	15", Digital, MPRII, 1024x768, 85Гц	12	365	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 100GS/120AS	15", Digital, TCO-95, 1024x768, 85Гц, multimedia	12	430	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 200ES/GST/PST	17", Digital, TCO-95, 1280x1024, 85Гц, multimedia	12	670	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO, AMD K6

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Jet	K6/233MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, digital monitor, mouse&Pad	24	630	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-233

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM PC 300GL	PII/233MMX	512	16	2500	ISA/PCI	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Win95, поставка 1 нед.	36	1430	IBA	210-1268 (4 линии)
CP System PII ATX	PII/233	512	16	3200	UDMA/PCI	?	?	?	2	PCI	MdT, AL440LX, AGP, Yamaha 3D audio, USB, Mgmt ASIC, MMX, ST, серт.РБ	24	1034	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Jet	PII/233MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	LR, NI, MPRII	?	AGP	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, AGP, ATX	24	630	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, ATX, AGP S3V2, digital	24	950	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, ATX, AGP S3V2, digital	24	1020	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VA	PII/233MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-606LX, AGP, ATX, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MdT, серт.РБ	24	856	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
HP Vectra VL	PII/233	512	32	2500	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, 10/100Mbit	36	1732	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ASUS VP	PII/233AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	?	28	MPRII	1	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+, ATX, Seagate, серт.РБ	24	890	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ASUS VP	PII/233AGP	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+, ATX, Seagate, серт.РБ	24	1060	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
NTT-2701	PII/233MMX	512	32	4300	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	4	PCI	Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, ATX, UDMA, серт.РБ	30	1139	NTTS (TAIR)	229-2999
ASUS VP	PII/233AGP	256	64	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+, ATX, Fujitsu, серт.РБ	24	1315	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-266

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ASUS VP	PII/266AGP	256	32	2500	EIDE/PCI	?	28	MPRII	1	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+, ATX, Seagate, серт.РБ	24	999	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ASUS VP	PII/266AGP	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	1	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+, ATX, Seagate, серт.РБ	24	1170	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
CP System PII ATX	PII/266	512	32	3200	UDMA/PCI	?	?	?	2	PCI	MdT,AL440LX,AGP,Yamaha3Daudio,USB,Mgmt ASIC,MMX,ST,серт.РБ,Matrox	24	1410	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VA	PII/266MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, ATX, Yamaha 3D SB, Win95, 2key mouse Mitsumi, MdT, серт.РБ	24	1057	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
CP System PII Dual	PII/266x2	512	32	4000	UDMA/PCI	?	?	?	4	PCI	MdT,Intel ins.,Intel DK440LX,Matr,USB,Yamaha3D,AGP,Mgmt ASIC,ST,серт.РБ	24	2659	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP Vectra VL	PII/266	512	32	4500	EIDE/PCI	?	?	?	4	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, 10/100Mbit, NT4	36	2376	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Jet	PII/266MMX	512	64	?	EIDE/PCI	?	?	LR, NI, MPRII	?	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, AGP, ATX	24	785	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Micron ClientPro 766Xl	PII/266	512	64	4000	EIDE/PCI	?	?	?	4	AGP	24xCD,SDRAM,Diamond Viper V330 AGP,UDMA,Smart,США	36	1999	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ASUS VP	PII/266AGP	256	64	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+, ATX, Fujitsu, серт.РБ	24	1425	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	PII/266MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, UDMA, ATX, AGP S3V2, digital	24	1270	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-300...500

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
VA	PII/300MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-606LX, AGP, ATX, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MdT, серт.РБ	24	1232	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
ASUS VP	PII/300AGP	256	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+, ATX, Seagate, серт.РБ	24	1455	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
NTT-2703	PII/300MMX	512	32	4300	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	4	PCI	Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, ATX, UDMA, серт.РБ	30	1424	NTTS (TAIR)	229-2999
CP System PII ATX	PII/300	512	32	4000	UDMA/PCI	?	?	?	4	PCI	MdT,AL440LX,AGP,Yamaha3Daudio,USB,Mgmt ASIC,MMX,ST,серт.РБ,Matrox	24	1908	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
IBM PC 300XL	PII/300MMX	512	64	4200	ISA/PCI	?	?	?	4	PCI	SDRAM, Win95, Ethernet adapter, поставка 1 нед.	36	1730	IBA	210-1268 (4 линии)
ASUS VP	PII/300AGP	256	64	4300	EIDE/PCI	14"	28	MPRII	4	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+, ATX, Fujitsu, серт.РБ	24	1600	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	PII/300MMX	512	64	5200	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, ASUS 440LX, SDRAM, ATX, UDMA, Matrox Mistique, Sony	24	1700	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-2704	PII/300MMX	512	64	6400	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	4	PCI	Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, ATX, UDMA, серт.РБ	30	1522	NTTS (TAIR)	229-2999
Micron Millenia XKU	PII/333	512	64	4000	EIDE/PCI	?	?	?	4	AGP	32xCD,SDRAM,SB,Sp.,Diamond Viper V330 AGP,UDMA,Smart,США	36	2933	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VERSA 2000	PII/333MMX	512	256	5200	UDMA	17"	25	NI, MPRII	4	AGP	Sony Trinitron, услуги посредников оплачиваются	36	2383	ВЕРСА	254-2505, 254-4085

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM IntelStation	PII/266	512	128	4330	U/WSCSI	?	?	?	20	?	WinNT, 16xCD, 3D Video	36	от 8600	IBA	210-1268 (4 линии)

СЕРВЕРЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP NetServer LXe Pro	PPro/200	512	64	?	?	?	?	?	?	PCI	up 4 SMP CPU, 6 hotswap,CD, array controller, ECC up 2Gb	36	9135	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LX Pro	PPro/200	512	64	?	?	?	?	?	?	PCI	up 4 SMP CPU, 12 hotswap,CD,array contr.,ECC up 2Gb, hot swap redundant power	36	14445	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LXr Pro	PPro/200	512	64	?	?	?	?	?	?	PCI	монтируемый в стойку, до 8 CPU, RAID-контроллер	36	15570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45	PII/266	512	32	?	?	?	?	?	?	PCI	Новый! ECC EDO RAM, CD, Ethernet 10/100, Auto Pilot, ASR	36	2474	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Micron NetFrame LV2001	PII/266MMX	512	32	?	U/WSCSI	?	?	?	1	PCI	DualReady,ECC SDRAM,ECC System bus,20xCD,10/100,США	60	2600	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
HP NetServer LC II	PII/266	512	32	?	WSCSI-2/PCI	?	?	?	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2,24xCD, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	3470	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Micron NetFrame MV5001	PII/266MMX	512	64	?	2xU/WSCSI	?	?	?	1	PCI	DualReady,ECC SDRAM, 10 Hot-swap, 20xCD SCSI,10/100,США	60	4240	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
HP NetServer LH II	PII/333	512	64	?	WSCSI-2/PCI	?	?	?	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2,24xCD, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	7402	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
IBM PC Server 315	PPro/200	512	32	?	U/FWSCSI	?	?	?	2	?	8xCDSCSI, поставка 1 неделя	36	от 2260		
IBM PC Server Netfinity 3500	PII/233	512	64	?	U/FWSCSI	?	?	?	4	?	24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 неделя	36	от 3200		
IBM PC Server Netfinity 3500	PII/266	512	64	4330	U/FWSCSI	?	?	?	4	?	24xCD, 10/100 Ethernet, поставка 1 неделя	36	от 3700		
IBM PC Server 330	PII/330	512	64	?	U/FWSCSI	?	?	?	2	?	8xCD SCSI, RAID, H/S, 10/100 Ethernet, поставка 1 неделя	36	от 4600		

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Toshiba Libretto 50CT	P/75	16	810	TFT	6.1"	PCMCIA II, 640x480, SB16, IrDA, 210x115x84мм, суперпортативный, 800 г, США, серт.РБ	12	1450	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1070	TFT	10,4"	PCMCIA III, EDO, A/M, 800x600x64K, trackball, Win95, склад	12	1750	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 430 CDT	P/120	16	1300	TFT	11.3"	A/M 800x600x16млн,10xCD, SB16, Sp., Mic., IrDA, MPEG, встр.БП, США, серт.РБ, склад	12	1950	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 440 CDT	P/133MMX	16	1400	TFT	12,1"	A/M 800x600x16млн,10xCD, SB16, int. F/M33.6 voice, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	24	2350	МИКРОДОМ	232-7666
OmniBook 5700CT	P/150	16	2000	TFT	12,1"	2Mb VRAM, XGA	36	2750	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Micron Transport VLX	P/166MMX	16	1600	TFT	12,1"	256Kb, 1Mb VRAM, 20xCD, NeoMagic 128bit video, 800x600, 3D sound, IrDA, Li-ion, Win95, США	12	2440	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Mitac 5026	P/166MMX	16	1700	TFT	12,1"	2Mb VRAM, 20xCD EIDE, TV-out, 800x600, IrDA, TouchPad	12	2165	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
OmniBook 2000CS	P/166MMX	16	2000	DSTN	12.1"	2Mb VRAM, XGA	36	2405	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Toshiba 740 CDT	P/166MMX	16	2100	TFT	13.3"	VideoCamera, XGA1024x768x16млн, 10xCD, SB16, int. F/M28.8 voice, MPEG, IrDA, серт.РБ, склад	24	3550	МИКРОДОМ	232-7666
Micron Transport VLX	P/166MMX	24	1600	TFT	12,1"	256Kb, 1Mb VRAM, 20xCD, FM33.6, NeoMagic 128bit video, 800x600, 3D sound, IrDA, Li-ion, Win95, США	12	2790	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Micron Transport XKE	P/166MMX	32	3000	TFT	12,1"	512Kb, 2Mb VRAM, XGA, 20xCD, SB 3D, наушн., FM56, 2xIrDA, Li-ion, США, склад	12	3130	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
OmniBook 5700CTX	P/166	32	3000	TFT	12.1"	2Mb VRAM, XGA	36	3900	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 3000CTX	P/200MMX	16	2100	TFT	13.3"	2Mb VRAM, XGA	36	3885	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Toshiba 315 CDS	P/200MMX	32	2100	TFT	12.1"	sVGA 800x600x16млн, 16xCD, SB16, F/M56, IrDA, USB, США, серт.РБ, склад	24	3300	МИКРОДОМ	232-7666
Micron Transport XKE	P/233MMX	32	3000	TFT	13.3"	512Kb, 2Mb VRAM, 20xCD, FM56, XGA, USB, 3D sound, наушн., Pick&Point, 2xIrDA, Li-ion, США	12	3750	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Micron Transport XKE	P/266MMX	48	5000	TFT	13.3"	до 192Mb, 512Kb, 2Mb VRAM, 24xCD, FM56, XGA, USB, 3D sound, 2xIrDA, Li-ion, сумка, Win95	12	4905	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Compaq Armada 4150	P/150	16	1600	CSTN	12,1"	256Kb, 1Mb VRAM, 20xCD option, PCMCIA, 3D sound, модульный дизайн, всемирная гар., Win95, склад	36	2384		
Compaq Armada 4150T	P/150	16	1600	CTFT	12,1"	256Kb, 1Mb VRAM, 20xCD option, PCMCIA, 3D sound, модульный дизайн, всемирная гар., Win95, склад	36	2760		
Compaq Armada 7710T	P/150	16	1600	CTFT	12.1"	256Kb, 2Mb VRAM, 20xCD EIDE, до 96Mb, IrDA, SVGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	3999		
Compaq Armada 4210T	P/233	32	3000	CTFT	12,1"	256Kb, 2Mb VRAM, 20xCD option, до 96Mb, IrDA, SVGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	4140		
Compaq Armada 4220T	P/266	32	4000	CTFT	12.1"	512Kb, 2Mb VRAM, 20xCD option, до 96Mb, IrDA, SVGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	4391		
Compaq Armada 7792T	P/266	32	5000	CTFT	12.1"	512Kb, 2Mb VRAM, 20xCD EIDE, до 96Mb, IrDA, XGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	5269		
IBM TinkPad 310E	P/133MMX	16	1600	DSTN	12.1"		12	1920		
IBM TinkPad 380ED	P/166MMX	16	3000	TFT	12.1"	8xCD, Win95	12	3720		
IBM TinkPad 770	P/233MMX	32	5100	TFT	14.1"		36	7260		

НАКОПИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ZIP Drive Iomega	ext., 100Mb, LPT, опт. скидки	12	145	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MO-диски Verbatim, Fujitsu, Basf, 3M, 3,5"(230/540/640Mb), 5,25"(650/1300/2600Mb)		12	от 6	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3,5" Basf, 3M, Verbatim	DOS format, 2HD, 1,44Mb, тефлон, чистящие	12	от 0,31	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
3,5" 3M, Verbatim	DOS format, 2HD, 1,44Mb, 10 шт., доставка	+	от 5	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
3,5" 3M	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5	ТУССОН	236-4288, 236-5931
3,5" Verbatim	1,44Mb, IBM format, 10 шт.	+	4	NTTS (TAIR)	229-2999

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM	4,33Gb, U/W SCSI, H-S	12	890	IBA	210-1268
IBM	4,33Gb, U/W SCSI	12	820	IBA	210-1268
Fujitsu MPA 3052AT	5,2Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	240	НИКС	284-2895
Seagate, Quantum	1,7/2,1/2,5/3,2/4,3Gb, Ultra DMA-33, Fast ATA-3	12	от 120	ZIDA	234-9866
Seagate	1,7Gb, EIDE, Ultra DMA (1,7-4,3Gb)	24	120	СОТА	268-4777, 268-4167
Seagate ST31722A	1,7Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	117	НИКС	284-2895
Seagate ST32122A	2,1Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	128	НИКС	284-2895
Seagate ST32532A	2.5Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	140	НИКС	284-2895

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC	Back, BackPro, Smart	12	от 125	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
APC BK300/400/500MI	250/300/400/500/600VA	24	от 95	ZIDA	234-9866
APC UPS Back	300-600 VA	24	110	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS Back Pro	280-420 VA, PnP	12	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Minuteman Pro 280/420	280/420 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	125/165	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/1400	650/1000 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	297/596	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Powercom UPS Back	250 VA	12	95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Repotec 800VA	20min	12	195	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
TrippLite BC Internet	300-675VA, of-line, серт.РБ	24	от 129	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
TrippLite OmniSmart	280-1400VA, Line-interactive, ПО, серт.РБ	24	от 173	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
TrippLite Smart	700-1400VA, Intelligent Network UPS	24	от 345	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Защитные фильтры Basf, 3M, Verbatim, Izovac, 14"/17"/21", сертификат		12	от 19	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Корпус	MiniTower, 230VA, 3-зн. индикатор	-	28	СОТА	268-4777, 268-4167
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110
Принадлежности для ПК, боксы для дискет, копи-холдеры		-		БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Чистящие салфетки Fellowes, Англия		+	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3DFX	Voodoo Rush 6Mb, Helios 3D 4Mb	6	135	НИКС	284-2895
CD-ROM-диски	ПО, игры, музыка, энциклопедии	+	от 4	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-ROM-диски	новейшее ПО, обуч.прогр., игры, более 500 наим.	+	от 4	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
CD-ROM-диски	русские и зарубежные фильмы (2CD)	+	от 18	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
CD-R/RW-диски Verbatim, запис. устр. Mitsubishi		-	3/520	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
CD-ROM-приводы	8-speed, BTC	6	54	СОТА	268-4777, 268-4167
CD-ROM-приводы	24-speed, Samsung, 2 кнопки	6	61	СОТА	268-4777, 268-4167
CD-ROM-приводы	24-speed, BTS, Samsung, Teac	6	62	НИКС	284-2895
CD-ROM-приводы	24-speed	12	80	IBA	210-1268
CD-ROM-приводы	8-, 16-, 24-speed	6	от 60	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SB Crystal	CS-4232/9233, Win95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	38	ИНТИС	211-1783, 210-2859
SB 16/AWE32	Creative Vibra/FM radio/AWE64	6	47	НИКС	284-2895
SB ESS1869, 1688	Full Duplex	6	14	НИКС	284-2895
SB ES 1869	16bit stereo	6	от 18	СИНКЛ-КОМ	223-0478
TV Tuner	Aver TVCapture, Aver TVPhone, ДУ	6	115	НИКС	284-2895
Комп.лит. для проф. и начинающих, 400 наим., наилучший выбор в Минске		-	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)

ВИДЕОКАРТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Matrox	Matrox Millenium-II, 4 (8) Mb, PCI/AGP	6	180	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Matrox	Matrox Mystique 2 (4) Mb	6	90	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
S3	S3Trio64V2/DX, 1(2)Mb, PCI	11	23	СОТА	268-4777, 268-4167
S3	S3Virge/DX, 2Mb (4Mb), PCI	11	35	СОТА	268-4777, 268-4167
S3	S3Virge/DX, 2Mb (4Mb), PCI	1	30	СОТА	268-4777, 268-4167
TsengLabs	ET6100, 2(4)Mb, MDRAM	6	57	НИКС	284-2895
TsengLabs	ET6100, 2Mb (up to 4Mb), PCI	11	57	СОТА	268-4777, 268-4167

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CPU P166	Intel, MMX (166-233MHz, PII)	12	105	СОТА	268-4777, 268-4167
CPU P166/200MMX	Intel	24	от 105	ZIDA	234-9866
CPU AMD	K6 233MMX	12	165	НИКС	284-2895
CPU Cyrix/IBM	6x86MX PR200	12	75	НИКС	284-2895
CPU P166MMX	Intel Original	12	105	НИКС	284-2895
CPU P200MMX	Intel Original	12	120	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	16Mb, 168pin, 64bit, 10ns	12	29	СОТА	268-4777, 268-4167
DIMM SDRAM	32/64Mb, SDRAM	12	от 48	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	16Mb, для IBM PC 300GL	12	60	IBA	210-1268
DIMM SDRAM	32Mb, для IBM PC 300PL	12	140	IBA	210-1268
DIMM SDRAM	32Mb, 168pin, 64bit, 10ns	12	50	ZIDA	234-9866
DIMM SDRAM	32Mb, 168pin, 64bit, 10ns	12	52	СОТА	268-4777, 268-4167
DIMM SDRAM	64Mb, 168pin, 64bit, 10ns	12	135	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P 75-233	Zida 256/512Kb, 430TX, VIA, VPX	6	50	НИКС	284-2895
MB P 75-233	430 TX, 512Kb cache, 83MHz, K5, K6, M2, 6x86	6	75	ZIDA	234-9866
MB P 75-233	VIA, 256Kb cache, 83MHz, K5, K6, M2, 6x86	6	55	ZIDA	234-9866
MB P 90-233	VIA, KMV5/Zida, 256Kb pnp, w I/O, MMX	5	50	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P 90-233	VIA Apollo VP3, 256pnp, AGP, w I/O, MMX	6	80	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P 90-233	ASUSTeK, 430HX, 512pnp, AGP, SCSI&I/O, MMX	6	200	СОТА	268-4777, 268-4167
MB P75-233	ASUS TXP4, 430TX, 512Kb, опт. скидки	6	120	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB PII 233-333	ASUS, P2L97, 440LX, UWSCSI, опт. скидки	6	165	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB SOYO SY-5BT5 430TX	upP233MMX, 2x168 DIMM DRAM, 4x72 SIMM, 4PCI, 3ISA	+	119	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
SIMM	4/8/16Mb, 30/72pin	12	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SIMM	8Mb, 72pin, 60ns, EDO/FastPage	12	14	СОТА	268-4777, 268-4167
SIMM	8Mb, 72pin, EDO	12	13	НИКС	284-2895
SIMM	8Mb, EDO, 72pin, 60ns	12	14	ZIDA	234-9866
SIMM	16Mb, 72pin, 60ns, EDO/FastPage	12	25	СОТА	268-4777, 268-4167
SIMM	32Mb, 72pin, 60ns, EDO/FastPage	12	50	СОТА	268-4777, 268-4167
Програматоры	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 220	ИНТИС	211-1783, 210-2859

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IIC 1414 int. C.Logic	14,4Kb/s, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	от 85	ИНТИС	211-1783, 210-2859
UMC	int./ext., Voice, 14,4Kb/s, V42/V42bis	12	36	НИКС	284-2895
USR Courier V34 Rus	33,6Kb/s, V34+, 16,8HST, V32terbo, V42bis, кабель	24	250	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Courier V34 PCMCIA	33,6Kb/s, V34+, 16,8HST, V32terbo, V42bis, синхр./ас.	12	330	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser	ext., 33,6Kb/s, кабель	12	145	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser V34	ext. 33,6Kb/s, V34+V42, V42bis, 220В кабель, серт.РБ	60	160	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34 PC	33,6/14,4Kb/s, V34+, V42, V42bis, OEM, ПО, инстр., серт.РБ	60	95	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34Voice	int., 33,6/14,4Kb/s, V34+V42, V42bis, ПО, науш., серт.РБ	60	165	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34VoicePC	33,6/14,4Kb/s, V34+V42, V42bis, OEM, ПО, серт.РБ	60	110	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser Vi	int, 33,6Kb/s	12	95	СОТА	268-4777, 268-4167
USR Sportser Vi	int., 33,6Kb/s, V42/V42bis, gIII fax	12	95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser/3Com	int/ext, 33,6/56,6Kb/s, voice, flash, серт.РБ	60	от 125	ТУССОН	236-4288, 236-5931
ZyXel Comet 336LAN	33,6Kb/s, PCMCIA, tape II f/m+LAN Card 10Base-T	24	295	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Elite 2864	V34, Zyx 19,2, V32bis, ISDN upgr., выд.лин., АОН, прям.	24	490	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni 288S	28,8Kb/s, V34, Zyx19,2, Zyx16,8, V42, V42bis, voice, АОН, кабель	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni288S	ext., 28,8Kb/s, 3 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад	24	310	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U1496/Omni	14,4/33,6Kb/s, data/fax/voice, серт.РБ	12	от 250	ТУССОН	236-4288, 236-5931
ZyXel U1496E+	ext., 19,2Kb/s, 3 Voice, ПО, Internet, рус., склад	24	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U1496E+	19,2Kb/s, V32bis, V42, V42bis, voice, кабель, серт.РБ	24	280	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 S/E	ext., 33.6Kb/s, голос, 2/4 выд. лин., склад, скидки	24	650/350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336E	ext. 33,6Kb/s, V34+, Zyx19,2, Zyx16,8, V42, V42bis, выд.линия	24	330	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

СЕТЕВЫЕ АДАПТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C905 TX	Fast EtherLink XL 10/100 PCI	99	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn AT-2000U	UTP/BNC/AUI, 16bit, склад, дилерские скидки	36	39	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2500TX	UTP, 32bit PCI, 10/100Mbps, FastEthernet, дил.скидки	36	55	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Intel EEPro10	ISA, PnP, TP/BNC+TP, Very fast, склад	99	от 39	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EEPro100+	100/10Mbs, PCI, full duplex, WS/Server	99	72	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel Server Adaptor	100/10Mbs, PCI, full duplex, VLANs, Redundance, Low CPU Util	99	560	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastNet/TX PCI	Ethernet card 32-bit PnP, 10/100-BaseTX, full duplex, TPO	60	52	ТУССОН	236-4288, 236-5931
LTC Lantech PnP	Ethernet, ISA, PCI, 10-BaseT, full duplex, TPO	60	от 23	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000, BNC&TP, ISA, PnP	12	17	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	19	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-427	PCMCIA Type-II Ethernet	12	75	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C16406	SuperStack II PS Hub 40TP 24port, 4segm./unit	12	790	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16610	SuperStack II Dual Speed Hub 500, 12ports 10/100Mb	12	1085	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16700	3COM OfficeConnect Hub/8UTP	12	105	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16701	3COM OfficeConnect Hub/8UTP + 1BNC	12	145	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16951	SuperStack II Switch 1100, 12sw. 10Base-T/100Base-TX	12	1272	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C250B-TX	SuperStack II PS Hub 100TX Class II (12 RG-45)	12	870	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn 415/815	Ethernet Hub 4/8 UTP, склад, дилерские скидки	99	от 54	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT	коммутаторы, 10/100, 2/3/4 порта	99	от 500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-3718	16x10Base-T (RJ45) + 100 Base-TX Switch, дил.скидки	36	1350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn MR-904/908/912 EthernetHub 4/8/12x100Base-TX(RJ45), 1xMDI/MDI-X Fiber		99	от 240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn Turbostack	упр. коммутаторы 10/100 для предприятий, скидки	36	от 650	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Intel EE100TX8	Intel Express standalone Hub 100Mb, 8(14) ports, склад	12	570	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE101TX	Intel Express switch 100Mb, 8/12 ports, склад	12	2670	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE110TX	Express stackable Hub 10/100Mb, 12/24 port, SNMP, склад	36	1199	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel ESS10T	Express Switch 510T, 100Mb, 24/32, склад	36	3800	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EXPRESS 9000	маршрутизаторы LAN2WAN, LANWAN BRI, LANWAN PRI	12	1199	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel NETPORT	сервер печати Ethernet 100&10Mb, склад	12	310	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH10T5/8	InBusiness Hub 10. 5/8UTP+BNC	99	80/110	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH110TX8	InBusiness Fast Hub Plus, 8x100+1x10/100	99	860	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SR10TPSEU	InBusiness Internet Station, LAN+2xPCMCIA modems	12	490	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SS110TX8	InBusiness Switch Plus, 8x10+2x10/100	99	860	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastLink Hub 1200R	концентраторы, 8/12/16 ports, 100Base-TX Hub, 19" RM	60	от 399		
LTC Flex Hub	концентраторы, 16/32 ports, 10Base-T+1, 19", FL slot	60	от 146		
LTC MaxSwitch	мод.комм 2/4/8p.10/100Base-TX+24/16/8 ports 10Base-T	60	от 742		
LTC PremierSwitch 312s	2 10/100Base-TX+12 10Base-T, SuperSmart, SMTP, RMON	60	999		
LTC SOHOSwitch 208	2 10/100Base-TX+8 10Base-T, SmartSwitch	60	599		
LTC WorkGroup Hub	концентраторы 5/9 ports 10Base-T	60	от 38		
Surecom EP-502C	Ethernet 2ports 10Base2, Repeater (2BNC+2AUI)	12	95	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet Mini Hub 8 UTP+1BNC	12	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet Mini Hub 16 UTP+1BNC	12	120	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-200-66	Turbo 16C650 Serial Card	12	70	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-212-82	Ultra-HiSpeed Serial Card	12	30	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-400-650	Turbo 16C650 4Com Card	12	70	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-800	Turbo 8Com Card, кабель	12	125	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-800-650	Turbo 16C650 8Com Card, кабель	12	160	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Legrand	кабель-каналы и эл./установочное оборудование	+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP/FTP/STP, 5 кат., 4 пары	+	от 0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель телефонный		+	от 0,05	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетки, терминаторы, коннекторы, кабель и др. сет. аксессуары TP/BNC		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетка RJ45	внешняя одинарная/двойная 5 категория	+	от 5	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Шкафы 19", Patchpanel и др. монтажное оборудование		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Разработка и сопровождение ПО, ИС и АСУ, создание Web-сайтов в Internet		-	?		
IBM DB2 UDB 5.0, Microsoft SQL Server 6.5, Sybase Adaptive Server 11.5...		+	?		
Adobe, Autodesk, Borland, Corel, IBM, Lotus, 1C, Microsoft, Novell, Symantec, BIT, Promt...		+	?		

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ (продолжение)

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp v.4	Merlin, 32-разр. ОС, БД (сист. упр.)	+	?		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, вкл. LAN Server 5.0	+	?		
Universal DataBase	сист. упр. БД для OS/2, Win., TAIX	+	?		
MS Windows NT	сетевая ОС	+	?		
Novell	Intranet Ware, 5/10/25... users	+	?		
Visualage C++, Generator, Develop, виз.ср.разр.прил."клиент-сервер" для разл.платф.		+	?		
Lotus Notes, платформа "Клиент-сервер" для автоматиз. офиса под OS/2, Win, UNIX		+	?		
Microsoft	различные программные продукты	+	?		
Продукты фирмы 1С	1С: Бухгалтерия, торговля и др. для разл. платформ	+	?		
ORACLE	Oracle 8 Enterprise Edition	+	от 14960		
ORACLE	Oracle 8	+	от 1850		
ORACLE	Personal Oracle	+	от 245		
Platinum Technology	Средства создания и обслуживания реляционных БД	+	?		

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ORACLE	авторизованные курсы, выдача сертификата	+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 230-3123

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
"ЮСИАС" (НОВИНКА)	БД по законод. РБ (DOS/Win), еженед. актуал.	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
"ГАРАНТ"	БД по законод. РФ, актуализ., все губернии	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
БизнесИнформ, эл. каталог предпр. и орг. РБ, Win., актуализ. еженед.		+	80	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	216-2373
БизнесИнформРос, эл. каталог предпр. и орг. России, Win., актуализ. еженед.		+	80	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	216-2373
ДоговорИнформ, мастер сост. договоров, юр. комментарии при сост.		+	85	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВД, WA-2 регистр		+	?	ЧП КОМЛЕВ	211-4757
ЮрИнформ	БД по зак-ву РБ, DOS/Win., 19000 норм. актов	+	299-350	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
ЮрИнформРос	БД по зак-ву РФ, DOS/Win., 29000 норм. актов	+	299-350	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия проф 6.0, Win3.11/95, сетевая, дост., установка		+	165-395		
1С:Бухгалтерия. Обучение на рабочем месте заказчика		+	10/час		
1С:Зарплата и кадры, Win95, дост., установка, внедрение по договору		+	280-960		
1С:Торговля и склад, Win95, сетевая, дост., установка, внедрение по договору		+	280-960		
Анжелика: бухучет, склад, торговля, зарплата, платежные документы, сеть, Win		+	30-980	GOLDEN SOFTWARE	263-8971
Бэмби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	85	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980
Бэст 2+	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	230	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980
Бэст 4	бухгалтерия, экономика, склад, торговля (лок./сет.)	12	от 280	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
	в ассортименте	+	от 220	ДУМИ	268-4627
Canon FC-210/230	А4, 4к/мин., а/подача	12	от 350	БМ	235-3762, 210-0756
Canon FC-210/230	А4, 4к/мин., автоподача, Е16, 220В	12	от 360	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Canon FC-210/220	новая модель, А4, 4к/мин.	12	355/440	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-210/230	А4, 4к/мин., 1000к/мес., а/подача, дост.	12	355	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon FC-210/230	А4, розн.торговля, лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon FC-210/230	А4, 4-6 к/мин	+	360/400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon NP 6216	А3, 16к/мин., 10000к/мес., 50-200%, касс.+лоток, дост.	+	1550	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon NP 6112	А4, 12к/мин, 5000 к/мес., 70-141%, касс.+лоток, дост.	+	1175	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon NP 6216	А3, розн.торговля, лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon PC 770	А4, 12к/мин, 5000к/мес., 70-141%, касс.+лоток, дост.	+	940	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Canon FC 230	А4, 4к/мин, 500к/мес.	12	?		
Canon PC 780	А4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6112	А4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6216	А3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	?		
Canon NP 6312	А3, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%, ADF	12	?		
Canon FC 230	А4, 4к/мин, а/подача	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Canon FC 230	А4, 4к/мин, Е-16, а/подача	12	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Canon FC 210	А4, 4к/мин, время прогрева 0 сек.	12	?		
Canon FC 230	А4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	?		
Canon PC 750	А4, 10к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon NP 6112	А4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л.+лоток	12	?		
Canon NP 6216	А3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon FC-230	А4, 4к/мин, Е-16, 1000 к/мес, лоток на 50л.	12	415		
Canon NP-1215	А3, 15к/мин, 50-150%, касс. 250л.+лоток 50л.	12	980		
Canon NP-4040	А3, 40к/мин, 50-150%, 2 касс. 250л.+лоток 50л.	12	890		
Canon NP-4540	А3, 40к/мин, 50-150%, 2-ст., 2цв., 2касс. 250л.+лоток50л.	12	1190		
Canon NP-4835	А3, 35к/мин, 50-200%, 2-стор., ЖКИ, 2х250л.+50л., 2цв.	12	1700		
Canon NP-6112	А4, 12к/мин, 70-141%, 3000к/мес, 250л.+50л.	12	1195		
Canon NP-6216	А3, 16к/мин, 50-200%, 10000к/мес, 250л.+50л.	12	1640		
Ricoh FT-5010	А3, 30к/мин, 50-200%, 10000к/мес, 2х250л.+50л.	12	950		
Lanier 7213	А4, 13к/мин, 5000 к/мес, фоторежим, доставка	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7313	А4, 13к/мин, 5000 к/мес, 65-141%, доставка	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7320	А3, 20к/мин, 50-200%, дупл., сортер, а/подача, доставка	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
MB3012/Ricoh FT 2012	А4, 12к/мин, инстр.на рус.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
MB5615/Ricoh FT 4015	А3, 15к/мин, масшт., инстр.на рус.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
MB2212/Konica 1212	А3, 12к/мин, масшт., инстр.на рус.	12	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Mita CC-35	А4, 4к/мин, а/подача, 800к/мес., касс. на 50 л.	12	420	BVC	228-6854, 228-6882
Mita CC-55	А4, 10к/мин, а/подача, 2000к/мес., 64-156%, касс.на 250 л.	12	880	BVC	228-6854, 228-6882
Mita DC-1260	В4, 12к/мин, а/подача, 3000к/мес., 64-156%, касс.на 250 л.	12	1150	BVC	228-6854, 228-6882
Mita DC-1560	А3, 15к/мин, а/подача, 8000к/мес., 50-200%, касс.на 500 л.	12	1600	BVC	228-6854, 228-6882
Mita CC-35	А4, 4к/мин, а/подача, 500к/мес.	12	444		
Mita CC-55	В4, 9к/мин, 3000к/мес., 64-156%	12	888		
Mita DC-1260	А3, 12к/мин, 4000к/мес., 64-156%	12	1270		
Mita DC-1560	А3, 15к/мин, 8000к/мес., 64-141%, ADF	12	1680		
Mita DC-2060	А3, 20к/мин, 12000к/мес., 50-200%, ADF, RADF, сортер/степлер	12	2400		
Olivetti 8004	А4, 4к/мин, а/подача до 50 листов, а/отключ.	12	454		
Olivetti 8012	А4, 12к/мин, 70-122%, а/под.до 50л., лоток на 250л.	12	1145		
Olivetti 8020	А3, 20к/мин, 50-200%, барабан на 60000 коп.	12	1890		
Olivetti 8021	А3, 21к/мин, 49-204%, RDF, барабан на 60000 коп.	12	1973		
Olivetti 8028/35/41/45/8580, А3, 28-50 к/мин, масшт.		12	от 3885		
Olivetti 8516	А3, 16к/мин, 50-200%, бар.на 60000 коп., лоток на 250л.	12	1590		
Olivetti 8520	А3, 20к/мин, 50-200%, бар.на 60000коп., 2лотка на 250л.	12	1995		
Ricoh FT 2012/2212	А4/В4, 12к/мин, а/подача, 3000к/мес., 70-141%, касс.на 250 л.	12	800/1100	BVC	228-6854, 228-6882
Ricoh FT 4015	А3, 15к/мин, а/подача, 10000к/мес., 50-200%, касс.на 500л.	12	1600	BVC	228-6854, 228-6882
Xerox XC-520	А4, 5 к/мин, 600к/мес., склад	12	?		
Xerox XC-1033	А4, 19 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
Xerox 5815	А3, 16к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp Z-20	А4, 3к/мин, 300к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-25	А4, 3к/мин, 400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-810	В4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв.тонер, склад	12	?		
Sharp SF-2014/2114	В4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв., склад	12	?		
Sharp SF-2116	А3, 16к/мин, 10000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp SF-2118	А3, 18к/мин, 12000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z/SF	все модели	18	от 380	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp Z-20/25	А4, 3 к/мин., 400 к/мес., цв.тонер	6	?		
Sharp Z-810/840	А4, 8/12 к/мин., 1000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2116/2020	А3, 16/20 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2025/2030	А3, 25/30 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2040/2050	А3, 40/50 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp Z-21/26	А4, 3 к/мин.	12	?		
Sharp Z-810/830	В4, 8 к/мин.	12	?		
Sharp SF2216/2118	А3, 16 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp SF2030/2040	А3, 30 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp SF2060/3062	А3, 60 к/мин., масшт.	12	?		
Konica 1212	А3, 12 к/мин., масшт.	12	?		
Konica 3231/3331	А3, 31 к/мин., масшт.	12	?		

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ (продолжение)

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Sharp Z-20/25	А4, 3 к/мин, 300к/мес., лоток, склад, дост.	12	?		
Sharp Z-810	А4, 8 к/мин, 1500к/мес., склад, дост.	12	?		
Xerox XC1033	А4, 10 к/мин, 1500к/мес., масшт., склад, дост.	12	?		
Xerox XC520	А4 5к/мин, 500к/мес., лоток 40л., склад, дост.	12	?		
Xerox 5815	А3, 16ppm, 5000к/мес., масшт., склад, дост.	12	?		
Xerox XC822	А4, В4, 5к/мин, масшт.	12	930		
Xerox XC520	А3, В4, 5к/мин, масшт.	12	590		
Xerox XC1033	А3, В4, 10к/мин, масшт.	12	990		
Xerox 5815	А3, 16 к/мин, масшт.	12	1695		
Xerox 5316	А3, 13 к/мин, масшт.	12	1525		
Xerox XC520	А4, 5 к/мин, дил.скидки	12	575	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5201	А4, 4 к/мин, дил.скидки	12	485	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5815	А3, 16 к/мин, масшт., новый, дил.скидки	12	1699	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2950	А0, широкоформатные чертежные копиры	12	от 6100	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ricoh	А3, 30 к/мин, ADF, дуплекс, 3 лотка, сортер, тумба, б/у	12	999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	А4/А3, 4-20к/мин, 50-400%	6	6400	Электросервис и К	266-0215
Xerox 5750 Empress	А3, полноцв., цифр., фотокачество, возм. принтер, дил.ск.	12	от 14000	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ УСТРОЙСТВА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP OfficeJetPro 1150C	А4, цветной принтер/копир/сканер, 600dpi	12	799	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VI 30	А4, 600dpi, пр./сканер/факс/копир, 6к/мин., пам. 2Мб, модем	12	885	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Xerox WorkCenter 450C	А4, принтер/копир/факс/модем, цв., об.бумага, скидки	12	999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Riso TR 1510	А4, 300х300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	А4, 300х400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	А4, 400х400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	А4, 300х400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	А4, 400х400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	А3, 400х400dpi, планш.сканер	12	?		

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Esselte	машины для сшивания	+	от 225	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Esselte	пружины	+	от 5	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Esselte	обложки	+	от 12,2	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Перфобиндеры	пласт. и металл. пружина, 10 моделей	24	от 231	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Перфобиндеры	1-700л. в термообложку, 5 моделей	12	от 91	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Пластиковые, металлические пружины, обложки, термообложки		+	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Кармашковые, рулонные, промышленные, разл. модели		12	от 223	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Пленка для ламинирования, стандартная, матовая, фольга		+	?	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

УНИЧТОЖИТЕЛИ, ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Уничтожители HSM	полоса, частицы, 30 моделей, Германия	12	от 130	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Уничтожители "EBA", HSM	Германия, 20 моделей	12	от 130	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Уничтожители Kobra, полосы, куски, 16 моделей		12	от 179	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Триммеры Lamirel, гильотины RC, 16 моделей		+	от 115	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3М	проекторы	12	?	КОПИПРО	239-6721
3М	экраны, панели	12	?	КОПИПРО	239-6721
3М	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3М	все виды пленок для графопроекторов	12	от 7		
3М	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3М	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3М	экраны проекционные	12	от 101		
TK-Team	доски для объявлений и эмалированные	12	от 28		
Ask Impression A6	ЖК-пр., видео/PC, 16,7млн цв. sXGA, 450люм., кол., ДУ	12	11995	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 750	ЖК-пр., видео/PC, 16,7млн цв. sVGA, 225люм., ДУ	12	4200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impact 400	ЖК-панель, видео/PC, 16,7млн цв. sVGA, 10.4", ДУ, дин.	12	3450	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
De-Te-We	Германия, 14-900 портов, цифр., серт.РБ, сервис	12	?	ВЕФ-ИНЖИНИРИНГ	271-9822
LG Electronic	Корея, 8-186 портов, установка	12	?	ИТС	227-8059, 222-2761
LG Electronic GDK/GHX	цифр./гибридные, от 5 до 186 портов, склад	18	?	ТРИНИТИ ТЕЛЕКОМ	262-3326
Meridian	цифр., от 64ном., консультации, пост., монтаж, серт.РБ	12	?	ДТР	231-9621
NorStar, Meridian	3х8, 6х16, 8х32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Panasonic 206/616	от 2х6 до 6х16, бесплатное программирование	12	240/650	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	Япония, 6-512 портов, установка	12	?	ИТС	227-8059, 222-2761
Panasonic, Samsung	любая конфигурация, серт.РБ	12	от 240	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung NX1232	от 6/16 до 320 портов	18	от 840	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX308	3/8 портов	18	от 327	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX820	от 4/12 до 28 портов	18	от 435	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung SKP36HX	от 6/18 до 120 портов	18	от 637	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX1232	от 8х15 до 12х32, поставка со склада, монтаж	12	от 834	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung KP12xm	8 городских, 16 вн. линий	12	860	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung KP308xm	3 городских, 8 вн. линий	12	330	NTTS (TAIR)	229-2999
Siemens, Samsung	от 1/3 до 1000 портов и более, серт РБ, установка	+	?	СЭНТЭКС	275-6334

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
	в ассортименте	+	от 120	ДУМИ	268-4627
Panasonic 580-780	ЖКИ, ГТС, а/обрез, цифр. а/отв.	12	от 293	БМ	235-3762, 210-0756
Panasonic KX-F580	ЖКИ, пам., цифр., а/отв., малогабаритный	12	315	МИКРОДОМ	232-7666
Panasonic KX-F580/880	ЖКИ, пам., цифр. а/отв., а/обрез, факс-вилка	12	от 293	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Panasonic KX-S2/F680/780	а/отв., а/обрез, ЖКИ, ГТС, инстр. на рус. яз.	12	293-360	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	12	310/350	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-FM210/220	обычная бумага, 6:1/7:1, подключение к ПК	12	от 455	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti	струйная печать, копир, сканер	12	?	КОПИПРО	239-6721
Olivetti OFX1000/1200/3200, струйные, об.бум., а/отв., сканер, совм.с ПК, пам. 1Мб		12	от 469		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н.пам., уск. наб., интерф. для а/отв.	12	249		
Samsung SF-1600	а/загр., реж. отлож. пер., а/обр. ЖКИ, 70н.пам.	12	309		
Samsung SF-2800	90н. пам., ЖКИ, а/загр., а/обр., цифр. а/отв. на 30 мин.	12	369		
Samsung SF-30	10 н.пам, домашний	12	219		
Samsung SF-600	70н.пам., а/загр., отлож.пер., ЖКИ	12	279		
Samsung SF-800	30н.пам., а/загр., цифр. а/отв. на 15 мин., ЖКИ	12	339		
Samsung SF-30	домашний	12	219		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор. набора	12	249		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров ускор. набора, а/под. 10л.	12	300		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/отв., а/обр., а/под. 10л.	12	369		
Samsung SF-100/30	розничная торговля, лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Samsung SF-110T	память, ЖКИ, цифр. а/отв., а/обр., склад, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-1600/2800	розничная торговля, лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Samsung SF-30/100/2800	дом., память, ЖКИ, цифр.а/отв., а/обр., склад, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30/800/2800	ЖКИ, ГТС, а/обрез, серт.РБ	12	от 215	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung SF-30-2900	а/дозвон, 5 н.л., ЖКИ, а/под., 35-70н.уск.набор, а/под.	12	215	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Samsung SF-4200	6 в одном: цв. принтер, сканер, копир, тел., PC-факс	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-5500	память, ЖКИ, обычная бумага, а/подача, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-900	память, ЖКИ, цифр. а/отв., серт.РБ, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Sharp FO-155/455	высокая контрастность, серт.РБ	18	от 255	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр., а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	216-2025
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память, цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068

ТЕЛЕФОНЫ, РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
General Electric	2-9220/2-9230 а/дозвон, 12 ст.памяти, ГТС, подсветка	12	20/25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
LG Electronic 9720	900МГц, дв.набор, цифр.а/отв., до 3 трубок	12	280/310	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic, LG, GE	ЖКИ, память, ГТС	12	от 15	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Panasonic 2310/15/65/95	ЖКИ, а/дозвон, а/отв., память, ГТС, системные	12	37-100	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic T408/908	30-900МГц, дв.набор, подсв., до 1 км	12	74/303	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГГС, а/дозвон, 28 ном. память	12	от 35	БМ	235-3762, 210-0756
Panasonic KX-T2365/2315	а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	+	50/43	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung	р/тел., 900 МГц	12	от 33	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SP-F201/203/203A		18	от 27	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung SP-R916	900 МГц	18	от 195	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung SP-F201/203A	ГТС, ЖКИ, память, пауза, повтор	12	35	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Samsung SP-R919	р/тел., повтор, пауза, 15 ном.пам., а/дозвон	12	218	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen	12, 14, 16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Casio, Citizen	карманные, научные, инженерные, графические	12	б/нал.		
Citizen	8-16 р., 60 наименований	12	от 2,5	ЧЕСМА	262-8430, 279-9351
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	от 15,3	ЧЕСМА	262-8430, 279-9351
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen, Casio	10-16 разрядов, бухг., с печатью, двойное пит.	12	от 9,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3Com PalmPilot	Personal/Professional, рус.	12	от 370	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Casio, цифр. фотокамеры, 320х240, 640х480, ПК-совм. под Win/Mac		12	б/нал.		
Casio, 8-256 кб, русифицир, пароль, подсветка, ПК-совм. под Win		12	б/нал.		
Casio SF5580/5780	128/256кб, большой дисплей	12	110/130	ЧЕСМА	262-8430, 279-9351
Citizen, Casio, Sharp	15 моделей, 1-256кб, рус.	12	от 10	ЧЕСМА	262-8430, 279-9351
Language Teacher	анг./рус. перев., зап.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей	12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666
Переводчики	3 модели, 80000 слов	12	60	ЧЕСМА	262-8430, 279-9351

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Olivetti 2450	А3, рус./лат., розн.торговля, лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Brother AX-410	А4, рус./лат., корр.ош., 10 зн./с	12	от 129	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Daytek KT1000N	А4, рус./лат., корр.ош., 12 зн./с, 229мм	12	115	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Gabriele TA 110	А4, бел./рус./лат., Германия	12	159	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Gabriele TA 110DS	А4, эл.дисплей, бел./рус./лат., Германия	12	235	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Olivetti 510/540	А4, рус./лат., корр.ош., 12 зн./с	12	от 130	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti 510/540	А4, рус./лат., розн.торговля, лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Olivetti 510 ETP	А4, рус./лат., а/корр.ош., пам. 80 симв.	12	134	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Olivetti 2450MD	А3, рус./лат., а/корр.ош., пам. 32кб, а/подача	12	560	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Olivetti ET 2450 MD/2	А3, рус./бел./лат., а/зап., ЖКИ, 32кб(16 стр.)	12	576		
Olivetti ET 2450/2	А3, рус./бел./лат., а/зап., а/корр.ош.	12	412		
Olivetti ETP 510	А3, рус./бел./лат., а/зап., а/корр.ош., пам.80симв.	12	134		
Olivetti ETP 540	А3, р./б./л., а/зап., а/корр.ош., пам.3,5стр., дисп. 22симв.	12	226		
Samsung		12	от 100	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор.лента	12	100	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Счетчик банкнот De La Rue 2000/2600, Англия, счет, фасовка		18	690/1090	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Счетчик банкнот Magner-35DS/95 Япония, счет, фасовка		18	от 560/670	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Счетчик банкнот "СДБ-3"/"Урал-1", Россия, счет, фасовка		12	410/340	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Счетчик банкнот	МСК-3, Magner	+	от 200	ТУССОН	236-4288, 236-5931
KA RS28MF	ПК-совмест., для супермаркетов, Япония, госреестр	12	838	АГРО	266-3852
Эл. весы CAS	6-300кг, печать чеков, этикеток, штрих-кодов, Корея	12	от 498	АГРО	266-3852
Metrologic	ручн.и стац.лазерные сканеры штрихкодов	12	от 490		
KA Elite ECR-1200, госреестр, 10отд., пр., отчеты, 2дисп., денящик, интерф.с весами		12	663		
Весы электронные	10-300 кг	12	от 209		

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Вакуумный упаковщик Multivac 100/200, клише, Германия		12	3200/3700	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Домашние сауны		+	от 4000	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Мячи футбольные, волейбольные, баскетбольные		+	от 6	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 150	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Хоккейная экипировка		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Канцтовары 1500 наим., калькул., печати, штампы, бухбланки, доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Канцтовары, товары для офиса, бумага, оптом и в розницу	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
только прямые поставки	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
система скидок, постоянное наличие на складе	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Восстановл. и запр. картриджей Canon, Sharp, Xerox, HP, консультации	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Выезд на ремонт и заправку копир. техники Canon, Sharp, Xerox, HP LJ	?	ЧП ЗУБЧЕНОК	211-4580
Диагностика и ремонт копир. техники, принтеров, факсов	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Договор, заправка картр., зап. части, расходные материалы	?	Электросервис и К	266-0650
Замена барабанов, термопленки, тонера, любая форма оплаты	?	КОПИПРО	239-6721
Замена термопленки в копир. апп. Canon всех моделей	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Запись и копирование на CD-ROM-диски, диски Verbatim, недорого	?	ОЛИНТЕКС	220-3415
Запр. и ремонт техники AT, Samsung, Optima, Olivetti, "Ромашка", Xerox	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP LJ	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Заправка картриджей для Canon, замена барабана	от 11	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для HP LJ, Epson EPL	от 14	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для Xerox, Sharp, Mita	от 16	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для лаз.принтеров и копир.аппаратов	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Заправка картриджей HP LJ всех моделей, выезд, гарантия	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка картриджей, ремонт принтеров Epson, Star, Panasonic, Oki	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Заправка техники Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon, Sharp, Xerox, HP	?	BVC	228-6854, 228-6882
Заправка, ремонт картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP	?	КОПИПРО	239-6721
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox, Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Модернизация компьютеров	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
Монтаж, установка ЛВС, модернизация ПК, минимальные цены	?	LINK TECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Проектирование, монтаж, наладка и обслуживание ЛВС, лиц. МС РБ	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Ремонт и заправка к/а. Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Nashua, Xerox, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт и техобслуж. копир. техники, выезд к заказчику	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Ремонт к/а Lanier, Canon, Xerox, Sharp, Mita и др., заправка картриджей	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp, Mita	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт любой импортной электроники и техники	?	BVC	228-6854, 228-6882
Ремонт мониторов	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9830 (3 линии)
Ремонт техники Casio, Sitzen, выезд	?	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Ремонт, ТО копир. техники, факсов, принтеров Canon, Selex, Olivetti	?	Электросервис и К	266-0650
Ремонт, ТО, запчасти к Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Ремонт факсов Panasonic и др., копир.апп., ПК и др. оргтехники	?	ДУМИ	268-4627
Тех.помощь и консультации по ОС (OS2, Win) и прогр.продуктам	?	IBA	234-4746
ТО, консультации, выезд к зак., поставка запчастей и расх.мат.	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Барабаны для Canon, Ricoh, Konica	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Все для Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
Барабаны для Konica U-BIX всех моделей, установка, обслуживание	?	ТЕХНИЧЕСКИЙ ЦЕНТР СНАМИ	230-57-61, 230-67-54, 227-22-55, 214-89-64, 214-89-65, 210-52-25
Барабаны для Sharp всех моделей, установка, обслуживание	?		
Валы тефлоновые для Sharp, Konica	?		
Валы резиновые для Sharp, Konica	?		
Запчасти со склада в Минске для Sharp, Ronica, Xerox	?		
Картриджи для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, черный, цв.	?		
Тонеры для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, заправка	?		
Canon, Sharp, Xerox, HP LJ: расходные мат-лы, заправка, выезд б/п	?	ЧП ЗУБЧЕНОК	211-4580
Тонеры и запчасти к любым моделям Xerox и Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Барабаны Canon A30,E16/E30,Sharp Z30/RX5220-Z50/RX5000	26	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Блоки барабана Canon NP 1215/1520/1550/2020/6020/6216, дост.	110	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Запасные части для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Картриджи A30 для Canon FC/PC 1-7/11/22, E16/E30 для FC/PC 210-230	75	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Canon FC/PC-310/330/210/230, E16/E30/A30, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи A30/E30/E16 для Canon, заправка	от 80	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Картриджи для Mita CC 10/20, доставка	178	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Sharp Z20/30/50/52/70, Xerox 5009/5220/5310, доставка	68	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи, девелоперы, тонеры к Canon, Mita, Xerox, Sharp, Panasonic	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon,Mita,Xerox,Sharp,заправка	от 9	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи Canon E16/E30, Япония	от 73	ЭЛЕКТРО сервис. Официальный дилер Canon	(017) 266-02-15, (0152) 44-32-41
Запасные части для Canon	?		
Барабаны для Canon, Drum Unit	?		
Тонеры для любых моделей Canon, Япония/Германия	от 9		
Тонеры для Canon 1-7/210-330, бут.150г, NP1215/15х0/6216, 190г	6	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Canon 1010/1020/6010,туба 105г,Canon 150/155,туба 180г	9	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Canon 6012/6112 (NPG-11),туба 280г	43	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Canon NP-1215/1520/1550/6216, 190г, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонеры для Mita DC-1205/1605, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонеры для Mita DC-1555/1605/1656/1657/1685/1855/2155, туба 180г	13	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Mita CC 10/20, UTAX 88/89, TA 2008, бут.100г, заправка	6	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Ricoh M5/3/50, пенал 105г,FT410/4418/4421, туба 370г	11	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры Ricoh M5, M100, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонеры для Ricoh FT 4430/5010/5050, 300г, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонеры для Ricoh FT 5010, туба 300г	17	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Sharp Z30/50/70, доставка	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Тонеры для Sharp SF2014/2114-2118/2214,7300/7800-7850, дост.	22	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры для Sharp Z20/30/60/52II, Xerox 5305/5220/5009, бут. 150г	9	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры оригинальные для Xerox	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	от 12	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox	?	СКАНЭКС	216-2025
Запасные части для для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?	ТОРИС КопиТехник	226-25-19, 226-24-12, 222-98-12
Картриджи E30 для Canon FC/PC 210/310/770 original	108		
Картриджи, барабаны, для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?		
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПИШУЩИХ МАШИНОК

Картриджи для Olivetti,Samsung,Brother,Canon,"Ромашка"	2,5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи для Epson,anasonic,tar,S.Corona,Oki,заправка	2,5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи, литероносители для Samsung,Olivetti,Canon,Brother	от 3	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Картриджи,корр.лента для Optima,Samsung,Olivetti,Xerox,Brother,Xerox и др.	от 110 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Лента 6,35, 8 мм для Optima,Samsung,Olivetti,Xerox,Brother и др.,заправка	от 21 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Лента для Ятрань 13, 16 мм с катушкой	от 12 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КАССОВЫХ АППАРАТОВ

Лента красящая для любых касс.апп., скидки от 50 шт.	от 22 т.р.	КВАЗАР	220-88-25, 222-25-58
Картриджи для "Прима", Olibel CRF-1000, Star SP3xx, Elite ECR-1200	от 85 т.р.		
Картриджи для "БелОКА 500"/крас.ролик IR-40 для "Микро-101"	215/89 т.р.		
З/ч к "БелОКА 400/500", опт, мелкоопт, под заказ	?		
Картриджи для "Прима", Olibel CRF-100, доставка	от 2	МЕДХОР	220-2356, 210-4316

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ МАТРИЧНЫХ ПРИНТЕРОВ

Картриджи к любым моделям, скидки от 10 шт.	от 123 т.р.	КВАЗАР	220-88-25, 222-25-58
Лента красящая, 6,35/8/12,7/25,4 мм, St, HD	от 21 т.р.		
Заправка картриджей к любым моделям	от 40 т.р.		
Красящая лента 13х12м, 13х16м, 8х7м, 8х1,6м	от 0,5	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Картриджи к Epson LQ 100/LX 300/50/800/850/1050, FX1170	от 2	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Картриджи к Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи к Epson LQ 100	3	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к Epson FX80/85,800/870, LX300/400/800/850	3	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к Epson FX/LX 1000/1050/1070	3	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к Epson, Oki, Star, Panasonic, Olivetti, Canon и др.	?	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи к Epson, Oki, Star и др., ремонт	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи к Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic	от 2,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи к Epson, Oki, Star, Panasonic, Olivetti, Canon и др.	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи к Epson DFX 8000	25	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Картриджи к Epson LQ/LX-100/300/1050	4-5		
Картриджи к Epson LX-300, цветной	15		
Картриджи, тонеры к OkiPage, Microline	?	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЛАЗЕРНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Барабаны к Epson EPL 5500 (20000 копий)	65	NTTS (TAIR)	229-2999
Барабаны к HP LJ 5L/5ML/4P/4MP/5P/5MP/4/4+	33	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи HPC3906A к HP LJ 5L/6L	60	НИКС	284-2895
Картриджи оригинальные к любым моделям HP	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи к HP LJ 4L, 5L, II, III	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи к HP LJ	от 60	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи к HP LJ 4/4+/4M/4M+, 4L/4ML/4P/4MP	70	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к HP LJ 4L/4P, 4/4+	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи к HP LJ 4L/4P/5L/5P/6L/6P	от 66	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Картриджи к HP LJ 5L/5ML/6L, 4V/4MV	89	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к HP LJ 5L/5P, 6P	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи к HP LJ IIP/IIIP, 5P/5MP/6P	89	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к HP LJ, доставка	от 74	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи к HP LJII(D,P/+),III(D,P,Si),4(L/P,V,+,Si), original HP, склад	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи оригинальные к любым моделям Xerox	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи, тонеры к HP LJ II/III(P), 4L/P, 4/4+/4M/4V, 5L/P/MP, 6L/P/MP	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи,тонеры HP92274A/5A,92295A/8A,C3900A,C3903A,C3906A,запр.	от 15	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Тонеры к HP LJ 4/4+/4M/4M+/4ML/4P/4MP/5L/5ML/5M/5MP, заправка	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры к HP LJ 4L/4P, 4/4+, пакет 160г,5L/6L, бутыль 160г	8	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры к HP LJ 5P/6P, 4/4+, пакет 215г,IIP/IIIP, пакет 140г	11	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Тонеры к HP LJ, Panasonic, заправка	от 12	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Тонеры к Panasonic 4400/5400/6100, Oki 400W	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ

Картриджи к любым моделям HP	?	LEPSH	259-13-35, 259-13-45
Картриджи к любым моделям Epson Stylus	?		
Чернила, заправка	?		
Картриджи HP 51626A (черный)/HP 51625 (цв.) к DJ 3xx/4xx/5xx	29/31	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Картриджи HP 51629A (черный)/HP 51649 (цв.) к DJ 6xx	29/31	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Картриджи HP 51633M к DJ 3xx, черный	26	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Картриджи HP 51645A (черный)/HP 51641 (цв.) к DJ 850c/1600	30/33	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Картриджи к Canon BC 01/02 черный, original, доставка	24	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к Canon BC 02/05/06/10/11/20/21, BX 2/3	от 24	Электросервис и К	266-0215
Картриджи к Canon BCI 10/11/21 черный/цветной, BJI 201	?	Электросервис и К	266-0215
Картриджи к Epson, большой выбор	?	ТИБЕРИУМ	236-8491, 236-8583
Картриджи к Epson Stylus 400/600/800, черный, (93) original	17	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к Epson Stylus 400/600/800/1520, цветной, (89) original	24	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к Epson Stylus 400/800/800+/1000, (25) original	12	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к Epson Stylus 800/1000 (двойной)	23	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Картриджи к Epson Stylus Color 200/300/600/800/Pro, цветной	17-34		
Картриджи к Epson Stylus Color 200/600/800/Pro, черный	16-21		
Картриджи к Epson Stylus 820 Color II/IIS, цветной, (49) original	27	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к Epson Stylus 820 Color II/IIS, черный, (47) original	19	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к Epson Stylus Pro/Pro XL, цветной, (66) original	28	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к Epson, Canon, HP	от 12	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи оригинальные к HP	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи к HP DeskJet 400, 5xx, черный/цветной	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи к HP DJ 1200/1600CC 51640C/M/Y, к DJ 850C 51641A,цв.	34	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к HP DJ 1200C 51640A, к DJ 800/1600 51645A,черный	29	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к HP DJ 3-6xx,850C,750,1xxx, b/w, color, original HP, склад	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи к HP DJ 3xx/5xx/6xx, 51625A, 51649A,цветной,запр.	30	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к HP DJ 3xx/5xx/6xx, 51626A, 51629A,черный,запр.	28	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Картриджи к HP DJ 6xx, черный/цветной	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи к HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu, доставка	от 11	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи к HP, Epson, Canon, original	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи HP51629A к HP DeskJet 4xx/5xx/6xx, черный/цв.	27	НИКС	284-2895
Картриджи к Samsung, Oki, Fujitsu	35	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Картриджи, чернила к Epson 400/800/1000,820,IIS,1500,CanonBC,BCI,запр.	от 6	Эллай НПП Химрем.	213-3216, 213-3890
Картриджи, чернила к Epson,Canon,Lexmark,HP,Olivetti,Xerox,заправка	от 3	АГРО	266-3852
Картриджи, чернила к HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C, запр. станции	от 10	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, чернила к HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C, заправка	от 11	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи,черн.к CanonBC01/02/10BCI10/11,Epson400/800/820/1000/1500C/IIS	от 5,7	АРТРОНАС	268-7627
Чернила к Canon BC 01/02 black, Fullmark, заправка	5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила к Epson Stylus 400/800/1000, Fullmark, 20мл, запр.	5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила к HP DJ 3xx/5xx/6xx, 40мл., заправка	5	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
Чернила черные/цветные для всех типов картриджей	от 5	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Чернила, заправка к HP, Epson, Canon BJ	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-0478

БУМАГА

A3/A4, рулон 210/420мм, Швеция, Россия, Беларусь	?	СНАП	220-0970, 220-0900
A3/A4, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка	?	ЛОРМА	250-5961
A4-A1, 60-300 г/м, белая, цветная, самоклеящаяся, для факсов	?	АТТИК	231-8392
DataCopy, A4/A3, 80 г/м, 500 л., Швеция	235 т.р.	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
DataCopy, 80 г/м, белизна 96%	4,5	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
DataCopy, A4/A3	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
UniPaper, A4, 80/60 г/м, 500 л., Швеция	150 т.р.	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
KymData, в ролях, 60г/м, ф. 840/620	от 970/т	КОНТРЕЙД	230-3433, 224-1910
KymData, в ролях, 70г/м, ф. 620	от 970/т	КОНТРЕЙД	230-3433, 224-1910
DataCopy,Unipaper, A4/A3, 70/80/100г/м, 500л.	от 2,11	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
White PPC, A4, 98% белизна, 80 г/м	от 3,5	КАСМИН	235-8282, 210-0756
Бумага,пленка для лаз.и стр.принтеров Epson,Basf,Fullmark,HP,Verbatim	?	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Галерея бумаги. Узор на A4,купонах,визитках,самоклеющ.этикетках	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Xerox Business, 80 г/м, белизна 96%	4,5	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001

БУМАГА (продолжение)

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Xerox Business, A4/A3, 80 г/м, 500л	3,35/6,7	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Xerox Colortech, A4/A3, 90 г/м, 500л	7,5/15		
Xerox Colortech, A4/A3, 100 г/м, 500л	8,5/17		
Xerox Colortech, A4/A3, 120 г/м, 500л	10,9/21,8		
Xerox Colortech, A4/A3, 135 г/м, 250л	9,7/19,4		
Xerox Colortech, A4/A3, 160 г/м, 250л	7,6/15,2		
Xerox Premier, A4, 100 г/м, 500л	5,6		
Для к/а,принтеров,факсов,писчая,самокопир., доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Коробки из гофрокартона, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента для принтеров, рулоны 210, 310, 420мм, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая, ширина ролика любая, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Мелованная MultiArt Gloss/Silk; 90-300г/м, за 1 т	1900	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (A3, A4), доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офсет № 1, 65г/м, 80г/м	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, A4/A3, 500 л., 75-100 г/м., Финляндия, доставка	от 3,4	МЕДХОР	220-23-56, 210-43-16, 210-41-41
Писчая, A4/A3, 2/4 кг, 60 г/м, офсет №1, доставка	от 2,1		
ЛБК1-210/240/390/420мм х 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка	от 11		
Лента 210/310/420 мм, рулон, 100 п.м, втулка, доставка	от 1,45		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57х2, 69, 76, 76х2 мм, доставка	от 0,12		
Самокопирующая, A3/A4/A5; 2-5-слоевая, перф., стопа, доставка	от 35		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка	б/н		
Лента для этикет-пистолетов, белая, цветная, доставка	от 0,5		
VilatPaper Writing, 92%, A3/A4, 65г/м, 500л.	?	ВИЛАТ	228-61-66, 228-61-67, 228-67-01, 228-69-19, 228-69-21
VilatPaper Copy, 92%, A3/A4, 80г/м, 500л.	?		
Офсетная № 1	?		
Офсетная № 2	?		
Газетная	?		
Этикеточная, в ролях, 70г/м, 80г/м	?	КОНТРЕЙД	230-3433, 224-1910
Этикеточная, 4 вида, Германия, за 1 т	от 1330	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
Этикеточная металлизированная, 2 вида, за 1 т	от 4250	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
White PPC, A3, 500л., 80г/м, Австрия, белее белого	от 3,2	ЧП БАЙКО	231-6498
White PPC, A4, 500л., 80г/м, Австрия, скидка, доставка	от 6,4	ЧП БАЙКО	231-6498

ТЕРМОБУМАГА

210х30	1,5	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
210х30, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
210х30, Финляндия	85 т.р.	БИТРЭЙД	229-2100, 229-2153
210х30, Финляндия	1,3	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
210х30, Германия	1,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
210х30, 216х30, Германия	от 1,4	СНАП	220-0970, 220-0900
210/216х15/30, доставка	от 1,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
210х30, 210х15, 216х30, доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
210х30, Германия	от 62т.р.	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Koehler, 210х30, доставка	от 1,15	ЧЕСМА	262-8430, 279-9351

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Grawerton. Таблички, шильды, дипломы, сертификаты	0,07/кв.см	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Визитки, бланки, знаки, листовки, календари, плакаты	?	Грандстиль	229-35-00
Этикетки самоклеющиеся, брошюры, проспекты, упаковка	?		
Разработка и печать широкоформатных плакатов	?		
Визитки, бланки, рекл. листовки, брошюры, каледари, плакаты	прайс	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Визитки, фирменные бланки, наклейки	?	ТВАЙС	234-7458
Визитки,бланки,листовки,календари,плакаты,фирм.стиль	?	ОЛИНТЕКС	220-3415
Все виды наружной рекламы, паспортизация	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Ксерокопия цв.и ч/б, фото и рис. на майках, керамических кружках	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Момент.цв.фото на док.,баджи,пропуска,удостов.,визитки,к/т "Октябрь"	?	ВИДЕОПЕЧАТЬ	232-4646
Нанесение информации на ручки, брелоки, футболки, сувениры	?	ЭН ДЖЕЙ АДВЕРТ	236-7253
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)	?	ТВАЙС	234-7458
Оформление АЗС	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Печать и вырубка этикеток, коробок, ярлыков, буклетов	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Полноцветные вымпелы,наст.флажки,реставрация фото,фотомонтаж	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)	?	ТВАЙС	234-7458
Самоклеющиеся этикетки	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Самоклеющиеся этикетки (в т.ч. со штрих-кодом)	?	ТЕСЕЙ	233-2863
Самоклеющиеся, компьютерные этикетки Alpi (Испания)	от 4,8	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)	прайс	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Этикетки (в т.ч.самоклеящиеся),бланки,визитки,любая печ.продукция	?	ЭН ДЖЕЙ АДВЕРТ	236-7253

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Керамическая плитка (Испания, Италия), за 1кв.м	12-14	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Клей для керамич.плитки Keracoll(Италия) наруж./вн.работ,цвет бел./сер.(1кг)	0,4	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Компакты (Италия)	125-412	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Краны (Италия)	21-102	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Обои (Германия)	4-9	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плитка Гресс (Италия за 1кв.м)	13-16	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Трубы медные (Италия за 1п.м)	2,6-3,7	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Умывальники (Италия)	70-328	СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Стеклоблоки, стекло оконное, узорчатое, армированное, нарезка	?	ЕНИСЕЙ	294-3788, 294-1473

РАЗНОЕ

Сауна-люкс "У Петруся",бильярд,массаж,солярий,круглосут.,центр	?	ЧИНАЗ	232-7022
Экспертные работы по оценке имущества (Лиц. № 27 от 24.10.95)	?	ИНТЕРЭКОН-Н	232-6014

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ-ИТАЛИЯ	Вена-Рим-Флоренция-Венеция	Э	11	авто	26/04, 24/05	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	380 + виза	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
АВСТРИЯ-ВЕНГРИЯ	Будапешт-Вена	Э	7	авто Setra, Merc.	25/04, 24/05	3*	звт (шв. стол), 4 экск., гид, терм. бас., медстрах, виза	Минск	325 (виза вкл. в стоим.)	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
БЕЛАРУСЬ	НАРОЧЬ, ИСЛОЧЬ, ДУДИНКА: ОТДЫХ, ЛЕЧЕНИЕ, ПУТЕВКИ ВЫХОДНОГО ДНЯ (постоянно, любые сроки)									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 213-4789 274-9351в
ЕГИПЕТ, ОАЭ, ТУНИС	ОТДЫХ В ЕГИПТЕ (от 360 у.е.), ОАЭ (от 410 у.е.), ТУНИСЕ (от 380 у.е.) (еженедельно, отели 3-5*, полупансион, экскурсии). АВИАБИЛЕТЫ EGYPT AIR. ЕВРОВИЗЫ. БЫСТРО И КАЧЕСТВЕННО!									ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
ЛИТВА, ЛАТВИЯ	ОТДЫХ, ЛЕЧЕНИЕ, ПУТЕВКИ ВЫХОДНОГО ДНЯ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ВИЗ									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 213-4789 274-9351в
ОАЭ	Дубай, Шарджа	О+Э	4-15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Минск-2, Москва	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
ТУНИС	Хаммамет, о.Джерба	О+Э	7, 14	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Варшава, Москва	по спр.		
ТУРЦИЯ	Мармарис, Анталья	О+Э	12	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Минск	по спр.		
ФРАНЦИЯ	Прага-Париж-Кельн	Э	10	авто	24/05	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	340 + виза	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ЧЕХИЯ	Вы посещали город БРНО с его винными подвалами и дегустацией вин? Все это реально за 8 дней! Выезд 1 мая. НЕ УПУСТИТЕ СВОЙ ШАНС!									ОСТ'КОМ-ПЛЮС	213-4378 213-4789 274-9351в
	Вы были в Чехии в мае? Вы видели цветущую ЧЕШСКУЮ ШВЕЙЦАРИЮ, а рядом - снежные горные вершины? Вы спускались в самую глубокую пропасть МАЦОХУ? Вы видели скальный город АДРШПАХ?										
	Прага-К.Вары	Э	6	авто Setra, Merc.	пост., вс	2-3*	звт (шв. стол), 3 экск., гид, терм. бас., медстрах	Минск	145 - взр., 135 - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ЧЕХИЯ, ВЕНГРИЯ, АВСТРИЯ	ЧЕХИЯ (Прага-К.Вары, авто, 19/04 - 160 у.е., 30/04 - 180 у.е.), ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ (Прага-Брно-Будапешт, авто, 19/04, 210 у.е.), ЧЕХИЯ-АВСТРИЯ (Прага-Вена, авто, 24/05, 250 у.е. + виза)									ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
ШВЕЙЦАРИЯ	ЧЕМПИОНАТ МИРА ПО ХОККЕЮ (Базель, 9 дней, авто Setra, Mercedes, 29/04, 2*, проезд, проживание, завтраки, 5 билетов на хоккей, медстрах, визы)									ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
РАЗНОЕ	АНГЛИЯ (15 дней, авиа). ОТДЫХ В БОЛГАРИИ. ЛИТВА (поездки за авто). ВАУЧЕРЫ									ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони»
(выданы Министерством спорта и туризма Республики Беларусь сроком на 2 года)

ЗОЛОТАЯ МИЛЯ .... № 521/22.05.97 г.
ОСТ'КОМ-ПЛЮС .... № 593/19.12.97 г.
СВЭЛНА .... № 048/23.08.96 г.
ТЕХНОСТАР .... № 260/25.10.96 г.
ЭКОЛОГИЯ-ТУР .... № 281/01.11.96 г.

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:

А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам

Размещение информации по т/ф: 220-10-62, 220-11-98. Пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

«ПРИОРБАНК»: ВЗГЛЯД ИЗНУТРИ

Окончание.
Начало на стр.8

ПЕРСПЕКТИВЫ РОСТА

— Во время поездки в Америку официальной белорусской делегации, в которой был представлен и «Приорбанк», проводились предварительные переговоры со структурным подразделением Всемирного банка — МФК о вхождении в капитал «Приора». В чем суть проекта и на какой стадии он находится сейчас?

— Состоявшееся участие ЕБРР в капитале «Приорбанка» — это определенный имидж и элемент доверия международного инвестора. Получив его, «Приорбанк» стал более привлекательным не только как объект потенциальных инвестиций, но и как обслуживающий банк на территории Беларуси. Поэтому с МФК мы ведем переговоры в первую очередь в направлении обслуживания программ компании в Беларуси. Эта организация хотела бы более активно присутствовать здесь, и сейчас реализуется первый проект создания совместного предприятия на Молодечненском заводе легких металлоконструкций. Мы хотели бы его обслуживать и обсуждаем эту тему.

Участие МФК в нашем капитале более проблематично, так как эта организация аналогична ЕБРР.

— Не так давно было заявлено, что уставный капитал банка планируется увеличить до 50-100 миллионов долларов. Позже акционеров проинформировали о планах по ежегодному удвоению уставного капитала. Какие проекты существуют и на какой размер уставного капитала банк выйдет в конце года?

— Можно сказать, что уже в конце 1991 года у нас был уставный капитал 10 миллионов долларов и 150 миллионов рублей. В начале 1998 года, до вхождения ЕБРР, уставный капитал составлял менее 3,5 миллионов долларов. И наша цель — довести его к концу года до 15 миллионов долларов, а собственный капитал — минимум до 25 миллионов. Далее планируется удваивать капитал банка. По плану, к концу 1999 года он должен составить 30 миллионов долларов, затем — 60 миллионов и т.д. Программа до 2005 года предполагает вывод капитала банка на уровень в 200 миллионов долларов. Мы полагаем, это вполне реально.

— Кто потенциальные инвесторы?

— Наше развитие мы видим следующим образом: сначала портфельные инвесторы с участием до 10% в капитале, затем — стратегические инвесторы. Но реально стратегическими инвесторами могут стать только крупные иностранные компании. Это наша стартовая позиция. Конечно, прежде всего инвесторов будем привлекать извне. Сейчас мы ведем переговоры с крупным российским банком.

— «Инкомбанком»?

— Да.

— Этот проект прорабатывается «Приорбанком» довольно долго. Решились ли какие-то проблемы с вхождением ЕБРР в капитал банка?

— Мы пока не можем окончательно договориться об условиях, и это главная причина задержки с реализацией проекта. Намерения «Инкомбанка» превышают те условия, которые мы можем сегодня предложить. Определенные разногласия существуют по поводу оценки стоимости акций, долю которых мы предлагаем.

— Можно ли говорить о других инвесторах?

— Есть еще несколько инвесторов — прибалтийские, западноевропейские, о переговорах с которыми информацию пока рано считать определенной. Тем не менее есть основания полагать, что наши программы могут быть и существенно перевыполнены.

— С привлечением новых инвесторов будет уменьшаться доля ЕБРР. Как к этому отнесется его руководство?

— Положительно. При условии, что это будут квалифицированные инвесторы, добросовестность и добропорядочность которых известна. ЕБРР считает надежность важнее доходов. Поэтому наша совместная цель заключается в том, чтобы сделать банк высоколиквидным, надежным, способным обеспечить адекватность капитала требованиям Базельского соглашения. Кроме этого, банк должен быть способен предлагать клиентам соответствующий сервис, сегодня же мы уперлись в проблему коэффициента К3. После внесения ЕБРР средств собственный капитал банка составляет около 750 миллиардов рублей, но и в этой ситуации под крупные инвестиционные проекты мы вынуждены просить индивидуальные нормативы Национального банка. Поэтому необходимость увеличения капитала связана прежде всего с нашей целью — удовлетворением инвестиционной потребности белорусских предприятий.

— Какие инвестиционные проекты уже ждут своей очереди?

— Совместно с чешскими банками практически проработан проект по Минскому моторному заводу. Речь идет о комплектовании продукцией чешских производителей.

Есть возможность выйти на рефинансирование банка через межгосударственные кредитные соглашения и государственную программу поддержки экспорта. В этом году планируется осуществить аккредитацию «Приорбанка» в «Гермесе», в Австрийском контрольном банке.

Вообще, возможных проектов много, не только с чешскими, но и с западногерманскими, польскими банками, но решений по ним пока не принято. Это связано с оценкой экономических рисков в Беларуси.

Мы готовы зарабатывать и для себя, и для государства, если условия для этого будут созданы.

БАНКИ И ГОСУДАРСТВО

— В Минэкономике проходит согласование документ об участии коммерческих банков в финансировании госпрограмм. Есть ли в них место для «Приорбанка»?

— Мы активно участвуем в финансировании подобных программ. Почти треть привлеченных ресурсов направлена банком на финансирование посевных работ. Кредитование сельхозпрограмм осуществлялось под половину ставки рефинансирования. Привлекая средства под 50% и размещая под 25%, мы работаем с отрицательной маржой. До 1 апреля должны были получить возмещение от Нацбанка и Минфина, но до сих пор ничего не получили.

В объеме кредитов почти половину занимают кредиты государственным предприятиям, мы активно работаем в этом направлении. Практически все наши инвестиционные проекты — это проекты на государственных предприятиях. Правда, только на тех, в которые мы как банкиры верим.

ВЗГЛЯД НА НАЦБАНК

— Как вы считаете, смена руководства Нацбанка вызовет движение вперед или, наоборот, будет иметь негативные последствия?

— Вопрос сложный. Но если говорить персонально, то Петр Прокопович, что бы ни говорили о его образовании и о предыдущем неэкономическом опыте, нам нравится как человек, который решает вопросы. В этом могли удостовериться те, кто общался с ним в бытность его первым вицепремьером.

Он человек, который знает реальное положение дел в экономике. Надеемся, он не будет делать то, что делали поочередно предыдущие руководители Национального банка: они начинали с того, что едва ли не полностью меняли состав банка. Полагаем, что Петр Петрович этим не будет заниматься. И это очень важно, потому что все-таки в Национальном банке работают квалифицированные люди и подобная кадровая «чехарда» никому не на пользу.

Национальный банк — это особое государственное учреждение. Видимо, не должны руководители коммерческих банков быть там первыми лицами, или должны, но после определенного этапа работы. У нас же Национальный банк постоянно пытался конкурировать с коммерческими банками, используя множество своих функций — регулирующих и управляющих. Банк находился фактически вне контроля со стороны государства, и можно полагать, что в этой связи назначение Прокоповича — положительный фактор.

ХРОНИКА

У «ОЛИМПА» ТЕПЕРЬ ЕСТЬ ПЛАН

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В прошлую пятницу в гостинице «Октябрьская» прошло собрание акционеров АКБ «Белгазпромбанк». Акционеры подводили итоги работы за прошлый год.

Задача эта была непростой, поскольку начинать отсчет работы банка можно с двух дат: времени, когда АКБ «Олимп» выкупили российские газовики, и момента официальной регистрации нового банка после длительного противостояния Национальному банку и Администрации президента. С другой стороны, у банка всего шесть акционеров, а фактический контроль принадлежит РАО «Газпром».

В собрании принимали участие председатель правления «Газпромбанка» Тарасов, член правления РАО «Газпром» Семеняко, генеральный директор «Белтрансгаза» Мочернюк, министр госимущества Беларуси Новик.

Акционеры остались довольны результатами работы банка и приняли программу развития до 2000 года. Дивиденды было решено не делить, а направить на развитие. Никаких изменений в руководящих органах «Белгазпромбанка» не произошло.

СПРАВКА «БДГ».

Доли акционеров в уставном фонде «Белгазпромбанка»:
РАО «Газпром» и «Газпромбанк» — по 35%
«Белтрансгаз» — 17,27%
Мингосимущество — 12,38%
ГП «Дружба» — 0,19%
ГО «Витебскоблавтотранс» — 0,16%

СТАРЫЙ ДРУГ ЛУЧШЕ НОВЫХ ДВУХ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На прошлой неделе к исполнению своих обязанностей вернулся Павел Каллаур, несколько недель назад отстраненный, а теперь восстановленный на посту члена правления Нацбанка главой государства.

По сведениям «БДГ», круг обязанностей г-на Каллаура остался прежним: расчетные, платежные и информационные системы, методология банковского учета и т.д. По информации из осведомленных источников, не исключено делегирование ему новых функций и утверждение «старого нового» зампредседателя правления Нацбанка в должности первого зампредседателя.

«ИМПЕРИАЛ» В МИНСКЕ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

В прошедшую среду премьер-министр Беларуси Сергей Линг встречался в Минске с представителем российского банка «Империал» г-ном Родионовым.

Московский гость положительно оценил успехи белорусской экономики и действия правительства РБ. По его мнению, свидетельством экономической стабильности, которая не помешала бы и России, является отсутствие роста внешней задолженности.

Разговор, по некоторой информации, касался расчетов Беларуси за российские энергоносители. Косвенным подтверждением тому является, по мнению экспертов, то, что банк «Империал» входит в т.н. нефтегазовый конгломерат и обеспечивает финансовые потоки РАО «Газпром» и НК ЛУКОЙЛ. Одним из главных пунктов беседы, по мнению наблюдателей, могли быть цены на российское энергосырье, уровень которых, при заключенных ранее договорах на поставку, снизился.

СПРАВКА «БДГ».

Размер чистых активов банка «Империал», по данным ИЦ «Рейтинг», на 1 января 1998 года составлял RUR 9,24 трлн (неденоминированных). Международный рейтинг банка, присвоенный Thomson Bankwatch, — 2B+. По результатам исследований российского журнала «Эксперт» (N11, 1998 г.) «Империал» занимает 18-е место среди российских банков по валюте баланса, имеет стабильную динамику реальных активов, выше средней долю кредитов в активах, депрессивный характер динамики за период с 1 января 1996 по 1 января 1998 г. и низкие индексы «оптимальности» и «стационарности».

В *PAREX* ВСЕ СПОКОЙНО

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Представительство АО PAREX опровергло слух об аресте одного из своих сотрудников.

В белорусском представительстве компании корреспондента «БДГ» заверили, что *«все сотрудники компании находятся при исполнении своих непосредственных обязанностей»*. При этом было подтверждено, что в настоящее время в представительстве работает аудитор.

ПОДРОБНОСТИ

ЗАДАЧИ-МАКСИМУМ ЕСТЬ ЗАДАЧИ-МИНИМУМ

Алексей УРБАН

В конце минувшей недели состоялась встреча участников координационного совета по вопросам кредитно-денежной и финансовой политики Совета Министров. Напомним, что эта структура была создана 26 марта по распоряжению премьер-министра.

По информации «БДГ», на прошедшей неделе разговор участников совета был посвящен прежде всего выполнению первоочередных задач, стоящих перед Нацбанком и правительством: пополнению золотовалютных запасов; созданию единой регулируемой площадки, где будет проводиться львиная доля операций с белорусским рублем; переходу от множественных курсов к единому. Эти меры позволят стабилизировать рынок, укрепить национальную денежную единицу и поддержать экспортеров.

По просьбе «БДГ» эти задачи комментирует Михаил КОВАЛЕВ, представитель Ассоциации белорусских банков:

— Ясно, что стабилизация валютного курса — задача при нынешней структуре экспорта и импорта непростая. По моему мнению, мнению прежде всего ученого, без поиска внешних заимствований либо без коренной перестройки промышленности быстро этого не добиться. Отрицательное сальдо баланса, сложившееся еще в период СССР (по мировым ценам), мгновенно не изменишь. В нем кроются причины падения курса белорусского рубля, независимо от того, кто был председатель Нацбанка, и какими методами — либеральными или административными — курс регулировался. Курс падал, падает и будет падать, если мы не научимся жить по средствам.

У нас пытаются абсолютизировать независимость Нацбанка. Ни в одной стране мира нет полной независимости центробанка. Банк Англии практически входит в состав Минфина. Во Франции существуют пять банковских комиссий, состоящих из специалистов Банка Франции и других учреждений. В одной из них руководителем является глава Банка Франции, в другой — министр финансов. В большинстве цивилизованных стран мира деятельность центробанка координируется и согласовывается. То есть речь идет о том, как найти эффективную форму такого согласования. Я думаю, что и при Нацбанке может быть создана структура, подобная Национальному банковскому совету, одной из задач которого является согласование политики центрального банка сообразно текущей ситуации. Изменения законодательства России с целью вхождения представителей парламента в этот совет имеют цель обеспечить влияние законодательного органа на политику Центробанка. Если денежно-кредитная политики проводится независимо от положения дел в реальном секторе, то, с одной стороны, растет «пирамида» неплатежей, а с другой — финансовые потоки работают не на пользу реального сектора. Речь идет о выработке механизмов, при которых банкам, финансовым компаниям, страховым организациям было бы интересно работать. Всегда капитал «течет» туда, где он дает больше прибыли, поэтому важно регулировать положение дел таким образом, чтобы он направлялся в реальный сектор, а не в «пирамиды» с теми же ГКО или в депозиты Нацбанка. Бороться с инфляцией лучше не повышением норм резервирования и сосредоточением денег всей банковской системы в Нацбанке, а эффективным использованием денежной массы в реальном секторе.

ТЕНДЕРЫ

«ГАЗПРОМ» ОБЪЯВИЛ ТЕНДЕР НА ПОСТАВКУ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ КОМПРЕССОРНЫХ СТАНЦИЙ ГАЗОПРОВОДА «ЯМАЛ—ЕВРОПА»

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Несмотря на некоторые финансовые трудности, преследующие руководство РАО «Газпром» в осуществлении программы строительства трансконтинентального газопровода «Ямал—Европа», и даже пересмотр первоначальных графиков сдачи объектов (в том числе на белорусском участке), «стройка века» продолжается. Так, на прошлой неделе РАО объявило о проведении подрядных торгов на поставку основного технологического оборудования для компрессорных станций и объектов подземного хранения газа.

Заявки от предполагаемых участников должны быть направлены в течение двух недель в тендерный комитет РАО «Газпром» в Москве. Данное мероприятие представляет интерес и для Беларуси, так как на нем будут определены фирмы - поставщики оборудования для компрессорных станций на участке газопровода «Торжок—Белосток».

В частности, в ходе торгов предполагается определить поставщиков газоперекачивающих агрегатов единичной мощностью 16 МВт, оборудования для установок охлаждения и очистки газа, а также регулирующей арматуры диаметром более 500 мм для Оршанской, Крупской, Минской и Слонимской компрессорных станций. Сдача этих объектов в эксплуатацию запланирована на 1999 и последующие годы. Что касается настоящего периода, то в соответствии с достигнутым в феврале соглашением между руководством РАО «Газпром» и ГП «Белтрансгаз» главным фронтом работ по белорусскому участку в 1998 году станет 208-километровая нитка газопровода «Борисов—Несвиж», завершение строительства Несвижской компрессорной станции и Несвижской базы управления магистральных газопроводов. В общей сложности на эти цели «Газпром» должно быть перечислено около RUR 1,8 млн.

ПРОЕКТЫ

САМЫЙ «СИЛЬНЫЙ» ТРАКТОР МТЗ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Как сообщили «БДГ» в ПО «Минский тракторный завод», на текущий год запланирован выпуск опытной партии тракторов «МТЗ-1522» (50 штук) мощностью 200 л.с.

Это новая разработка тракторозаводцев, которая после налаживания ее серийного производства позволит отказаться от импорта морально устаревших тракторов Харьковского тракторного завода («Т-150К»). В соответствии с одобренной в феврале этого года правительственной «Программой создания сельскохозяйственной техники, машин и оборудования для производства и переработки сельскохозяйственной продукции на 1997-2000 гг.» предполагается к 2000 году создать на МТЗ мощности под выпуск 5 тыс. «МТЗ-1522».

Осваивая производство этого трактора, белорусское предприятие тем самым ликвидирует пробел в мощностном ряду своей техники. В советские и постсоветские времена основные объемы производства на минском тракторном формировали пропашные тракторы мощностью 50-130 л.с. В последние годы, следуя конъюнктуре мирового рынка, здесь освоен выпуск малогабаритных тракторов (20-35 л.с.), мотоблоков и мини-тракторов (6-12 л.с.), а также широкой гаммы разнообразной спецтехники. Логично, что следующим этапом стало освоение производства более мощной техники.

В этом заинтересовано и белорусское правительство, так как проект МТЗ вписывается в государственную программу импортозамещения. Государство, кстати, и возьмет на себя частичное финансирование освоения производства «МТЗ-1522». Предполагается, что общий объем инвестиций в проект, включая выделяемые на НИОКР и освоение производства BLR 165 млрд, составит около BLR 794 млрд.

В общей сложности, как сказал генеральный директор ПО «Минский тракторный завод» Михаил Леонов, предприятие планирует собрать в 1998 году 33550 тракторов и машин (в январе-феврале нынешнего года МТЗ выпустил 4304 трактора). Для сравнения: в прошлом году объединение произвело 28001 трактор, в 1996 — 27385.

ТРАНСПОРТ

НА БЕЛОРУССКОЙ ЖЕЛЕЗНОЙ ДОРОГЕ ПОВЫШЕНЫ ТАРИФЫ В МЕСТНОМ СООБЩЕНИИ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

С 31 марта на Белорусской железной дороге действуют новые тарифы на провоз пассажиров в местном сообщении. Утвержденные Комитетом по ценам Министерства экономики Беларуси, они выросли на 10% и составляют сегодня BLR 2,2 тыс. за 1 зону.

Однако нельзя сказать, что у железнодорожников появился повод для радости. Даже с учетом последнего повышения цен доходы, получаемые от эксплуатации пассажирских поездов местного сообщения, обеспечивают расходы по содержанию этих линий лишь на 30,3%.



Изменение тарифов проблему так и не решило

Еще сложнее ситуация с пассажирскими перевозками в пригородном сообщении: доходы от продажи билетов компенсируют расходы по содержанию подвижного состава, путейного хозяйства и т.п. всего на 21,5%.

В общей сложности убытки железнодорожников от пассажирских перевозок в республике в прошлом году составили BLR 2 трлн. Белорусская железная дорога, скорее всего, будет и дальше компенсировать большую часть расходов на пассажирские перевозки из своих доходов, и в первую очередь за счет транзита грузов.

Такое положение дел объясняется правительственной политикой, превратившей железную дорогу в самый дешевый и общедоступный транспорт. Вместо того, чтобы законсервировать заведомо убыточные линии, которые не дотируются ни правительством, ни местными органами власти, Бел.ж.д. вынуждена наращивать объемы перевозок по мере увеличения стоимости провоза на других видах транспорта.

По мнению специалистов, для того, чтобы выйти по крайней мере на нулевую рентабельность в пассажирских перевозках на железнодорожном транспорте, необходимо поднять нынешние цены как минимум в 5 раз — до 10-11 тыс. за зону. Естественно, что это будет серьезный удар по бюджету большинства пассажиров. Поэтому правительство директивно удерживает цены на более-менее приемлемом для населения уровне, обещая бюджетные дотации Бел.ж.д.

Однако что касается помощи железнодорожникам, то дальше слов дело, как правило, не идет. В прошлом году на покрытие убытков Белорусской железной дороги по содержанию пассажирских перевозок в республике из бюджета было выделено всего BLR 11,6 млрд, между тем как было затребовано BLR 95,5 млрд.

Ко всему прочему, некоторое увеличение стоимости проезда в последние годы «съедалось» прибавлением числа всевозможных «льготников». Так, сегодня существует ни много ни мало 48 категорий населения, имеющих те или иные льготы на проезд по Белорусской железной дороге. По подсчетам специалистов, в прошлом году потери от предоставления разного рода преференций составили BLR 150 млрд.

СТОИМОСТЬ ПРОЕЗДНЫХ БИЛЕТОВ ОСНОВНЫХ МАРШРУТОВ МЕСТНОГО СООБЩЕНИЯ ОТ СТ. МИНСК-ПАССАЖИРСКИЙ (С 31 МАРТА 1998 ГОДА)

станция назначения	N поезда	купе (взросл., тыс. р.)	плацкарт (взросл., тыс. р.)	общий (взросл., тыс. р.)
Барановичи	623	76,2	55,3	34,8
Волковыск	667	103,5	75,2	47,9
Гродно	667	124,4	90,2	57,3
Лунинец	659	103,5	75,2	47,9
Пинск	659	113,9	82,7	52,9
Брест	659	145,0	105,3	67,6
Береза Карт.	623	92,7	67,6	42,7
Ивацевичи	623	92,7	67,6	42,7
Слоним	667	86,6	62,9	39,7
Кобрин	659	134,5	97,8	62,4
Орша	652	92,7	67,6	42,7
Гомель БЧ	286	103,5	75,2	-
Жлобин	286	92,7	67,6	-
Гомель Латв.	288	232,3	166,8	87,0
Могилев	690	92,7	67,6	42,7
Калинковичи	630	113,9	82,7	52,9

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

В ГОСТИ — С ЛЬГОТАМИ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

На прошлой неделе был завершен один из этапов, предусмотренных бизнес-планом по развертыванию на базе Минского автомобильного завода СП «МАЗ-MAN»: 5 марта 1998 года совместное предприятие внесено в Государственный реестр. Об этом сообщил технический директор СП Василий Яськов.

Напомним, что документы о создании СП по производству грузовых автомобилей «МАЗ-MAN» были подписаны в Минске в декабре прошлого года представителями трех сторон — германской компании «MAN Нутцфарцойге АГ», ПО «БелавтоМАЗ» и СП «Лада ОМС». Соглашением было предусмотрено, что уже к концу 1998 года на СП будет выпущено около 500 седельных тягачей, а к 2001 году достигнута проектная мощность в 3 тыс. автомобилей в год при работе в одну смену.

По словам представителей белорусского предприятия, пока процесс становления СП идет по плану. Так, параллельно с оформлением документов на регистрацию «МАЗ-MAN» велись и ведутся в настоящее время работы по подготовке производственных помещений, передаваемых минским автозаводом в качестве вклада в уставный фонд нового предприятия. В данный момент идет демонтаж устаревшего оборудования, а также оформление необходимых документов по передаче СП зданий (административного, цехов запасных частей и термической обработки).

Теперь на очереди — выпуск до конца апреля 1998 года восьми седельных тягачей из предсерийной опытной партии в 15 единиц (остальные 7 появятся к середине мая). Это очень важный этап: от того, как партия автомобилей будет реализовываться на рынках, зависит стоимость совместного автомобиля и более того — дальнейшая судьба проекта «МАЗ-MAN».

Залогом успешного развития этого проекта должны стать льготы, предоставленные предприятию на ввоз в страну оборудования и необходимой комплектации для производства автомобилей, в частности, освобождение его от НДС и таможенных пошлин. Как известно, во время встречи Александра Лукашенко с председателем правления концерна MAN Клаусом Шубертом и генеральным директором ПО «БелавтоМАЗ» Валентином Гуриновичем в декабре прошлого года предварительная договоренность по этому вопросу была достигнута. Сейчас уже подготовлены все необходимые документы, которые направлены на утверждение президента. По всей видимости, соответствующий нормативный акт должен выйти до 22 апреля. Дело в том, что в это время Александр Лукашенко собирается по приглашению немецкой стороны посетить выставку в Ганновере. Планируется, что на ней состоится встреча белорусского президента с директором СП «МАЗ-MAN» Манфредом Зайфертом.

СПРАВКА «БДГ».

Договор о создании СП «МАЗ-MAN» и его устав были подписаны 10 декабря 1997 года. Уставный фонд СП составляет $7 млн: «MAN Нутцфарцойге АГ» принадлежит 51% акций, ПО «БелавтоМАЗ» — 39%, «Лада ОМС» — 10%. MAN и «Лада ОМС» вносят вклады в денежной форме, МАЗ в качестве своей доли предоставит территорию (27 тыс.кв.м) и находящиеся на ней здания (цеха запасных частей, термической обработки и административное здание).

СП будет выпускать седельные тягачи 4Х2 и 6Х4 на шасси «МАЗ-54326» и «МАЗ-64226» с двигателями «евро-2» и кабиной фирмы MAN (стоимость в зависимости от колесной формулы — $60-65 тыс.).

К 2002 году общий объем инвестиций в совместный проект достигнет $40 млн. Планируется, что на СП будет занято около 1 тыс. человек.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ДОМАШНИЙ «ТРОЙНОЙ ВОДОПАД»

ИРИНА ФЕДОРОВА

В начале апреля компания САМСУНГ ЭЛЕКТРОНИКС намерена предложить белорусам приятную неожиданность — стиральную машину «Sensor Quiet».

Новинка опровергает мнение о том, что в производстве этого вида бытовой техники трудно сказать свое слово: «Она обладает уникальной системой балансировки, которая устраняет дисбаланс из-за неравномерного распределения веса при вращении барабана. Для тех, кому технические термины кажутся неубедительными, поясняем: если у ребенка или мужа одна-две любимые сорочки, и носить что-то другое он категорически отказывается, вам не надо ждать, пока в доме соберется необходимое для максимальной загрузки машины количество килограммов грязного белья. Система балансировки не только устранит шум и вибрацию, ощутимые при неполной загрузке, но сведет на нет возможность поломок по этой причине.

Встроенный микрокомпьютер позволяет автоматически определять вес белья, тип ткани, необходимую температуру воды, уровень ее подачи, время и режим стирки, а кроме того, выводит всю информацию о стирке на дисплей и делает необходимые корректировки для выбора оптимального режима работы. Столь сложный механизм расчета запускается просто - нажатием одной кнопки - и позволяет значительно экономить воду, время и электроэнергию. Среди других достоинств — система «тройной водопад», обеспечивающая тщательную стирку, функции быстрого отжима, подо-



грева воды и предотвращения слеживания белья, таймер на 19 часов и индикатор неисправности, извещающий о незакрытой крышке, несбалансированном положении белья, утечке воды».

Кстати, белорусские покупатели станут первыми среди жителей Европы и СНГ, кто сможет оценить новинку. Возможность увидеть ее у себя дома обойдется примерно в $700.

СПЕЦИАЛЬНЫЙ РЕПОРТАЖ

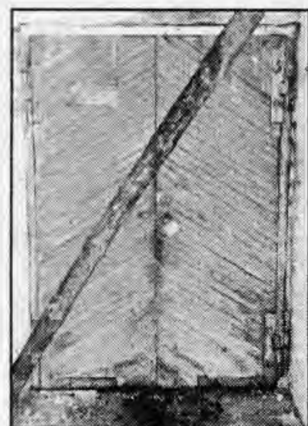
РЕВОЛЮЦИЯ ПРОДОЛЖАЕТСЯ?

Андрей МАХОВСКИЙ

Историю фирмы Владимира Кудинова можно назвать зеркальным отражением короткой и несчастливой истории предпринимательства в современной Беларуси. Родившись в конце 80-х, оно пережило расцвет в начале 90-х. В 1996 году началось медленное умирание известного всей Брестчине предприятия, а его руководитель, бывший депутат парламента страны, человек, подписавший обращение парламентариев к Конституционному суду с требованием отстранения Александра Лукашенко от должности, находится в местах лишения свободы — отбывает наказание в известной минской тюрьме на ул. Опанского. Государство в счет «ущерба», нанесенного Владимиром Кудиновым казне, экспроприировало все его имущество. Имущество это на сегодняшний день разворовано, помещения, где некогда были успешно работающие цеха, пустуют, виноватых во всем этом нет, да их никто и не ищет.

ВЗЛЕТ И ПАДЕНИЕ

Предпринимательская деятельность Владимира Кудинова началась в декабре 1992 года с учреждения ООО «Ивацевичи». К марту 1993 года Владимир Кудинов уже оказался в состоянии выкупить подсобное хозяйство Брестского облсельстроя. Приобретя убыточное предприятие, Кудинов скоро погасил его задолженность перед бюджетом в размере BLR 65 млн. Брестский облсельстрой возглавлял в то время Петр Прокопович. Сегодня Владимир Кудинов находится в тюрьме, а Петр Прокопович — в кресле председателя Национального банка.


Двери заколочены...

На месте подсобного хозяйства было создано предприятие по производству и переработке мяса. К августу 1995 года в ежедневном обороте предприятия находилось 800 голов крупного рогатого скота, 500 голов свиней. Владимиру Кудинову принадлежало 27 магазинов и торговых точек в Ивацевичах и соседних районах. В целом в фирме было создано 315 рабочих мест. Месячный товарооборот ее составлял BLR 9,1 млрд.


Вместо колбасного цеха — мусорная свалка...


Программа энергосбережения в действии

По подсчетам специалистов, через год товарооборот фирмы Кудинова сравнялся бы с товарооборотом потребкооперации 2,5 районов. Теоретически семь Кудиновых могли бы заменить потребкооперацию целой области.

Но этим планам не суждено было осуществиться. То ли испугавшись конкуренции, то ли по каким-то другим причинам местные власти вдруг ополчились против компании. В сентябре 1995г. для проверки на предприятие явилась комиссия в составе 120 человек. По результатам ее работы Кудинов был обвинен в сокрытии прибыли и нарушении порядка ведения кассовых операций. Ему был выставлен штраф на сумму более BLR 9 млрд.

С этого времени и до своего ареста Кудинов вел борьбу с властями. Хозяйственный суд Брестской области дважды выносил постановление о том, что решение налоговой инспекции неправомочно и незаконно. И дважды налоговая инспекция обращалась с просьбой о пересмотре этого заключения.

НОВЫЕ ХОЗЯЕВА

Наконец, осенью прошлого года государство завладело-таки бывшей собственностью Кудинова. 7 октября было принято решение о конфискации предприятия в счет компенсации ущерба, нанесенного Владимиром Кудиновым государственному бюджету. До того времени охрану имущества взяла на себя его жена Зоя Кудинова. 8 октября она официально уведомила городские власти о том, что намерена снять охрану, что и было сделано 10 октября. Далее заботиться о сохранении своей собственности должно было государство, представленное местными властями.

Чтобы компенсировать якобы понесенные потери, власти могли распорядиться полученным имуществом двумя способами. Во-первых, заводы и все, что было построено вокруг них, можно было продать. По оценке, на 1996 год стоимость основных производственных фондов составляла BLR 14 млрд, не считая незавершенных капвложений. Поскольку ущерб государства был оценен в BLR 9 млрд, продажа предприятия позволила бы с лихвой окупить все долги Кудинова.

Второй вариант для рачительных хозяев, коими, без сомнения, являются руководители Ивацевичского райисполкома, был еще более выгоден. Раз уж завод достался государству, можно было от него и не избавляться, а наоборот — запустить его, но уже как государственное предприятие. В первом случае бюджет единовременно получил бы BLR 14 млрд, а во втором было бы создано 300 с лишним рабочих мест, государство регулярно получало бы немалую прибыль, а население Ивацевичского и соседних районов было бы обеспечено разнообразными мясными продуктами и работой.

Райисполком, однако, выбрал третий вариант. Собственность Владимира Кудинова была попросту экспроприирована. На фотографиях вы можете видеть результаты этой акции. Так, наверное, выглядели помещичьи усадьбы в 1917 году, после того как приехавшие из столицы матросы объявляли их народным достоянием.


Хозяйство Кудинова: взгляд извне

Сейчас власти действуют цивилизованнее. К грабежу никто публично не призывает. Просто после 10 октября объект остался вообще без всякой охраны. В первые дни экспроприацию проводили с размахом. Днем и ночью к объекту подъезжали грузовики и, уже заполненные, отбывали в неизвестном направлении. Не стоит, наверное, и говорить, что к государству это добро не вернулось. Кто его вывозил и куда — неизвестно и по сей день. Зато известно, кто «забыл» выставить охрану на объекте, — председатель Ивацевичского райисполкома, начальники местной милиции и местной налоговой инспекции.

ПЕПЕЛИЩЕ

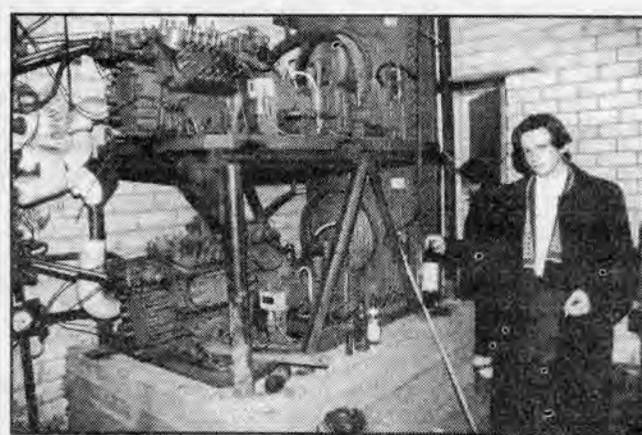
Впрочем, теперь начальство одумалось. Сейчас все хозяйство охраняется. Поначалу райисполком поставил на пост вохровцев. Потом, видимо, посчитал, что их сил будет недостаточно — и была нанята частная охранная фирма. Ежемесячно за охрану объекта фирме платят из городской казны BLR 30 млн. Нам, правда, встретить бдительных охранников не посчастливилось. Но в день нашего приезда шел дождь и, возможно, именно этим объяснялось видимое отсутствие людей на объекте.

Зато повсюду бросались в глаза свидетельства запоздалого радения государства о собственном имуществе. На всех дверях — внушительные замки. Двери колбасного цеха в дополнение к замку оказались еще и забиты доской (такая усиленная защита понятна — здесь Владимир Кудинов установил импортное оборудование на $100 тыс.), правда, тут же, за углом, — открытое окно... Для удобства пользования изнутри к нему приставлена импровизированная лесенка. Следов импортного оборудования внутри бывшего цеха не наблюдается. Там вообще ничего не наблюдается, кроме стен с облупившейся штукатуркой, куч мусора и гнилых бочек. На двери в компрессорную тоже доска. Правда, при ближайшем рассмотрении выясняется, что это всего лишь муляж. Доска прибита гвоздем только с одной стороны, и дверь открывается легким нажатием руки.


Ремонтные мастерские: вид изнутри

Компрессоры, как это ни удивительно, уцелели. Наверное, благодаря своей громоздкости: чтобы их вывезти, пришлось бы разбирать всю стену. Зато все, что можно было отвинтить и спилить, давно отвинчено и спилено. Видимо, в поисках дефицитной меди неизвестные злоумышленники раскрутили даже провода. Все, что здесь представляет хоть какую-то ценность, — это внушительная коллекция пустых бутылок.

У входа в столярную, слесарную, токарную и ремонтную мастерские когда-то стоял автоматический подъемник. Сейчас на его месте — ржавая рама. Двигатель извлекли и увезли. Из всего оборудования четырех мастерских уцелел лишь остов одного токарного станка.



...А в бывшей компрессорной народ отдыхает

ПОСЛЕДНИЙ ОПЛОТ

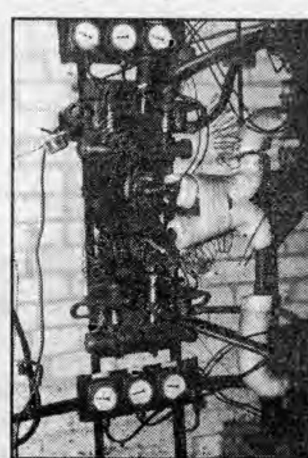
Адвокат Владимира Кудинова Галина Дроздова считает, что происшедшее с бывшим имуществом ее подзащитного далеко не столь безобидно. По ее мнению, в этой истории имеют место нарушение по крайней мере двух статей Уголовного кодекса — хищение государственного имущества в особо крупных размерах и преступная халатность. Адвокат намерена обратиться в прокуратуру с просьбой о возбуждении соответствующего уголовного дела.

А местное начальство никаких сожалений по поводу разграбления своей собственности не высказывает. Насколько нам известно, серьезных попыток найти следы госсобственности власти Ивацевичей не предпринимали. Первый заместитель председателя райисполкома Александр Лешков рассказать нам об управлении конфискованным имуществом отказался. При этом он сослался на небезызвестное письмо, запрещающее давать информацию негосударственным СМИ. Его Александр Лешков получил в начале прошлой недели под грифом ДСП («Для служебного пользования»).

От всего предприятия Кудинова остался только коллектив его прежних работников. Бывшая «Газета Кудинова» ведет непримиримую борьбу с местными властями. Издание было основано в 1995 году, накануне выборов депутатов Верховного Совета. Сейчас ее название сменилось на более нейтральное — «Газета для вас». Впрочем, на содержание газеты и степень ее оппозиционности это не повлияло. Недавно райисполком одержал-таки временно верх над оппозиционной прессой, добившись выселения газеты из занимаемых ею помещений.


...Окна зарешечены

Бывший секретарь-помощник депутата Кудинова, 70-летний Иван Вабишчевич, считает себя занимающим эту должность до сих пор. Он намерен *«нести этот крест до конца, каким бы нелигитимным меня ни называли»*. Удивительно, но даже сейчас, когда Иван Вабишчевич давно перестал быть помощником депутата, люди — видимо, по старой памяти — часто обращаются к нему за помощью, игнорируя легитимные городские власти.


Этот компрессор уже не заработает

СФЕРА УСЛУГ

ЧАСТНЫМ ПАРИКМАХЕРАМ ПОМОГАЕТ ЭНТУЗИАЗМ

Светлана САБИЛО

8 апреля в общественном пресс-центре Дома прессы минский салон причесок «Галина» устроил показ работ своих парикмахеров «Весна'98». Специалисты салона рассказали о новых видах услуг и направлениях моды в нынешнем сезоне. Было объявлено, что 25 апреля в Республиканском межсоюзном дворце культуры профсоюзов салон «Галина» при спонсорской поддержке фирмы Wella проведет праздник прически «Весенние мотивы», на котором покажет авторские коллекции своих мастеров.

СПРАВКА «БДГ».
Частный салон причесок «Галина» открылся в Минске в 1992 г. Работает под девизом «максимум удобств». Предлагает посетителям систему семейного обслуживания. В салоне налажена продажа препаратов для укладки, окраски и ухода за волосами.

Пользуясь случаем, корреспондент «БДГ» обратилась с вопросами к директору салона Галине КАМЯК — судье международного класса, ведущему специалисту по мужским прическам, бывшему тренеру сборной Беларуси по мужским прическам.


Бизнес вдохновения

— Много ли частных парикмахерских салонов в Минске?

— Около сорока. Но, к сожалению, не все еще работают в полную силу.

— Ваш салон существует уже 5 лет. Насколько выгодно заниматься таким бизнесом?

— Все мастера салона должны быть полностью загружены работой — тогда выгодно. У нас с этим все в порядке, но работать трудно из-за ограничения роста цен, который не может превышать 2 процента в месяц. А необходимые препараты каждый раз приходится закупать по биржевому курсу. Но нам всем помогает энтузиазм. Если в салоне работают профессионалы, которые любят свое дело, даже задержка зарплаты никого не смущает. К счастью, у нас еще и отзывчивые клиенты. Они нас поддерживают во многих мероприятиях, которые мы не могли бы проводить без их спонсорского участия.

— Салон работает с прибылью?

— Прибыль сегодня маленькая. Никогда ни одна парикмахерская с большой прибылью не работала. Это — мировая практика. Только творчество и зарплата мастера.

— Как прогнозируете свое дальнейшее развитие?

— Мы рискнули расширится в прошлом году. Спрос есть. Это нас и спасает. Развитие связано еще и с экономической политикой государства. Я же не знаю, как будут регулироваться цены. Не все от нас зависит.

— Вас коснулось решение Мингорисполкома о переносе времени работы предприятий коммунальной сферы услуг?

— Коснулось. Но дело в том, что мы сами работаем дольше в предпраздничные и некоторые праздничные дни, когда все женщины хотят быть красивыми.

— У вас есть зарубежные партнеры или вы развиваетесь только за счет собственных средств?

— Первое время очень помогло представительство Londa. Оно продавало препараты своей фирмы с хорошей скидкой. На первом этапе развития это помогло нам выжить. Сегодня мы уже стали на ноги. Но так сложилось, что наши клиенты предпочитают в основном препараты Wella. Представитель Londa это понимает. Кстати, именно Wella основной спонсор предстоящего показа.

— На ваш взгляд, рынок парикмахерских услуг заполнен в столице полностью?

— Очень хорошо, что есть конкуренция, она и должна быть. Без нее мы, наверное, не смогли бы расти творчески.

— Конкуренция очень жесткая, не «душите» друг друга?

— Зачем «душить»? Наоборот, надо помогать. Сейчас всем очень трудно выжить, если не общаться между собой. Ведь сегодня многие частные структуры возглавляют люди с экономическими знаниями, но им иногда не хватает специальных. А у меня, профессионального парикмахера, бывают трудности в области экономики. Мы даем друг другу советы, консультируем. А рынок завоевывать — это уже право каждого, то есть мешать друг другу нельзя.

— Кто ваши посетители?

— От 25 лет и старше. К сожалению, мало молодежи. Чтобы привлечь ее на предстоящий показ, мы пошли на большие затраты, сделали недорогими билеты. Ведь основная цель показа — донести до молодежи новые направления моды. У нас в коллекции будет очень много детских причесок — 26, столько же мужских. Мы представим также авангардные молодежные прически, повседневные, вечерние и свадебные эксклюзивные прически. Всего — около 100-120.

— Количество посетителей вашего салона растет или держится на одном уровне?

— Сейчас оно увеличилось за счет солярия, косметического, маникюрного и педикюрного кабинетов. А парикмахерских мест больше не стало. Как были 4 рабочих кресла, так и есть.

— Наверное, «Галина» уже не просто парикмахерская, а салон красоты?

— Мы намерены отразить это в официальном названии и стать салоном красоты «Галина».

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

НА ШАГ ОПЕРЕЖАЯ ВРЕМЯ

Мария ЯРОВЕНКО

Ничто не ценится в современном мире дороже, чем информация. Ее получение, передача, организация, хранение и защита являются первостепенными задачами любого предприятия, организации, банка. Для Беларуси вопрос информации — особый: еще в составе СССР республика являлась одним из научных центров, да и сегодня ее научный потенциал весьма велик, что предполагает высокую степень автоматизации исследовательских и рабочих процессов. Современным информационным технологиям и проблемам автоматизации на пороге нового тысячелетия был посвящен семинар, проведенный 9 апреля компанией «Белана», ведущим системным интегратором Беларуси.

Подобные мероприятия уже стали традицией — компания проводит их с 1994 г. На нынешнем, четвертом, обсуждались вопросы легального использования программного обеспечения, эффективной организации работы предприятий, надежной передачи данных, их безопасности. В семинаре приняли участие представители администрации президента, ГУ Национального банка по Минску и Минской области, Министерство архитектуры и строительства, АКБ «Белагропромбанк», АКБ «Белбизнесбанк», а также более ста руководителей и специалистов по информационным технологиям государственных и коммерческих организаций, министерств и ведомств, СМИ. Для выступления были приглашены представители компаний Novell, 3Com и MGE UPS.

1 января 2000 года все компьютерные системы в мире подвергнутся серьезному испытанию. О сути этой проблемы и путях ее решения собравшимся рассказал Виктор Солодков, менеджер представительства Novell. Докладчик особенно подчеркивал, что решать этот вопрос нужно сейчас, на шаг опережая время, а не в авральном порядке во второй половине 1999 года.

Отдельно был рассмотрен вопрос легализации программного обеспечения Novell. Представитель компании рассказал о том, каким образом крупные предприятия могут сэкономить солидные средства благодаря специальной программе корпоративного лицензирования.

Работникам крупных организаций и банков был адресован рассказ ведущего технического специалиста представительства Novell Николая Исакова о продуктах для Интернет/Интранет, групповой работы и управления сетями, а также о новой версии флагманской операционной системы Novell IntranetWare.

Поскольку объем информации во всех сферах современной жизни неуклонно растет, возникает необходимость во все более совершенных технологиях ее обработки и передачи. Дмитрий Кевдин, сертифицированный инженер 3Com, познакомил присутствующих с наиболее актуальным в этом плане оборудованием — Fast Ethernet, Gigabit Ethernet и ATM.

Менеджер по продажам в России и СНГ Игорь Левитан представил продукцию компании MGE UPS — крупнейшего в мире производителя источников бесперебойного питания (ИБП), который разработал серию ИБП, отвечающих конкретным требованиям для работы малых, средних и крупных предприятий. Эти продукты просты в применении и доступны по цене независимо от того, какую систему требуется защитить — сервер, компьютер, факс или целое здание.

В апреле 1998 года компания «Белана» проводит акцию по легализации программного обеспечения Novell. Нелегальные копии можно заменить на последнюю версию IntranetWare по цене обновления. Далее пользователю может быть представлена техническая поддержка.

ЭТО СЛАДКОЕ СЛОВО «СВОБОДНЫЕ ЦЕНЫ»

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

Более половины сортов мороженого, выпускаемого ОАО «Гомельская фабрика мороженного», признаны дирекцией убыточными и могут быть сняты с производства. Об этом заявил на годовом собрании акционеров директор фабрики Виталий Березин.

Причиной убыточности (как ни странно, наиболее популярных сортов мороженого) стала невозможность регулировать цены на продукцию в соответствии с реальным уровнем инфляции. По словам директора, в 1997 году при 65% инфляции, повышении цен на сырье на 30% и на энергоносители на 27% продукция предприятия подорожала всего на 24 «официальных» процента.

И все же вряд ли фабрика решится отказаться от давно знакомых населению, но экономически не оправдывающих себя видов мороженого. Скорее всего, заявление директора — это лишь психологический трюк, употребленный для того, чтобы подстегнуть самолюбие членов трудового коллектива, являющихся основными акционерами фабрики. Впрочем владельцем акций этого предприятия, одним из первых — в 1994 году — сменившим форму собственности, является государство (9,4%) и профучастник рынка ценных бумаг ООО «ЭГАЛ-Инвест» (2%).

Виталий Березин высказал опасения, что «инфляционная» тенденция сохранится и в нынешнем году, и поэтому следует искать резервы для снижения себестоимости продукции. Правда, поле для маневра ограничивается лишь режимом экономии: на все остальное фабрика повлиять просто не в силах. В первую очередь речь идет о сырье. Молока катастрофически не хватает. По этой причине прорабатывается вариант замены 50% животного сырья растительными маслами. Так, в виде опытного образца фабрикой выпущено 500 кг мороженого на кокосовом масле. Этим продуктом планируется завоевывать заграничные рынки сбыта, в частности, Россию, поскольку там платежеспособность населения значительно выше, а следовательно, и спрос может быть больше. Пока же экспорт гомельского мороженого оценивается в $400 тыс.

Сейчас в стадии монтажа находится линия по выпуску качественно нового сорта мороженого, приобретенная в России за 13 млрд рублей. Окупить эти расходы дирекция собирается за летние месяцы, причем работая без выходных дней. В этом году фабрика настроена увеличить на 10% выпуск продукции, что составит 2,6 тыс. тонн. 65% этого объема приходится на госзаказ, в выполнении которого директор потребовал четкой дисциплины. Но в сравнении с 1991 годом запланированные показатели меньше в 1,7 раза.

По итогам финансового года фабрика получила BLR 15 млрд балансовой прибыли. В этом году дирекция рассчитывает ежемесячно получать минимальную прибыль в сезон BLR 3 млрд и в остальное время по BLR 1 млрд.

БЕЛОРУССКИЕ ПЕЧАТНИКИ ПОЛУЧАТ НОВУЮ ТЕХНИКУ

Светлана САБИЛО

На белорусском рынке полиграфического оборудования недавно появилась новая фирма: свое представительство открыла московская компания «Вариант» — одна из крупнейших российских фирм, предлагающих полиграфическое и офсетное оборудование ведущих производителей мира.

По мнению экспертов, белорусский рынок полиграфического оборудования был заполнен еще до появления «Вариант-Белл». Как сообщили представители фирмы, своим козырем в конкурентной борьбе они избрали предложение более широкого спектра полиграфической техники и обширную географию фирм-производителей (Япония, Швеция, Великобритания, Германия и США).

Сегодня на белорусском рынке привычным является печатное оборудование германских и чешских фирм, знакомое нашим печатникам еще со времен СССР. «Вариант-Белл», очевидно, намерена «приучить» белорусских полиграфистов к новой технике — японским печатным машинам Hamada, марка которых известна на мировом рынке уже 80 лет.

В новой компании считают, что работы на белорусском рынке хватит всем, ведь износ техники на полиграфических госпредприятиях составляет в среднем 80%, а на некоторых доходит до 90%. Кроме того, руководство «Вариант-Белл» рассчитывает на появление новых рекламных фирм, полиграфических салонов, издательских предприятий.

ТЕНДЕНЦИИ

ПРОКУРАТУРА НЕДООЦЕНИЛА ОПАСНОСТЬ СПИДА

Иван КАШКАН

По факту умышленного заражения СПИДом в минувшем году было возбуждено лишь одно уголовное дело. Зато какое! Им занималась республиканская прокуратура, было опрошено 800 свидетелей. И все же наличие умысла доказать так и не удалось... Лавинообразная эпидемия СПИДа и венерических заболеваний застала врасплох не только медиков, но и работников правоохранительных органов. Несмотря на то, что Уголовным кодексом Беларуси предусмотрена ответственность за распространение этих болезней, случаи наказания виновных в заражении венерическими заболеваниями в нашей стране редки. А распространители СПИДа в Беларуси вообще являются в этом смысле неприкасаемыми. Это — основной вывод, который можно было сделать в ходе специальной коллегии прокуратуры Беларуси. Варианты решения этой проблемы рассматривались самые разные — вплоть до открытия официальных публичных домов.


Эпидемия «за решеткой»

На специальной коллегии прокуратуры 9 апреля обсуждалась практика применения наказания за заражение людей СПИДом и венерическими заболеваниями. Отмечалось, что в последнее время эти «деликатные» заболевания распространяются в стране стремительными темпами. Так, в начале нынешнего года на учете состояло 20345 больных сифилисом, 10592 больных гонореей, 1787 ВИЧ-инфицированных. В прошлом году от СПИДа в Беларуси умерло 12 человек, из которых 11 проживали в Гомельской области и 1 в Витебской. Реально же количество страдающих этими заболеваниями в несколько раз выше, поскольку пока нет законных оснований для проведения обязательного медицинского обследования всех лиц даже из так называемых групп риска, то есть наркоманов, проституток, бомжей.

По единодушному мнению специалистов, именно наркомания стала мощным катализатором распространения ВИЧ-инфекции. По словам главного врача Белорусского республиканского центра по профилактике и борьбе со СПИДом Валерия Глазовского, до июля прошлого года в нашей стране было зарегистрировано 130 ВИЧ-инфицированных. К концу года их стало уже 1134, а к сегодняшнему дню — 1254.

Очагом распространения инфекции, по мнению специалистов, является Светлогорск. Медики полагают, что примерно в марте-апреле прошлого года в город был доставлен загрязненный вирусом иммунодефицита наркотик. Очевидно, при его изготовлении в качестве абсорбента использовалась кровь ВИЧ-инфицированного. Вначале инфекция распространилась среди шприцевых наркоманов, затем вирус стал передаваться половым путем даже тем людям, которые не употребляли наркотических веществ. Сейчас эпидемия ВИЧ распространилась не только на Гомельскую область, где находится столица белорусских наркоманов Светлогорск, но и на Брестскую и Витебскую, а также на Минск и Бобруйск.

ВИЧ-инфицированные молодые люди попадают даже в армию: зарегистрировано 11 таких случаев. Правда, впоследствии эти больные (все они оказались из Светлогорска) были комиссованы из вооруженных сил.

В МВД даже обсуждается вопрос о создании специальной колонии или хотя бы выделении отдельных помещений в местах лишения свободы для заключенных, зараженных вирусом иммунодефицита. Ведь сегодня за решеткой содержится более 450 ВИЧ-инфицированных.

Распространителями венерических заболеваний в основном являются проститутки. Причем, по словам выступавшей на коллегии сотрудницы Министерства здравоохранения Беларуси, медики не располагают даже приблизительными сведениями о количестве этой категории лиц из группы риска. Поэтому представительница Минздрава заявила, что целесообразно было бы узаконить проституцию, что позволило бы более эффективно бороться с распространением венерических заболеваний.

Что касается бомжей, то, очевидно, в ближайшее время их ожидают массовые милицейские облавы. По крайней мере, на коллегии прокуратуры прозвучало предложение вернуться к практике советских времен и ужесточить ответственность за бродяжничество и попрошайничество.

Выступавшие на коллегии прокуроры признались, что правоохранительные органы недооценивали опасность СПИДа и венерических заболеваний, поэтому не уделяли должного внимания борьбе с распространителями этих болезней. В прошлом году правоохранительными органами было зарегистрировано только 277 фактов заражения венерическими заболеваниями, по этому поводу возбуждено 248 уголовных дел, из которых до суда доведено лишь 145.

Еще менее эффективно боролись правоохранительные органы в прошлом году с распространителями СПИДа. По факту заражения ВИЧ-инфекцией было возбуждено всего одно уголовное дело. Расследование проводила республиканская прокуратура. Опросили около 800 свидетелей, однако в конце концов дело бы прекращено в связи с невозможностью доказать вину подозреваемого вирусоносителя в умышленном заражении ВИЧ. Дело в том, что симптомы ВИЧ-инфекции проявляются через несколько лет после момента заражения. Тем не менее, например, в России подобные уголовные дела все-таки доводятся до суда. На коллегии прозвучала информация о том, что в Смоленской области был осужден мужчина, заразивший ВИЧ-инфекцией жительницу Витебской области.

Вероятно, в этом году первые осужденные за распространение чумы XX века появятся и в нашей стране, поскольку руководство прокуратуры обязало правоохранительные органы активизировать борьбу с носителями СПИДа и венерических заболеваний. Кроме того, на коллегии было принято решение направить информацию о ведении борьбы с распространением СПИДа и венерическими заболеваниями Александру Лукашенко.

ЖУРНАЛИСТСКОЕ РАССЛЕДОВАНИЕ

БЕГЛЕЦ ИЛИ АГЕНТ?

Отдел расследований «БДГ»

С января текущего года делегатура UOP (аналог КГБ) польского города Вроцлава занимается делом нашего соотечественника Павла Семещенко, которому МВД Беларуси инкриминирует участие в разбойном нападении. Семещенко и его подельники обвиняются в том, что в 1992 году похитили директора одной из минских фирм и требовали за него под угрозой расправы выкуп в размере $30 тыс. То есть речь идет о рэкете. Самое интересное, что полномочный представитель МВД при посольстве Беларуси в Варшаве Сергей Рухлядев, курирующий вопросы экстрадиции, в беседе с корреспондентом «Жиче» Янко Чуриловичем заявил, что ничего не знает о Павле Семещенко как таковом и о мерах, предпринимаемых для его этапирования на родину.

Уже не в первый раз белорусские правоохранительные органы, занимаясь расследованием уголовных дел из разряда так называемых «громких», поражают своей непоследовательностью. Особую настойчивость и стремление довести процесс до логического конца наша Фемида обнаруживает как раз в тех случаях, когда веских доказательств нарушения закона нет. Самый свежий пример — уголовное преследование бизнесмена Александра Пупейко, выдачи которого Беларусь недавно добивалась от Польши. И наоборот, когда все, казалось бы, свидетельствует о вине подозреваемого — ареста не происходит. Мало кому известно, что сейчас на территории Польши находятся граждане Беларуси, в свое время задержанные местной полицией. И их экстрадиция (передача на основании мотивированной просьбы правоохранительным структурам иного государства) не может состояться в связи с невнятной позицией именно белорусского МВД. В числе таких людей — Павел Семещенко.

Пять лет назад Павлу Семещенко удалось скрыться от правосудия: он выехал в Польшу, а затем в Германию. По некоторым данным, находясь в Европе, он примкнул к так называемым славянским автомобильным группировкам, которые промышляли угоном автомобилей и сбором дани с перегонщиков транспорта. Правда, никакими конкретными данными об этом периоде жизни Семещенко наша милиция не располагает, а оперирует лишь предположениями и косвенными свидетельствами. Тем не менее МВД Беларуси продолжало разыскивать подозреваемого и публично заявляло о намерении депортировать его в республику. Был даже отправлен соответствующий запрос в Интерпол.

Первый раз Семещенко был задержан полицией Германии в 1996 году, но вскоре был отпущен. Почему — непонятно.

Правоохранительные органы Польши, выполняя требование белорусских властей, задержали его в сентябре 1997 года. На момент ареста Семещенко при себе имел два заграничных паспорта — белорусский и российский, к тому же к этому времени он уже состоял в браке с гражданкой Польши.

На допросе Семещенко категорически отвергал предъявляемые ему белорусской милицией обвинения. По его заявлению, в момент похищения бизнесмена он находился не в Минске, а в Гродно и свой отъезд за границу Семещенко объяснил тем, что белорусские стражи порядка всячески запугивали его, принуждали сознаться в не совершенном им преступлении и оклеветать невинных людей, а также склоняли к негласному сотрудничеству.

По всей видимости, последнее заявление весьма насторожило сотрудников UOP, которые начали разрабатывать версию о возможной причастности Семещенко к агентурному аппарату белорусских спецслужб. Подозрения польской стороны усилились после того, как выяснилось, что Беларусь после задержания «активно разыскиваемого» вдруг перестала предпринимать усилия для его возвращения на родину. Формальный повод — полиция Польши и Германии потребовала от наших стражей порядка уточнения некоторых документов об экстрадиции. И именно это условие белорусская сторона выполнить не спешит. Кроме того, стало известно, что даже во время пребывания за рубежом Семещенко отнюдь не боялся наведываться в родной город. По его словам, он несколько раз беспрепятственно приезжал в Гродно и встречался с неким капитаном МВД, который предлагал ему негласно сотрудничать с правоохранительными органами. Не исключено, что в данном случае под маркой милиции действовал сотрудник КГБ.

Этот факт тем более удивителен, что лица, объявленные в международный розыск, вносятся в картотеку погранвойск и при пересечении границы должны задерживаться. Но наши пограничники, неизменно бдительные, когда речь идет о выезде за рубеж представителей оппозиции, человека, подозреваемого в совершении особо опасного преступления, почему-то пропустили.

Польская сторона выдвигает несколько версий происходящего. Согласно одной из них Семещенко действительно был в неладах с законом и с целью избежать наказания согласился на сотрудничество со спецслужбами. Именно этим объясняется его беспрепятственный выезд за границу. В Германии и Польше он выполнял задание по агентурной разработке белорусских преступных группировок. По предположению польских спецслужб, периодические визиты Семещенко в Гродно были вызваны необходимостью конкретизации «деликатных» поручений и получения финансовых средств. О правдоподобности этой версии можно будет судить уже в самое ближайшее время.

СЕМЕЙНАЯ ПОЛИТИКА

БРАК ПО ГОСУДАРСТВЕННОМУ РАСЧЕТУ

Вероника ЧЕРКАСОВА

В Беларуси разработаны «Основные направления государственной семейной политики». Помимо традиционных предложений по решению жилищной проблемы молодых семей, в документе предусмотрено принципиальное новшество: в качестве первоочередной меры рассматривается развитие системы накопительных вкладов для последующего обучения детей. Таким образом, платное образование уверенно входит в жизнь.

Если в 1990 году на 1000 населения заключалось 9,7 браков при 3,4 разводов, то в 1996 году это соотношение составило 6,2 к 4,2. Растет и количество неполных семей, матерей-одиночек. Только в прошлом году в Беларуси более пятисот детей родились у несовершеннолетних родителей, появилось более пяти тысяч социальных сирот. Новый указ об основных направлениях государственной семейной политики можно рассматривать как реакцию на эти негативные процессы и попытку исправить сложившееся положение.



Личное и общественное

Пожалуй, основные трудности семьи сегодня имеют экономический характер. В «Основных направлениях государственной семейной политики Республики Беларусь» предусмотрены определенные меры, направленные на повышение экономической самостоятельности семьи, на создание благоприятных условий для роста ее благосостояния, включая усиление трудовой мотивации, расширение возможностей для увеличения трудовых доходов и обеспечение гарантий занятости на рынке труда работников из семей, нуждающихся в повышенной социальной защите. Кроме того, документ предусматривает предоставление нуждающимся семьям с детьми дополнительной финансовой и натуральной помощи, услуг, а также кредитование и частичное субсидирование семей, осуществляющих строительство и приобретающих жилье. Будет продолжено льготное обеспечение жильем молодых и многодетных семей, осуществляющих строительство и приобретающих жилье, а также достигших совершеннолетия детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей; предоставление малоимущим семьям денежных субсидий по оплате жилья и коммунальных услуг. Будут повышены и гарантии общего участия родителей, проживающих раздельно, в материальном обеспечении ребенка и его воспитании. Планируется совершенствование алиментных правоотношений и заключение международных договоров, предусматривающих выполнение гражданами Беларуси и других государств обязанностей по содержанию детей после развода.

Уже разработан перечень первоочередных мероприятий по реализации названного указа, предусматривающих в ближайшей перспективе улучшение положения семьи. В перечень входит разработка региональных программ исходя из экономических и демографических особенностей каждого региона страны. Особое внимание в этих планах будет уделено поддержке молодой семьи. Так, в качестве первоочередной меры предусмотрена разработка механизма создания накопительных вкладов для молодых семей, эти средства будут направляться на образование детей. Правда, здесь есть одно «но» — растущая инфляция, тем не менее попытка организовать такое мероприятие будет предпринята.

Отдельно в новом документе будет рассмотрен вопрос детей-инвалидов. В последнее время много делалось для того, чтобы облегчить им существование. В рамках «Основных направлений государственной семейной политики Республики Беларусь» в Совет Министров внесено предложение об усилении материальной поддержки семей, в которых есть дети, имеющие инвалидность. Действующее законодательство ограничивает возраст ребенка-инвалида шестнадцатью годами. Далее он переходит во «взрослую» категорию и теряет все льготы и гарантии, которые имел как инвалид детства. Было бы гуманно поднять возрастную планку, поскольку и международные нормы, и наш закон о правах ребенка предусматривают продление детского возраста (а значит, сохранение льгот и социальных гарантий) до 18 лет. И несмотря на то, что сейчас в республике насчитывается около 26 тыс. детей-инвалидов, так что принятие подобной поправки означает для государства крупные дополнительные расходы, это предложение было единодушно поддержано практически всеми государственными структурами.

Есть основания полагать, что данный указ подтолкнет государство к решению еще одной проблемы — обучения и воспитания детей с особенностями психофизического развития в учебно-воспитательных учреждениях общего типа. Предусмотрено и создание специализированных учебно-воспитательных учреждений органов образования и здравоохранения, в том числе для несовершеннолетних правонарушителей с особенностями психофизического развития.

БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ

ОПЕРНЫЕ ЗВЕЗДЫ — БЕЛОРУССКИМ ДЕТЯМ

Елена ДАНЕЙКО

В рамках международного фестиваля музыки «Минская весна» известные оперные певицы Оливера Милякович и Паулетте В. Хербих, дали три благотворительных концерта, сборы от которых будут направлены в медицинские учреждения Светлогорска и Светлогорского района. Этот город печально известен не только «следом» чернобыльской аварии, но и самым высоким в Европе (в процентном соотношении) уровнем зараженности вирусом иммунодефицита.

Творческая судьба Оливеры Милякович и Паулетте В. Хербих в разные годы была связана с одним из самых знаменитых театров — Венским государственным оперным театром. Сегодня, помимо общих творческих проектов, Оливеру Милякович и Паулетте В. Хербих объединяет желание помочь белорусским детям.

Концерт в Светлогорске стал шестым за два года выступлением известных вокалисток, организованным в рамках благотворительной акции. В прошлом году два их концерта слушали полторы тысячи юных музыкантов, в том числе из Брестской и Гродненской областей. Кроме того, год назад Белорусское общество врачей учредило премию за научные разработки в области радиобиологии, а Оливера Милякович выразила желание оказать проекту финансовую поддержку. Первая премия в размере 10 тыс. австрийских шиллингов (порядка $1 тыс.) будет впервые вручена в будущем году. Предполагается разработать положение о премии, создать оргкомитет, обратиться с предложением об участии в проекте Министерства здравоохранения и Совета Министров.

На пресс-конференции после концерта главврач Светлогорской детской больницы отметила, что бюджетных средств хватает только на зарплату персоналу и едва ли на лекарства. Основная диагностическая аппаратура, поступившая в клинику за последние 4-5 лет, — гуманитарная помощь. Пожертвования для Светлогорской детской больницы сделали посольства Кыргызстана, Югославии, Литвы и еще нескольких организаций.

Оливера Милякович на вопрос, почему она занимается благотворительностью, отвечает, что много лет добивалась собственного благополучия, в том числе и материального. Она хорошо помнит свое военное и послевоенное детство в Югославии и считает, что дети нуждаются в помощи в первую очередь: «*Сейчас настал тот момент, когда я хочу помочь людям. И в России, и в Беларуси, и на своей родине в Сербии*».

17 апреля в одном из престижных залов Вены по инициативе Оливеры Милякович состоится большой благотворительный концерт в пользу проекта помощи белорусским детям, в котором по просьбе певицы выступят ее друзья и коллеги из стран Европы и Америки.



Оливера Милякович с пациентами в областной Светлогорской больнице

Оливера Милякович родилась в Белграде. После окончания Высшей музыкальной школы и Философского университета, где она изучала историю искусств и иностранные языки, работала в Национальном театре Белграда, а с 1963 года — в Венском государственном оперном театре. Гастролировала в известных театрах Европы, Северной и Южной Америки, в Японии, России, участвовала в престижных оперных фестивалях, работала с такими известными дирижерами, как Караян, Бернстайн, Бем, Мета, Джулини и многими другими. Много снималась в фильмах-оперетках и фильмах-операх, в числе которых работа с Гербертом фон Карояном в «Кармен», «Фиделио», «Волшебная флейта», «Джозефина». С 1980 года преподает вокал. В 1987 года Оливера Милякович преподавала в оперной студии Государственного венского оперного театра. Там ее учениками были Джоанна Боровска и Норико Сасаки. Позднее работала в Венском народном оперном театре, где и преподавала курс по вокалу, в том числе и Паулетте В. Хербих. В Венском музыкальном обществе ее учениками стали японские студенты токийского университета Сенцоки Гакуен и Высшей музыкальной школы Екомаха. С 1992 года преподает в университете Сенцоки Гакуен в Токио.



Оливера Милякович, Паулетте В.Хербих и Юрий Гильдюк на концерте в Светлогорске

Паулетте В.Хербих родилась в Чарльзстоуне, в Западной Верджинии. Закончила Высшую школу музыки и театрального искусства, Хантингтонский университет по классу вокала, фортепиано и педагогики. Еще будучи студенткой начала давать концерты в восточных штатах США и в штате Нью-Йорк. Два раза ей удалось стать победительницей конкурсов в Метрополитен Опера.

С 1981 по 1983 год работала в оперной студии Венского государственного оперного театра, позднее в театрах Берна и Вюрцбургач. С 1987 по 1991 год — в Венском народном оперном театре. С 1992 года Паулетте В. Хербих решила начать самостоятельную концертную деятельность. Много гастролировала в США, Японии, странах Европы (театрах Клагенфурта, Граца, Оффенбаха, Швайнфурта и др.), выступала на фестивалях «Венская музыкальная весна», «Венская праздничная неделя», в Музыкальном обществе Вены. Паулетте В. Хербих основала ансамбль «Голос и Арфа», выпустила несколько компакт-дисков.

ДЕТИ

МНОГОДЕТНЫЕ СЕМЬИ В КОНТЕКСТЕ ПРОБЛЕМЫ СИРОТСТВА

Вероника ЧЕРКАСОВА

В Беларуси наметилась тенденция к устойчивому росту количества детей-сирот. По словам сотрудников Министерства образования, детские дома переполнены, причем многие из новоприбывших — выходцы из многодетных семей. Именно эти печальные факты были констатированы на недавно состоявшемся заседании Клуба директоров детских домов.

В прошлом году в 24 детских домах Беларуси находилось 2395 детей, из них 2144 ребенка — дети-сироты, оставшиеся без опеки родителей. Количество воспитанников общеобразовательных школ-интернатов составило 6698 человек.

Последняя встреча в рамках клуба была посвящена оптимизации воспитательно-образовательного процесса в условиях детского дома. Одной из сторон этой проблемы является социальная адаптация воспитанников детских домов, поиск оптимальных путей подготовки к взрослой жизни начиная с ранней социализации детей дошкольного возраста. Сегодня важным является не только создание необходимых условий для воспитанников детских домов, но и деятельность по решению проблем сиротства. Так, на заседании с участием директора недавно открывшегося Национального центра по усыновлению Ольги Коробань речь шла о перспективах взаимодействия нового органа с сиротскими учреждениями страны.

Справка «БДГ».

Клуб директоров детских домов создан в 1993 году под эгидой Министерства образования. Его членами являются 24 директора, представляющие соответствующие учреждения страны. У клуба есть устав, регламентирующий его деятельность. Основной целью являются встречи специалистов для обмена опытом в воспитании и обучении детей, оказавшихся в Доме ребенка.

Кроме того, на одном из заседаний присутствовала заведующая сектором воспитания детей дошкольного возраста с особенностями психофизического развития Национального института образования Елена Калинина, с которой обсуждался вопрос об интегрированном обучении здоровых детей и детей с особенностями психофизического развития. В условиях смешанного детского дома или интернатного учреждения это может вызвать ряд серьезных проблем. Между тем положение об интегрированном обучении уже разработано (правда, еще не утверждено законодательно), и к его реализации необходимо готовиться заранее.

ГАСТРОЛИ

ВИКТОР ЗИНЧУК О ДИССОНАНСЕ И КОНСОНАНСЕ

Елена ДАНЕЙКО

В минувший четверг в столичном Доме офицеров прошел концерт гитариста Виктора Зинчука, имя которого в течение длительного времени значится в первых строках российских хит-парадов.



Виктор Зинчук выступил перед минской публикой с программой, составленной из хорошо известных и любимых произведений Шуберта, Паганини, Россини, Баха. Наряду с классикой, в его репертуаре представлены рок-н-ролл, кантри, произведения в стиле Ренессанса. Музыкант считает, что на гитаре можно сыграть практически все. Его не смущают высказывания о неразрывной связи произведений и музыкального инструмента, для которого они написаны: гитара не хуже лютни и клавесина расскажет то, что задумал композитор. *«И вообще,* — то ли в шутку, то ли всерьез сказал Виктор, — *если бы Бах жил сейчас, он наверняка был бы рокером».*

Музыкальные пристрастия Зинчука чрезвычайно разнообразны и, по его же словам, непостоянны. *«Сечас мне близко одно, а завтра, возможно, начнется другой период»,* — говорит он. И добавляет, что только к музыке «эпохи Возрождения и чуть попозже» хранит постоянную привязанность. При этом, правда, не исключает, что завтра его вполне может взволновать и заинтересовать драматизм Прокофьева или Чайковского.

«Тяжелая» музыка Зинчуку тоже интересна. Он видит в ней «погружение», но считает ее не вполне безопасной для психики. По его собственному признанию, с годами (за день до концерта музыканту исполнилось 40 лет) все чаще посещают философские мысли, и не задумываться, какие эмоции и чувства пробуждают те или иные созвучия, уже просто невозможно. До сих пор он вспоминает одного из своих педагогов, призывавшего помнить о влиянии низких частот и диссонанса, разрушающего природу. Он признает, что, например, в джазовых аккордах именно диссонанс держит слушателя в напряжении, и тем не менее считает, что чрезмерное увлечение им может довести человека до сумасшествия. Себя же Зинчук причисляет к хранителям гармонии и, не боясь показаться архаичным, предпочитает «дьявольской» музыке полонез Огинского. Это произведение появилось в репертуаре музыканта исключительно благодаря тому, что будучи еще мальчиком, он хорошо запомнил начало мелодии, которую наигрывала девочка из соседней квартиры, но всегда не до конца...

Девочки вообще сыграли в творческой жизни и профессиональном становлении Виктора не последнюю роль. Сначала были детские фантазии и подражание «Битлз» — *«чтоб девчонки смотрели».* Потом под окнами первой симпатии по странному стечению обстоятельств расположилась школа игры на гитаре, куда Виктор ходил совершенствовать свое мастерство, а также *«в надежде лишний раз увидеть ее».* Музыкант с благодарностью вспоминает всех своих педагогов. И не только по музыке.

Сам Зинчук уже давно имеет собственных учеников, преподает сейчас в Высшей школе изящных искусств в Москве, где ведет несколько курсов — блюзовой музыки, роковой, кантри и аранжировки классики. Несмотря на занятость и звание почетного магистра Музыкальной академии Сан-Марино в области гитарного искусства, он не собирается останавливаться на достигнутом и намерен продолжать учиться.

СКАНДАЛ

ИСКУССТВОВЕДЫ В СЕРЫХ ШИНЕЛЯХ
ЗАКРЫЛИ СТАРЕЙШИЙ МИНСКИЙ МУЗЫКАЛЬНЫЙ КЛУБ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Ты в плоскости ума подобен таракану,
А в остальном подобен пескарю.
Все лысиной вертишь и ждешь, пока я кану,
А может быть — сгорю!
(Б. Гребенщиков, «Ода критику»).

3 апреля прекратил работу один из самых старых минских клубов — «Резервация». Музыкальные клубы в Беларуси вообще долго не живут, так что известие о закрытии «Резервации» вряд ли вызвало бы столь широкий общественный резонанс, если бы ни некоторые обстоятельства этой истории.

Случай с «Резервацией» по-своему уникален. Впервые поводом для закрытия такого рода заведения послужила статья в государственной газете. Во времена бурной молодости Артема Троицкого такие вещи были делом обычным, однако теперь как будто другое время...

Итак, в «Народной газете» появилась публикация под названием *«Готов поставить шампанское начальнику милиции, если...».* Статья написана в стиле классического доноса: сочетания *«идеологический глаз»* и *«ответственные работники»,* а также аббревиатура *БСПМ* встречаются в нем довольно часто. (К слову, когда Александр Грибло, директор клуба, попытался связаться с главным редактором «Народной газеты», то разговаривать с ним не стали).

Простого обывателя статья могла не на шутку напугать: *«...«флайеры» выдают тем, кто покупает черные майки с изображением рок-кумиров и металлические цепи с черепами на любой вкус. На этих «флайерах» пишется не «мы любим», а «мы ненавидим».* А рядом фотография флайера, вызвавшего негодование Михаила Гуляева. На нем написано стандартное «Ppunk's not dead» и забавное «Мы ненавидим блюз-рок!». Позволим себе заметить: нелюбовь панков к блюз-року, г-н Гуляев, так же естественна, как любовь членов БПСМ к президенту. Ведь панк зародился как музыкальное движение, протестующее против набивших оскомину традиционных музыкальных направлений. Да и вообще, к афишам и флайерам музыкальных клубов вообще нельзя относиться, как к чему-то сугубо прикладному. Это своего рода искусство. Не зря же в Санкт-Петербурге недавно состоялась выставка, на которой экспонировалась подобного рода печатная продукция. Кстати, одно из первых мест получило приглашение на музыкальную акцию под названием «Достоевский-ИДИОТ».

Далее в статье яростно критикуется репертуар клуба: *«Утверждая музыкальные программы, в нашем Министерстве культуры, наверняка, уверены, что от ненависти до любви один шаг. Видимо, ответственные работники Минкульта хорошо разбираются и в «музыке грязного суицида»* (название одной из акций, проходивших в «Резервации» — **ред.**).

Между прочим, репертуар — это то, чем «Резервация» могла похвастаться всегда. В клубе играли такие исторические для белорусского авангарда группы, как «Гырб и сын», Пукст, «Буржуазия» и т.д. Кроме того, это был единственный минский клуб, который строил свою репертуарную политику в соответствии с оригинальной концепцией. В «Резервации» проходили тематические концерты, посвященные, к примеру, творчеству Джимми Хендрикса. В зависимости от того, кто являлся виновником торжества, формировался и состав выступающих.

Прошелся автор публикации в «НГ» и по интерьеру клуба: дескать, кругом решетки, все загажено, надписи на стенах... Однако более оригинальным по оформлению клубом, чем «Резервация», был разве что «Луч» Шаблинского, под потолком которого висел макет дельтаплана в натуральную величину. Интерьер «Резервации» был украшен стилизованными египетскими иероглифами, а в центре зала за стеклом располагалось нечто, напоминающее мумию.

Напоследок автор обещал угостить шампанским начальника районной милиции, если тот посетит «Резервацию» и не увидит там несовершеннолетних.

Казалось бы, публикация эта не заслуживает особого внимания. Но в ГУВД посчитали иначе. Видимо, предложение «НГ» оказалось заманчивым. В день выхода злополучной статьи директору пищевого комбината РТИ, в помещении столовой которого работал клуб, позвонили из милиции. А уже вечером договор о сотрудничестве между институтом и клубом был расторгнут в одностороннем порядке.

По словам Александра Грибло, директора «Резервации», сейчас ведется активный поиск нового помещения под клуб. Пока администрация будет заниматься второстепенными видами деятельности — оказанием услуг звукозаписи и предоставлением в аренду светового оборудования для дискотек. Вряд ли руководству «Резервации» удастся найти более-менее подходящее место. А жаль. Хороший был клуб...

РЫНОК ЛЕКАРСТВ

АНТИДЕПРЕССАНТЫ — ФИНАНСОВЫЙ УСПЕХ ФАРМАКОЛОГОВ

Отдел информации «БДГ»

Согласно опубликованным недавно данным, выручка от реализации рецептурных лекарственных препаратов на десяти крупнейших мировых рынках увеличилась в прошлом году на 6% и составила $166 млрд.

Данное увеличение является весьма скромным в сравнении с показателями последних лет, что, главным образом, обусловлено мерами японского правительства по контролю за ценами. Из отчета, составленного компанией IMS International, специализирующейся на рыночных исследованиях, следует, что объемы продаж в Японии упали на 1% до $41,7 млрд (если не исключить валютные движения). Главной причиной этого стало снижение цен на медикаменты, предпринятое в апреле 1997 года.

Северная Америка остается самым доходным рынком мировой отрасли рецептурных препаратов. Выручка от реализации этих медикаментов в США возросла на 10% до $66,5 млрд, а в Канаде — на 12% до $4,1 млрд.

В Европе самым быстрорастущим рынком оказалась Испания, где объемы продаж увеличились на 10% до $4,9 млрд. Хорошие показатели также у Великобритании и Нидерландов, достигших 7%-ного прироста до $7,7 млрд и $ 1,9 млрд соответственно. В то же время немецкое правительство возобновило свои попытки установить контроль за ценами на рецептурные лекарственные препараты, что обусловило лишь 2%-ное увеличение объемов продаж в этой стране (до $14,7 млрд). Продажи рецептурных медикаментов во Франции и Италии выросли соответственно на 45% и 5% и ставили $13,7млрд и $8,7 млрд.

Из сфер медицинского применения самым быстрорастущим назван сектор препаратов, оказывающих лечебное воздействие на нервную систему (сюда входят лидирующие по объемам продаж антидепрессанты, такие как Prozac американской компании Eli Lilly, а также препараты нового поколения для лечения шизофрении). Объемы продаж лекарственных средств, воздействующих на нервную систему, увеличились в прошлом году на 12% (до $23,5 млрд), причем главной движущей силой этого подъема стали рынки США, Великобритании и Испании, где прирост составил соответственно 16-20%. В противоположность этому реализация препаратов данной группы в Японии упала на 2% (до $2,6 млрд).

Группа сердечных лекарственных средств является крупнейшим отдельно взятым рынком, объемы продаж которого увеличились на 6% и составляют $33,8 млрд. Реализация более «старых» препаратов, таких как понижающий кровяное давление Capoten компании Bristol Myers Aquibb, пошла на убыль в связи с истечением срока действия их патентов. Это снижение было компенсировано быстрым ростом продаж холестерол-понижающих препаратов, особенно Lipitor'а, выпускаемого американскими компаниями Pfizer и Warner-Lambert. Реализация лекарственных средств этого класса в США увеличилась на 13% до $21,4 млрд, а в Великобритании — на 11% до $1,49 млрд. Именно в этих странах были проведены клинические исследования высочайшего уровня, установившие взаимосвязь между высоким уровнем холестерола и заболеваниями сердца. В Японии и Германии в противоположность этому, объемы продаж в 1997 году почти не изменились, составив $7,6 млрд и $3,7млрд соответственно.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

SIEMENS ПЕРЕСМАТРИВАЕТ ПРОГНОЗЫ

Отдел новостей компаний «БДГ»

Siemens, немецкая группа, производящая продукцию электрического и электронного машиностроения, констатирует весьма ощутимое воздействие азиатского экономического кризиса на результаты своей деятельности.

Как сообщил Хайнрих фон Пирер, президент Siemens, его компания ожидала, что увеличение количества заказов в Азии снизится в нынешнем году незначительно (в 1997г. в этом регионе Siemens был достигнут 40-процентный прирост оборотов — **ред.**), однако результаты первых нескольких месяцев текущего года показывают, что Siemens не достигнет намеченной цели.

«Мы не получим всего, чего ожидали от Азии, — считает г-н фон Пирер, *— но более значительный приток заказов из других регионов мира, таких как США и Германия, означает, что общий объем заказов не будет проблемой».*

Г-н Пирер заметил, что в то время как некоторые азиатские страны, особенно Китай, оказались во многом не подвержены кризису, Индонезия стала для Siemens *«наиболее проблематичной»*. Впрочем в долгосрочной перспективе группа не намерена менять свою стратегию в Азии.

По мнению г-на фон Пирера, полупроводниковая отрасль, которая наиболее пострадала от резкого падения цен, должна начать восстанавливаться уже во второй половине 1998 года. Глава Siemens черпает оптимизм из того факта, что южнокорейские компании, которые играли большую роль в увеличении производительности в начале 90-х годов, в настоящее время сокращают свои производственные мощности и приостанавливают планы экспансии, включая отсрочку строительства заводов Hyundai и LG по производству микрочипов в Великобритании.

Несмотря на то, что доходы от производства полупроводников упали в 1996-1997 году и находятся под прессингом в нынешнем финансовом году, Siemens планирует дальнейшую экспансию в этой сфере, намереваясь увеличить свои обороты от продажи полупроводников с DEM8 млрд в прошлом году до DEM12 млрд к концу тысячелетия.

SCANIA И *VW* ВЕДУТ ПЕРЕГОВОРЫ

Отдел новостей компаний «БДГ»

Лейф Остлинг, глава шведского производителя тяжелых грузовиков и автобусов Scania, сообщил, что его компания ведет переговоры с немецкой автомобильной группой Volkswagen о совместной разработке грузовиков средней грузоподъемности.

Данное соглашение ознаменует собой первое значительное предприятие, созданное компанией Scania вне своего стержневого бизнеса. Проект рассматривается как достойный ответ совместному предприятию Volvo (шведскому конкуренту Scania) и Mitsubishi, о создании которого было объявлено в октябре прошлого года. (Это предприятие занято в настоящее время разработкой грузовика средней грузоподъемности).

До сих пор Scania предпочитала производить только тяжелые грузовики, аргументируя это тем, что диверсификация ее модельного ряда в сторону меньшей грузоподъемности может повредить репутации самого доходного производителя данного сектора. Однако обстоятельства вынудили пересмотреть прежние взгляды.

Группа же Volkswagen участвует в проекте намерена расширить свои операции в сфере коммерческих автомобилей.

Обе компании уже сотрудничают в Швеции, где Scania осуществляет дистрибьюцию продукции Volkswagen.

ПЕРСОНА

МИРОВАЯ АВТОМОБИЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ ПОНЕСЛА НЕВОСПОЛНИМУЮ УТРАТУ

Отдел информации «БДГ»

Ушел из жизни Фердинад (Ферри) Порше, один из самых выдающихся рационализаторов мировой автомобильной отрасли. Он был больше известен своими высокомощными спортивными автомобилями Porsche и являлся старейшим представителем передовой автомобильной династии Германии.

Г-н Порше, скончавшийся в Австрии в возрасте 88 лет, был сыном Фердинанда Порше, величайшего автомобильного конструктора, создавшего машину Volkswagen Beetle («Жук»), ставшую одним из мировых бестселлеров. После смерти своего отца Ферри Порше взял в свои руки бразды правления семейной компанией, которую он превратил в группу-производителя спортивных автомобилей с тем же названием.

Его наиболее известным детищем является модель 911 первого поколения, запущенная в производство в 1963 году и ставшая во всем мире символом высочайшего инженерного искусства. Она неоднократно модернизировалась и была снята с конвейера лишь в прошлом году.

РЕКЛАМА

ДЖЕРБА - ЖЕМЧУЖИНА АФРИКИ НА ЮГЕ ТУНИСА, ИЛИ ГДЕ ЛЮБИТ ОТДЫХАТЬ ЭЛИТА ЗАПАДА?

Геннадий ГРАДСКИЙ, РИА АПАШ

ЭКСТРАТУР
Туристическая фирма

У каждого человека есть свое призвание. Призвание Раисы Зирифовны Крукович открывать новые места отдыха, которые становятся хитами сезона. А талант — безупречно организовать каждый тур. Ее девиз — клиент всегда прав. Пунктуальная даже в мелочах, она, как никто другой, умеет устроить по-настоящему достойный отдых. И безусловно, именно в силу этих качеств она заслужила почетное прозвище «леди-круиз».

Итак, «Экстратур» и его директор Раиса Крукович предлагают всем, кто хочет великолепно и оригинально отдохнуть, «хит» 1998 года — остров Джерба.

Первые заезды белорусских туристов состоялись сюда еще в ноябре 1997-го. Обычно новые места чреваты мелкими неустроенностями, но Джерба не вызвала ни одного нарекания. А отдохнуло там уже очень много людей. Ведь «Экстратур» отправляет туда туристов каждый четверг и каждую субботу.

А теперь давайте разберемся, чем же так привлекателен остров Джерба, что даже пресыщенные западные туристы от него в восхищении.

Это первозданная экзотическая природа. Там все сохранилось в том виде, в каком было еще в античные времена. Джерба описывал еще Гомер в «Одиссее»: это тот сказочный остров, на котором спутники Одиссея отведали лотоса, дарующего счастье и забвение. Именно в Тунисе находятся развалины знаменитого Карфагена. Но это — история. Что же такое Джерба сегодня?

Конечно же — заповедный уголок. Нетронутая природа субтропического Средиземноморья, чудесный климат для круглогодичного отдыха. Даже в январе средняя температура +21° С, а темпуратура воды не ниже 17° С. А среди этой экзотической природы построенные и строящиеся суперсовременные отели.

Впрочем, перейдем к развлечениям.

Во-первых, пляж. Катера, водные мотоциклы, яхты, лодки, водные велосипеды, водные лыжи, парашют-планер, акваланги... Причем прокат стоит недорого, а лодки, водные велосипеды, серфинг предоставляются некоторыми отелями вовсе бесплатно.

Тем, кто не намерен все время валяться на пляже, передложат и на верблюде покататься, и совершить сафари на джипах по Сахаре. Организовываются различные морские экскурсии, экскурсии по историческим местам: в Карфаген, в одну из самых древних в мире синагог, в одну из самых древних мечетей.

По вечерам тоже скучать не приходится. Кроме дискотек, бистро, кафе и ресторанов, в каждом отеле есть ночной клуб, где посетителям предлагается мини-представление с местным фольклором, факирами и танцем живота. И не стоит удивляться, если знойная дочь Востока с пышными черными волосами и осиной талией подсядет за ваш столик. А если вы очень любите разнообразие, то соседние гостиницы с ночными клубами находятся в пяти минутах ходьбы. Во всех отелях обширная анимационная программа.

Если вы — поклонник старинных развлечений, то к вашим услугам романтические кабриолеты и верховая езда.

Не забудем и о сувенирах. Тунис — родина мозаики. Вы можете баснословно дешево купить тарелки, светильники, кофейные сервизы, украшенные оригинальнейшей мозаикой. Очень дешевы кожаные изделия. Причем очень рекомендуется торговаться. От этого вас только будут больше уважать.

Остается добавить, что местное население очень приветливо, но, к сожалению, очень бедно. Жизнь на грани нищеты — черта, присущая почти всем мусульманским странам. Однако хороший отдых и масса впечатлений вам гарантированы.

Путевки на Джерба лучше приобретать загодя. Там не всегда есть свободные места. А если в последний момент что-то отыщется, то это не всегда будет лучшее из того, что вы вправе получить за своим деньги.

Если вас заинтересовала Джерба, звоните по телефонам: (017) 223-53-17, 226-87-38, т/ф.223-58-45 или приходите по адресу: г. Минск, ул. Мельникайте, 2, офис 404, ст. метро «Фрунзенская», 20-этажное здание рядом с Домом мод. (Лицензия N018 от 14.08.96 г. до 14.08.98 г, выдана МСиТ РБ).

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА №27(458)13.04.98

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Рекламная служба: **Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ**
Отдел спецпроектов: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51, 236-80-88
ФАКС: (017) 236-53-62
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW: http://www.bdg.minsk.by

Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в типографии ЧП «Мэджик», г. Минск, ул. В. Хоружей, 13
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ 934
Подписано в печать **11.4.98 в 19.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю